

着诸多挑战，比如创新药物研发周期长、投入多、风险高且对资金支付有着很大的需求。

农行上海徐汇支行得知该企业正处于药物推广走向全球的关键阶段，第一时间组织专人专班对接，为其量身定制金融服务方案，紧跟审批进度，“一事一议”加快业务办理效率，成功为企业发放流动资金贷款1亿元，助力企业稳步向前“走出去”。

除了金融授信助力出海之外，在“中国智造”日益畅销全球的同时，农业银行在金融方面积极授信，中资企业布局全球资源的步伐也在加速迈进。据悉，我国约有2/3的战略性矿产资源需要进口。最为典型的案例，今年10月份，农业银行徐汇支行成功为中国矿产资源集团有限公司完成了首笔3100万美元购汇业务，整个购汇过程仅在半小时内完成询价、锁汇、交易以及境内外汇划。

这一举措，对于解决国内供需不匹配和保障矿产资源安全具有重要战略意义。

## 跨境电商出海“新模式”

在大型企业扬帆海外的同时，越来越多中小微企业也纷纷将目标瞄准了海外。而值得关注的是，高频次的贸易进出口首付款结算，看似简单，其实风险重重。

近年来，以跨境电商为代表的贸易新业态蓬勃发展，逐渐成为稳外贸和推动经济增长的重要力量。不同于传统外贸，贸易新业态的企业规模普遍较小，主要以中小微企业为主，企业往往呈现出轻资产重

运营，交易频次高，订单金额小的特点，其跨境结算模式需要银行创新产品与服务，以契合他们的结算、融资需求，同时还需对风险进行有效防控。

上海众涵潜水装备有限公司负责人表示，公司在拓展海外业务过程中，一直面临着跨境收款流程复杂、费用率高、汇率波动等难题。基于此，农业银行上海自贸区分行主动排摸求变，在产品和服务模式上推陈出新，今年1月份，成功探索办理了一起“亚马逊模式出口电商收款结算业务”，为企业提供了可靠参考。

这种跨境电商服务方案可以让公司跳过第三方网站，通过银行直接办理收款结汇，同时还可以简化跨境收款流程、减少费率和汇损，帮助企业节约成本、拓展利润空间，有效解决了公司在境外收款环节面临的环节多、回款慢、信息不安全等收款痛点，让境外收款变得更加可靠。

“过去，一笔款项从对方汇款到我们入账，往往要耗费至少一周以上时间，遇到汇率波动时，总免不了损失，现在有了亚马逊模式服务方案，基本两天之内就能到账，终于可以不用担心这种头疼的问题了！”公司负责人在谈到新业务时激动地说道。随着出口跨境电商业务推广的持续深入，新型跨境结算服务将为服务国家外贸稳规模、优结构作出更大贡献。

近年来，着力构建园区“六创”赋能体系，以金融创新与数字创新为重要手段，积极开展高水平对外开放新探索。2024年6月，企业有两笔外债利息到期需要支付至香港，但在使用传统的境外汇款模式时常

常受到到账时间难预估、中间成本不透明等方面的影响。在了解到企业的诉求后，新片区分行便积极向企业推荐使用货币桥渠道进行清算，最后成功携手临港集团落地了上海地区首单以数字货币支付跨境资金池项下债务利息的业务，在极大提升汇款时效性的同时，有效降低交易环节中的成本。

数字货币桥是由国际清算银行（香港创新中心）主持，人行数研所、香港金融管理局、泰国中央银行、阿联酋中央银行联合发起的跨境支付系统建设工程，改善跨境支付成本高、效率低、透明度差等问题。其实，在货币桥项目进入最小可行化产品（MVP）阶段验证初期，农业银行上海新片区分行就密切关注并成功实现了首笔试点业务。

此举能利用增强数字人民币在世界的流通率，为中国企业“出海”提供了金融硬支持，同时也增加了中国外贸的转化率。

需要注意的是，企业出海也对银行的金融服务提出更高要求。今年7月，商务部、中国人民银行、国家金融监督管理总局、国家外汇局联合印发《关于加强商务和金融协同更大力度支持跨境贸易和投资高质量发展的意见》，鼓励银行机构丰富完善信贷产品服务，按照市场化、法治化原则给予更多支持。

除了金融服务，企业出海还需考虑多方面因素。比如，投资融资、法律风险、运营监管合规等多方面的挑战，企业应做好顶层设计，充分利用目的地国家和地区的产业政策，建立成本和税收高效的架构，持续履行法定和监管义务来应对这些挑战。■