

上海市分行创新的金融产品与服务还帮助比顿进一步站稳脚跟。

在金融产品上，建行上海市分行创新专属产品，推出“魔咖贷”普惠金融贷款：对于满足信贷条件的咖啡企业和个体工商户分别可获得最高500万元和50万元的信用贷款。目前，建行上海市分行已为150余家咖啡经营企业提供信贷支持，授信金额近3亿元。

享受普惠的还有沙县小吃武定路店老板陈桂睦，今年47岁，在内环以内经营了十几家店。2010年6月份，陈桂睦在武定路西康路开出第一家沙县小吃店，作为沪闽合作的优势项目，沙县小吃以小吃集团分公司的加盟方式独立运作，颇受年轻人追捧。

但由于沙县小吃持续扩店，资金周转较难，亟待金融为其赋能。

陈桂睦告诉记者，不同门店具有个性化的特点，运营思路不同，但也有共性，比如员工都是福建籍，老板一般包吃包住，人员工资大概7500—8000元，比其他城市工资较高。根据人流量的情况，每个店面用工三到五个，如果人员有管理经验可酌情缩减，但成本很高。

建行海宁路支行知道陈老板的情况后，主动提出普惠金融政策。一方面在商户端的拓店，解决店家的融资问题，目前可贷款额度在30万到80万元，主要用于日常采购、拓店、门店升级、人员工资等开支；另一方面做好客户端的引流工作，



在建行生活 App 上推出优惠措施，让周边白领、青年等精准引流到店铺。

建行海宁路支行相关负责人表示，后期他们会将沙县小吃的品类，上架到建行生活 App，进行一日三餐的分享，目前正在准备沙县小吃线上满减活动，消费者可以在线上直接买单，进一步提升顾客黏性，为中小企业赋能。

同样走出“寒冬”的还有克丽缇娜百联南方店店长曹薇，因为建行普惠金融的赋能，曹薇经营的传统行业，有了创新发展的基因和走出去的可能性。曹薇在建行开户多年，以前开店有十几家，近些年，由于经营调整，目前整合成了一家。

上图：克丽缇娜百联南方店在建行帮助下，有了创新发展的基因和走出去的可能性。

“美容行业是预付费行业，之前客户到店里全是预付费，现在消费有了变化，我们开始尝试直播、线上经营，且不再单纯守店守顾客，而是上门服务。比如，让员工学习皮肤生理学的专业知识，主动到徐汇、浦东的月子会所，甚至青岛服务，主推细胞抗衰、女性妊娠纹，目前评价不错。”曹薇告诉记者，这是他们经营上的决定，而这个决定的支撑来自于建设银行的普惠金融善担贷的赋能。

建行延平路支行相关负责人表示，善担贷是建设银行上海市分行与上海市中小微企业政策性融资担保基金合作，为本市中小微企业提供的流动资金贷款。最高可贷500万元，年化利率在3.85%，最长期限1年。线上申请，方便快捷，随借随还。“确实解决了我们的困难，我们一般按需来用，需要多少用多少，确保财务成本可控的，不够了再增加。”

与此同时，建行的数字人民币线下使用场景不断下沉，静安区新镇宁菜市场是上海首家接受数字人民币的菜市场，并覆盖了所有摊位。一位卖肉的摊主说，线上扫码结算非常方便，还省去了手续费。建行相关负责人表示，数字人民币“支付即结算”，有利于提升支付体系的运转效率，保证中小商户资金的及时周转。

数字人民币可控匿名，其遵循“小额匿名、大额依法可溯”的原则。可降低公众支付时个人信息保护的成本，有利于保护公众隐私；加载智能合约的数字人民币用于特殊场景，还能为公众创造更有安全感的支付环境。■

建行上海市分行已为 **150 余家咖啡经营企业** 提供信贷支持，授信金额近 **3 亿元**。