

钻戒与骗局

□ 蒋霖 (青岛, 事业单位工作人员)



见过双方父母后,我和女友的结婚事宜正式提上日程。根据女方家的聘礼习俗,我俩开始逛街采购。女友委婉提醒我,钻戒是要买的。

我对钻戒的认识,主要来自我那些结过婚的哥们儿的切身经验。一位老哥告诉我,自己离婚时才发现的,几万元的钻戒要出手时价值不到从前的十分之一。还有一位夫妻恩爱的兄弟告诉我,自己这辈子有两件比较后悔的事,一是买了钻戒,再就是拍了婚纱照,当年这笔钱够买一个小房子了,如今,钻戒早已不知塞到了家里的什么角落,婚纱照搬家后被打入床底的“冷宫”,再也没挂过。

不过,既然女友说钻戒是要买的,我得拿出态度。本想速战速决,真正逛了几家珠宝店后我们才忽然意识到金价上涨带来的经济压力。这时,一家声称“买钻戒送黄金”的珠宝店吸引了我们的注意。所

谓“买钻戒送黄金”,就是买多少钱的钻戒可以送等价的黄金首饰,如果想要黄金首饰没那么多,那钻戒的差价可以打折。女友先选中了一枚钻戒,售价三万多元,又开始挑金饰,挑了耳饰、手链、项链、吊坠后,唯独没有喜欢的手镯。女友给店长看了自己喜欢的手镯样式,店长表示,这个样式的手镯他们也有,过几天就会送来。女友说,等手镯到了一起买吧。店长也特别热情,承诺交订金后所有看好的款式都会为我们保留,金价以今日为准。

知道我们在买“大件”,老家的表姐来电话,告诉我们她有“门路”,回老家买同品牌的东西一定会比青岛便宜。我们向表姐介绍青岛某店“买钻戒送黄金”的优惠活动,现在就差一个手镯了。表姐说老家倒没有这样的活动,不过我们可以回家看看。这一看发觉,同品牌的金饰,老

家的售价确实比青岛低,再通过表姐的“门路”,还能更便宜些。女友马上改变了思路,在老家买了耳饰、手链、项链、吊坠,准备回青岛解决钻戒和手镯。

再次来到青岛某店,店长热情接待。新到的手镯还不错,可准备付款时,问题来了。店长说,买钻戒送黄金,只能送计件的黄金首饰,称重的手镯不在此活动范围。我和女友蒙了,两天前,店长口口声声都是“买钻戒送黄金”,没说只送计件的黄金首饰啊。但店长坚持自己肯定说过。女友马上觉察,这是一场营销骗局,要回订金就拉着我离开了。钻戒、手镯没买上可以再买,可这时新的问题来了,仅仅周末这两天,金价每克又涨了近百,即使此时回老家买手镯也要多花两三千。而女友在另一家珠宝店搞定钻戒问题后,笑道:手镯你先欠着吧,钻戒是一定要的。

自闭症骄傲日

□ 尹画 (上海, 白领)



记得那是六月的第二个周末,我出去逛街。在一家空间开阔的店铺里,遇见一个迷你画展。

画展前,竖着一个广告牌,上面写着:“要清空的不仅是购物车,还有偏见的目光。”

这是什么意思?仔细看介绍才知道,原来当天不仅是中国网购平台的促销活动日,还是世界“自闭症骄傲日”。

画展中展出的都是自闭症儿童的绘画作品。色彩绚烂、图案抽象、线条肆意。

在每幅画边上有块小纸牌,写着画作的名字:我的梦想是成为消防员、我的梦想是开动物园或当医生、我的梦想是天天出去玩、我的梦想是当个风景画画家、我的梦想是开个甜品店,我的梦想是开个游乐园……

我不确定究竟是老师出了“我的梦想”这个题目让孩子们自由发挥,还是老师根据孩子们天马行空的绘画进行了总结。无论如何,这个小小的画展让我知道了“自闭症骄傲日”这个节日。

“骄傲日”这个名字起得好,它充满了自信和自豪。

是的,每一个自闭症孩子都是独一无二的天使,他们完全可以骄傲地承认自己先天的潜能。那些充满创意的画作即是有力的证明。

毋庸置疑,他们拥有不可多得的才华。而“骄傲日”这个节日也可以改变人们对自闭人群的固有观念,接受他们的多样性和与众不同,对他们多一份包容与关爱。