

银行出售的金镯子等首饰，价格一般比同期商场金店便宜 15% 左右；银行金条溢价和工费也较低，因此，有部分消费者将阵地转向银行。

一年多时间，曾经在基金市场里纵横驰骋的年轻人，开始黯然离场投入黄金市场的怀抱，从银行理财金条、金豆子到纸黄金、黄金基金甚至是黄金珠宝，无一例外，迅速成为他们“剁手”的目标。

他们盯上银行，在银行购买溢价较低的黄金，再去金店打造成首饰；他们开始攒金豆，一有点闲钱就买一颗小小的金豆产品，作为长期投资；他们青睐黄金有关的金融产品——黄金ETFs、黄金期货，甚至愿意千里奔袭，赴港买金。

上海大学产业经济研究中心主任、上海市商业经济学会会长聂永有在接受《新民周刊》采访时表示，在很长一段历史时期内，黄金一直被认为是最重要的贵金属，在全球经济中占有特殊地位，因此被投资者用作通货膨胀的对冲手段，或者代际之间传递财富的手段。

1944年，在美国主导下构建的“布雷顿森林体系”，更是强化了黄金作为世界各国货币的基础。目前，黄金投资有两种，一种是实物投资，一种是虚拟投资。在网络上，“买金特种兵”这一群体，正在以投资价值最大化总结分享“买金省钱秘笈”。

以金价便宜、金店密集著称的北京菜百和深圳水贝成了年轻人买金必打卡的网红地点。据深圳水贝的黄金代购说，这里的商家多数做批发，用送货的推车装黄金，交易以公斤为单位，头次来买几克黄金的散客，商家可能理都不理。

北京菜百一层的珠宝首饰店有上百家，李杨（化名）总结了一套规律：先在网络上找到款式，再广撒网式地比对价格，在价格便宜的前提下再对款式适当妥协。以鏖战6小时收获四种黄金首饰计算，比周大福等金店能省下1000多元。

银行出售的金镯子等首饰，价格一般比同期商场金店便宜15%左右；银行金条溢价和工费也较低，因此，有部分消费者将阵地转向银行。有网友算了笔账：“金店黄金650元/克，银行金条510元/克，工费15元—30元不等，每克大约省下来近百元。”而银行的黄金产品以纯度99.99%居多，也是备受大众青睐的原因之一。

而且，银行积存金价格更低，据不完全统计，多数银行的

定投克重（或金额）起点为1克积存金（或等值500元人民币），可按0.01克（或1元）递增。但积存业务存在一定交易成本，且通常赎回变现价格低于实物金条价格。目前市场上积存的手续费多在0—0.5%，赎回手续费率在0.5%—1.5%。

即便不考虑上述成本，积存金也并未稳赚不赔。例如，2023年9月25日至10月5日，纽约商品交易所黄金期货市场交投最活跃的12月黄金期价连续9个交易日下跌。目前，值得注意的是，随着金价上涨，已有银行上调个人黄金积存起点。

难度大一点的还有在上海黄金交易所可以交易的黄金T+D等。许艺从2016年开始炒黄金，黄金T+D和期货一样大约有十倍的杠杆，风险非常大。“那时候我手里没多少钱，投了几万块，最后亏了一万块，这种高杠杆的交易，普通人实在玩不了。”

回收的坑

聂永有分析，市面上，黄金销售平台良莠不齐，产品质量不够规范，看似性价比高的银行，只注明自己为代销机构，往往不承担产品的投资、兑付、质量等风险管理责任。因此，网络上那些所谓的“买金省钱秘笈”很难说完全靠谱，一味追求便宜，反倒有可能踩到坑里。

北京菜百一层的珠宝首饰店有上百家。

