

品在中东市场的成功，得益于其不断提升的技术水平、良好的性价比以及对客户需求的精准把握。通过与中东国家的合作，中国不仅能够分享自身的技术成果，还能够更好地了解国际市场需求，推动中国军工产业的持续发展。

中国军贸秉持“不附加政治条件”原则，与西方干预内政的做法形成鲜明对比。中信证券报告指出，我国军贸正从低档廉价外销向高端武器出口过渡，部分军品技术在国际上已具备较强竞争力。

## 维护地区安全平衡

在巴基斯坦防务展上，巴方士兵戴着中国制造的头盔显示器，目光所及之处导弹即能锁定目标。这种“官方透视挂”目前全球仅中美掌握，如今已集成于巴方枭龙 Block3 战机上。

中国装备正成为区域平衡的关键力量。当巴基斯坦实现VT-4 坦克本土化组装，印度坦克“人海战术”优势正被技术代差抵消。GL6 主动防护系统有效解决坦克顶部防御难题，使巴方装甲力量获得质量优势。

珠海航展上，沙特买家“除了不卖的全打包”的豪言犹在耳畔；阿联酋沙漠中，“拉赫布”自行榴弹炮的炮手仅训练三周就

能精准命中目标；马来西亚空军基地内，工程师们正调试着崭新的相控阵雷达系统。这些场景构成亚洲新安全共同体的拼图。

中国军品出口始终遵循着三项重要原则：有助于接受国的正当自卫能力；不损害有关地区和平、安全与稳定；不干涉接受国内政。这三项原则犹如坚固的基石，确保了我国军品出口在维护和平的轨道上稳步前行。

在国际形势复杂多变的今天，许多国家面临着各种各样的安全威胁。中国军品出口并非为了挑起军备竞赛，而是为了帮助接受国实现自卫能力的平衡。正如军事专家曾说：“中国出口武器是为了让接受国具备基本的自卫能力，而不是打破地区的军事平衡。我们希望通过合理的军品出口，促进地区的和平与稳定，而不是引发冲突和战争。”这种负责任的态度，赢得了国际社会的广泛认可和赞誉。

中国军品出口不仅仅是简单的商品贸易，中国与其他亚洲国家在军品出口的基础上，还开展了一系列的军事交流活动，如联合军演、军事培训等。这些活动有助于各国军队之间相互了解、相互学习，提高应对共同安全威胁的能力，各国之间的误解和矛盾也得以减少，冲突的风险也随之降低。军事专家杜文龙分析：“军事交流与合作是增进国家间

互信的重要途径，中国通过军品出口带动的军事交流，为地区的和平与稳定做出了积极贡献。”

当然，一些国家的军购没有选择中国的武器装备，也不意味着他们与中国的关系出现了问题。比如印尼新签署了购买土耳其“可汗”战机合同，而没有选择中国歼-10 战斗机。上海社科院国际问题研究所助理研究员张群告诉《新民周刊》记者，印尼采购土耳其“可汗”战机的决定，更多是基于国防需求多元化、技术合作潜力及地缘平衡的综合考量，而非对中国军事合作的疏远，更不意味着中印尼关系出现波动。

张群分析认为，首先，中印尼关系近年来持续深化，两国在经贸、基建等领域的合作成果显著。印尼总统普拉博沃上任后首访中国，双方发布《关于推进全面战略伙伴关系和中印尼命运共同体建设的联合声明》，凸显战略互信的稳固性。其次，印尼的军购策略注重多元化比较，而非单一依赖。土耳其“可汗”战机的吸引力在于其技术转让承诺和本土化生产机会，这更符合印尼推动国防工业自主化的长期目标。相比之下，中国歼-10 战机虽具备成熟性能和成本优势，但在技术合作深度上可能不及土耳其方案。此外，地缘政治因素也影响了印尼的选择。若采购中国战机，可能被美国解读为“倾向

中信证券报告指出，我国军贸正从低档廉价外销向高端武器出口过渡，部分军品技术在国际上已具备较强竞争力。