

助力高校学子交流、比拼兴农之术。

在2023年的大赛中，出现了不少人气团队。

例如，依托褚橙20多年的发展历史和极高的市场认可度，中国农业大学褚橙科技小院是五支一等奖队伍之一。

21年前，褚时健包下哀牢山中段东麓的甘蔗地改种橙子，苦心经营，打造“褚橙”品牌。但花斑果和裂果一直是困扰褚橙品质最严重的问题。在严苛的选品要求下，褚橙成比率一度只有54%，剩下只能被低价处理或是销毁，仅2022年直接经济损失就高达2600万元。

为此，褚橙科技小院经过试验比测，将原因聚焦到了风。为了解决这些问题，他们在农田外侧架起了高网，在果子上打药形成保护膜；为减少裂果产生率，还专门补充了钾和钙元素，过去一棵树结200个果子，裂果有二三十个，经过科技小院一番“救治”，现在降至两三个。小院还构建品质与气候预测模型，可实现提前45天对果实品质的预测。

褚橙科技小院不仅带来了褚橙，还端上了褚橙拿铁咖啡，为助力科研成果转化拓展了思路。广西兴宁富凤鸡科技小院为展现养殖技术改善的成果，参赛同学特意熬了新鲜美味的鸡汤，征服了现场一众评委和学生的胃。江苏如皋水稻科技小院直接将生米煮成了熟饭，圆润饱满的颗粒、清甜扑鼻的香气，吸引着评委驻足。

授人以渔，培养“科技农人”

技术和人才都是制约乡村发展



的关键因素。科技小院在帮助农民解决问题的同时，也开设了培训课程，从“授人以鱼”升级为“授人以渔”，通过培养“科技农人”加速驱动乡村振兴。

位于福建省漳州市平和县坂仔镇的赖国勇是“科技农人”。2019年，平和琯溪蜜柚科技小院的挂牌为当地带来了蜜柚科学种植技术。但要让农户接受小院的方案并不容易，不仅语言上存在沟通障碍，方案效果也担心没保障。科技小院的同学们就将自己研制出的蜜柚改土专用有机肥免费送给农户用，赖国勇成为首批“吃螃蟹”的人。

新款肥料的效果试验很快出来，不仅果子长得好、叶片又肥又绿，产量也没有下降，施肥的钱还省下了，这让赖国勇彻底服了小院的学生们。他开始当起科技小院与农民之间的桥梁，在学生们去村子里推广有机肥时，争做闽南语“翻译官”，用实践经验帮助双方建立信任。有时候，学生们进行取土分析，石匠出身的赖国勇主动提出帮忙上山打土。在科技小院的帮助下，赖氏兄弟家的果子也都不愁卖，去年全都被收购商预订了，单斤售价明显超

上图：中国学位与研究生教育学会副秘书长赵瑜为五支一等奖队伍颁奖。

赛事组委会供图

出上年同期。

据悉，该小院目前已经带出了二十多名像赖国勇一样的“科技农民”，通过农民教农民、以户带户的方式，推动当地蜜柚种植业发展。

像平和琯溪蜜柚科技小院这样，利用人才传帮带模式推动技术普及的小院不在少数。在大赛闭幕式上，参赛学生代表向全国科技小院发布了“扎根村屯农家，逐梦乡村振兴”行动倡议。

作为以农产品销售起家的综合电商平台，农业始终是拼多多的核心战略。一直以来，拼多多都在关注与扶持特色农产品的发展。为助力褚橙拓宽销路，平台2019年与其达成战略合作，之后通过百亿补贴给予大力支持；去年11月，又联合央视新闻进行进博会直播，褚橙成为7个上架水果之一。

对于丹棱桔橙科技小院重点研究的桔橙、福建省赛参赛队伍研究的平和蜜柚、陕西眉县猕猴桃科技小院研究的猕猴桃等特色农产品，拼多多都给予了积极的关注和扶持。未来，拼多多希望在助力先进技术下乡、科研成果转化和优质农产品产销对接等方面发挥更大作用。

“如果说科技小院拆了学校与社会之间的墙、学科与学科之间的墙、教学与科研之间的墙、教与学之间的墙，那拼多多则要助力破开科研与市场之间的墙，助力推动农特产的标准化、品牌化、数字化发展，完善现代农业产业链。”拼多多副总裁侯凯笛表示，“即使这是一项发展周期长、投资回报慢的系统性工程，我们也会不遗余力地坚定重投农业，坚持长期主义。”