

平台，实现企业的健康、可持续发展。”

“婚恋网站行业第一品牌”的变革前夜

1981年，《市场报》刊登了“新中国第一则征婚启事”，征婚启事从此成为未婚男女主动出击的重要平台，并催生了婚介产业的蓬勃发展。2003年新《婚姻登记条例》实施，结婚离婚不再需要到单位或社区开证明，婚检也不再是必过的门槛。

与此同时，一种全新的恋爱方式横空出世——网恋。互联网的高速发展为庞大的单身人群带来了福音。虽然在经历了无数的“见光死”后，人们终于明白网络仅仅是个载体，婚恋的本质并没有发生改变。因此，一些头部婚恋网站应运而生。

虽然珍爱网的官宣成立年份是2005年，但它的历史可以追溯到1998年成立的中国交友中心。和国内其他婚恋网站不同，珍爱网大规模启用线下直营门店，采取线上引流线下婚介的模式，迅速实现流量转化。2017年披露的数据显示，公司八成收入来自线下直营店的“一对一”红娘服务。

肖遂宁说，虽然在2017年之前，他从未接触过婚恋网站行业，但他1990年从工作了22年的电力行业转到银行业时也很快得心应手，先后出任交通银行深圳分行行长、深圳发展银行行长，以及平安银行董事长。对他而言，珍爱网这样的婚恋服务平台并不难管理，难的是如何坚持创新、勇于改革。

“我刚进入婚恋行业的时候，发现这个行业里边乱象很多，



珍爱网董事长肖遂宁。

大家没有把它看作一个终身事业或者说是积德、积福报的事业。遗憾的是，这个行业被互联网文化的糟粕所影响，也就是人人都想挣快钱、挣大钱，而且最好是隐匿了自己真实身份去挣钱。所以这个行业里面有很多婚托，很多婚介机构介绍的对象可能姓名和手机号都不是真实的。”肖遂宁对《新民周刊》感叹道，婚恋交友本应就是幸福欢乐的事业，而社会内一些不良现象对整个行业都带来了影响。

也正是在2017年，《关于进一步做好青年婚恋工作的指导意见》发布，其中明确提出，要促进婚恋市场规范发展，协调推动工商、工信、公安、网监、机关职能等部门的协同联动，推动实名认证和实名注册在婚恋交友平台的严格执行。

值得一提的是，多年来，珍爱网依托互联网技术优势，先后建立起多重验证、多渠道诚信认证体系，自主研发出可全面监控、识别和限制不诚信行为的“天网系统”，组建起专业数据库管理技术团队，自行开发客户信息管理软件系统，全面加

珍爱网自主研发出可全面监控、识别和限制不诚信行为的“天网系统”，全面加强对用户隐私及个人安全保护。