速度落地，又以一种区别于行业惯例的方式扎根，为民营企业参与新区建设提供了可借鉴的“差异化路径”。

拼多多落子雄安：一天办结注册，5000 人扎根

11 月 11 日下午，民营企业助力雄安新区数字经济发展研讨会召开。有关拼多多落户雄安的完整故事被拼凑出来——

时间拨回到 2026 年 5 月 27 日，拼多多信息技术服务（雄安）有限公司正式落户，首期现金注资 5 亿元，成为入驻雄安新区规模最大的民营企业。落户的速度本身就是一个信号：拼多多集团给筹备组的注册时限本是一个星期，但当天商务和投资促进局就组成了专班、专人对接，从早 8 时干到超出工作时间，当天即让企业拿到营业执照和公章。

“企业把时间交给了市场，我们政府把时间还给企业。”据雄安新区有关部门负责人介绍回忆，在雄安不搞“归口部门层层转接”，一人通办、专人专事，避免重复杂糅的沟通。

很快，拼多多就于 6 月 21 日购置一栋 12 层办公楼，7 月完成全员搬入，此前政府先协调了 1000 个临时工位过渡。

真正令人意外的，是落地之后。5 月底注册，6 月启动专项招聘，原计划一年招录 5000 人；到 9 月 23 日，员工数量正式突破 5000 人，仅用三个多月就大幅提前完成年度目标，持续刷新雄安新区民营企业人才集聚速度的纪录。

拼多多集团围绕传统产业数据处理服务中心和传统制造高质量发展综合服务中心两大定位，加快雄安公司业务落地，推动传统制造业走向价值高端。截至目前，传统产业数据处理服务中心已经落地了算法标注、模型标注两大数据库，覆盖的业务场景包括搜索推荐体验优化、图生视频标注训练等项目；传统制造高质量发展综合服务中心则为传统产业打造了“治理、质检、合规、售后”等综合服务体系，包括商家及商品准入审核、内容质量审核、广告治理、安全合规审核等业务。

陕西咸阳小伙怀莹是看着办公楼“从空到满”的人。这位 2021 年入职拼多多、当过兵的西北汉子，先后在多多买菜、跨境电商等条线、从西北到南方多城轮转过。听闻雄安布局，他主动报名，成为初创团队一员。刚来时团队只有十来个人，“活像部队的一个小班”，没有场地现场找，没有招聘体系自己搭。如今他手上管着 110 人的团队，全部为新招聘员工，校招占比一半，雄安新区本地人占 40% 以上。

他主要负责广告合规审核与商家服务两大板块——通俗地说，前者是给商家做“广告质检”，后者是介入处理商家经营中遇到的申诉，“只要是跟商家正当经营权益相关的，我们都管，当天解决”。面对面试者“会不会哪天说走就走”的疑虑，他的回答很直接：“我们都在这边买了一栋楼了，有什么理由不长期发展。”

黑龙江大庆小伙兴亮火则是行业里少有的“走完全链路”的合规老兵，此前在北京、成都的



右图：拼多多雄安公司文化墙一角。