

淋漓尽致。彼时，他是个狂热的网球爱好者，一心梦想着能近距离见到偶像费德勒，“能给他递个球”。他异想天开地规划了一条“曲线救国”的路径——应聘赛事赞助商。就是这个单纯的念头，让他只身一人买票去了厦门。

71 当时的计划是，先应聘某青年旅社的义工，解决自己的温饱，再慢慢投简历。岂料，抵达厦门后，原本说好的义工岗位已经招满，他阴差阳错地被工作人员认作新来的前台，他竟顺势答道：“对的，我就是新来的前台。”

这份“反应快”让他莫名其妙地上岗了。也正是在此期间，他结识了如今的妻子，人生轨迹再次转向。之后，在青旅老板的介绍下，71 进入外企做内部电话销售。最疯狂时，他一天能拨打 200 多个电话，一度被美国总部怀疑“用了外挂软件”。而他也硬是靠着一股“闲聊装傻”的劲儿，不点一根烟、不陪一顿酒，纯靠电话唠嗑，愣是从某单位信息中心负责人那里唠出了一个单子。

71 没有停下“折腾”的脚步。因为久坐发胖，他决定换个活法，考取了潜水教练证，从带团到常驻，最终与朋友在菲律宾合伙开起了潜水店。71 这个艺名，正是源自他的潜水店“71% 潜水度假酒店”，代表地球 71% 的面

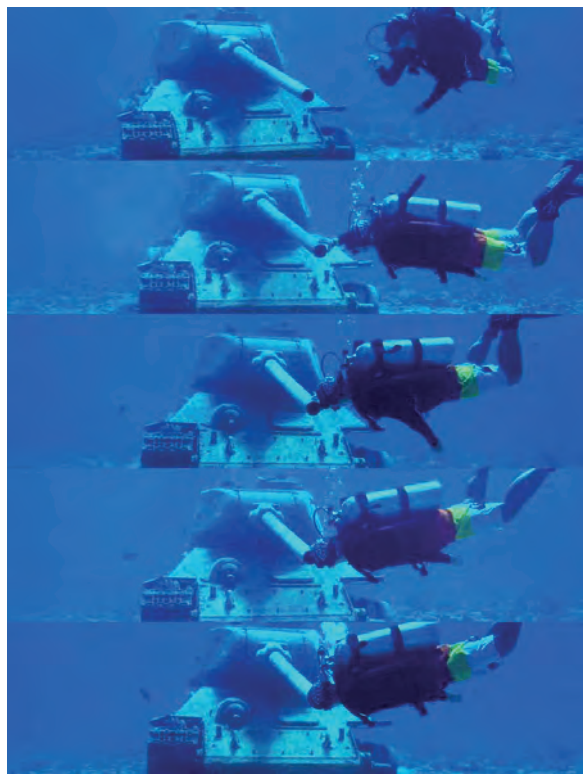
积是海洋。

而真正与脱口秀结缘，则要追溯到 2020 年。彼时疫情阻隔，菲律宾的潜水生意大受影响。“从小看 80 后脱口秀，到后来的脱口秀大会，不是都说人人都能讲 5 分钟脱口秀，心想这不正好能推广一下我的店吗？”这个听起来有些“无厘头”的初衷，促使他联系了上海的橘子脱口秀俱乐部，从搬椅子、排座位的志愿者干起。他就这样站在舞台后，默默听了一阵，“啥也不懂，就光听，自己摸索”。后来俱乐部举办读稿会，他抱着试一试的心态写了第一个关于潜水学生的段子。结果冷场，橘子老板直言不讳：“太偏了，没人听得懂。”

这次挫败没有击退他，反而激发了他的“自己搞”精神。在前辈的点拨下，他迅速调整方向，挖掘自己作为上海人的本土记忆，创作了一套关于从市区搬到郊区安享生活的段子。

“那种落差，在外人眼中是我的‘不幸’，却成了观众的‘笑点’。”他悟到了喜剧的某种真谛，“喜剧绝对是下位者的自嘲”。这套八分钟的本地段子，让他迅速从开放麦跃升至商演舞台。

71 的线下生涯就此狂奔。值得一提的是，2022 年国庆期间，他创下七天演出超过 70 多场的惊人纪录，成为上海脱口秀圈知名的“赶场王”。



上图：因为久坐发胖，71 考取了潜水教练证，从带团到常驻，最终与朋友在菲律宾合伙开起了潜水店。

图片由受访者提供

也正是在他自由演员生涯的巅峰时期，机会悄然来临——2023 年 3 月，他收到了 Spicy Comedy 主理人 Norah 的签约邀请。

这对 71 而言，别具意义。原来，早在 2019 年，他回国看的第一场线下脱口秀，就是 Norah 的演出，他当天就加入了 Norah 的粉丝群，“真没想到有一天能和我偶像一起工作”。

正式在 Spicy 登台，从拼盘和主持做起，71 一步步走向了如今让他大放异彩的“特别秀”。

回顾自己这看似“乱七八糟”的生涯，71 笑着说：“毕业后的规划就全乱了，但无所谓了。”然而，正是这些与各