

产从2000斤提升到2800斤，大幅降低种植风险、显著提升产能。

同时，沪滇协作精准施策，采用“公司+村集体合作社+农户”模式，构建“农户有收益、集体有分红”的利益联结体系，让村集体及农户从产业发展中“赚足三笔钱”，极大激发参与积极性。

更难得的是，普陀充分发挥上海“市场枢纽”优势，为九龙薄荷搭建起“从田间到餐桌”的全链条产销通道。在前端，协助九萃农业在上海注册营销公司，设计“禄劝九龙”地域标识，统一包装与质量标准，让无品牌的鲜薄荷升级为有标识的特色农产品，产品溢价率提升20%；搭建“产地预冷—上海中转—全国分发”的高效物流链路，物流成本降低15%，配送效率提升30%，确保鲜薄荷48小时内送达全国各地。

如今，肯德基、茶百道等头部餐饮品牌的薄荷原料，相当一部分就来自九龙镇。九龙薄荷还远销中东、东南亚，2025年以来出口额超过800万元，实现了“云品入沪”到“云品出海”的跨越。

在东西部协作与对口支援中，普陀区始终立足区位优势禀赋与产业发展优势，把产业帮扶视为富民强县之本。过去5年，普陀区推动“项目式帮扶”向“体系化赋能”升级，着力延伸产业链、

提升价值链，推动产业布局从“点状分散”向“集群集约”转变。

2025年，普陀区帮助销售云南对口帮扶地区农特产品近20亿元，再创历史新高。其中，普陀区援滇干部协调昆明国际花卉拍卖交易中心与上海市消费帮扶平台之间的“云花入沪”数据联通，让昆明鲜花直达上海消费市场，实现订单式生产、精细化发展，实现销售与生产的有效衔接。

看似只是一个技术动作，背后却是一场产销模式的深刻变化——过去云南花农的每一束花，要经过多层批发才能到上海，损耗高不说，价格也没有优势，如今通过建立数据动态监测体系，助力消费帮扶平台打造实时可视的“数字帮扶驾驶舱”，把千里之外的生产端和消费端紧紧连在了一起，也为东西部协作与对口支援的高质量发展提供了普陀方案。截至目前，该项目已累计传输销售数据超1.5亿元。

在昭通市巧家县马树镇，一排排草莓大棚错落有致，翠绿的

下图：云南寻甸回族彝族自治县羊街镇新街、多合蔬菜冷库建设项目的投入使用，帮助群众鼓了“钱袋子”。



藤蔓间缀满了鲜红的果实，草莓冷链加工中心内，工人们忙碌的身影里，藏着增收致富的希望。“现在在基地上班，月薪3000多，还能照顾老人孩子。”村民张大姐的回答是产业帮扶最生动的注脚。

此外，寻甸县聚焦肉牛、蔬菜等特色产业，建成冷链分拣中心、种养殖基地，“公司+村集体+农户”的模式，让群众共享产业发展红利。

## 因地制宜，共绘乡村振兴新画卷

产业兴旺了，人回来了，乡村就有了振兴的可能。普陀区围绕建设和美乡村，与对口地区乡镇、村，共同研商优化村庄布局、产业结构、公共服务配置等，打造了西藏日喀则亚东庞达村、云