从比赛组织模式和"造梗"风格 上看,2025年9月初开启的湖 南省足球联赛("湘超")与"苏 超"非常相似:都是以地级市为 单位组队参赛;"苏超"有"真 南哥"之争、"赢了就能当省会" 的段子,"湘超"也在开赛之前 就传开了"十三充电宝战长沙" 的谈资;"苏超"有官方在赛前 主动发布的"城市特色对抗"网 络素材,"湘超"的组织方和球 迷网友们同样乐此不疲。

虽然在单场观众数据等方面 赶不上"苏超",但"湘超"有 其"青出于蓝"之处。比如"官 方造梗"能力:因为场内座位一 票难求,永州队的主场居然推出 了"树上挂票",让球迷爬上体 育场周边的树上观赛。第一眼看 都以为只是笑话、P图,没想到 这真的是组委会的官方政策。

在永州市足协发布的"树上挂票指南"里,规定了"挂票只限在树干直径超过50厘米的树上使用""单人体重限制在160斤以下"。实际比赛时,树下有官方提供的梯子便于上树,还有民警执勤保证安全。同样在这份"指南"里,还出现了"严禁携带宠物观赛,包括且不限于蟒蛇、眼镜蛇、五步蛇、银环蛇、乌梢蛇等"这样与当地文化历史密切关联的笑料,亦庄亦谐的操作方式迅速博得了网友的好感。随后永州主场又推出了"相亲票",



300 张的免费赠送数量,迎来了 两三千人的报名热度。

在各城市之间的常规赛、淘汰赛之外,"湘超"还创造性地推出了衍生赛:2025年国庆期间,"大湾区湖南人队"与邵阳队、娄底队进行了友谊赛,让在"第二故乡"奋斗的游子有回到家乡父老前展示的机会,"这一次,乡愁有了球衣号码"。

湘超联赛以"足球+综艺+ 文旅"的复合模式,创造了200亿 元消费总额的成绩。例如岳阳推出 "岳阳进球老板买单"活动,怀化 打造夜市观赛集群,单市分别撬动 3亿元与8500万元综合消费。

其他的"省超"各具亮点。 江西的"赣超",赣州主场 4 万 球迷合唱《十送红军》的视频播 放量超 2000 万次,新余赛区演

绎《天工开物》主题舞剧,抚州 赛场唱响《我在牡丹亭等你》, 红色基因与传统文化成为赛事 底色。浙江将足球联赛与"浙 BA"篮球赛事联动,推出"体 育周末双主场"活动,共享现场 观众资源。

接近年底,一些"省超"的本年度赛事走向尾声时,还有地方的联赛在不断上新。2025年10月25日,赛程跨越3个月、全省18个市县参加的海南省城市足球联赛("琼超")开赛。海南足协表示:全国各地的球迷可在冬季南下,享受一场"穿着短袖看球赛"的独特体验,让足球旅游成为海南冬季旅游市场的新动能。

此外,云南省体育局发布公告: "滇超"将于2025年11月底至明年7月底举行。