·颗青柠打造乡村振兴新范本

共同富裕在中国最需要解决的问题是在乡村。

△ 记者 | 吴 雪

人 年, 百威中国与四川省安岳县有 7 关方面联合孵化的项目——安岳 县青柠盟商贸有限公司诞生, 其由"社 会企业+村集体经济"村企联投,通过 打造智慧化青柠基地,引入流程化加工 管理模式,推动青柠产业科学化、规模 化发展, 让安岳青柠从市场上的"酸果 果"变成抢手的"香饽饽",为农民创 造可持续的"现金牛"。

回看百威中国与安岳方面结缘, 正 值中国脱贫攻坚战讲入重要时刻的2019 年。当时,百威中国积极响应国家"乡 村振兴"的号召,开创了百威中国"可 持续闭环助农"的青柠模式。一场国际 知名啤酒品牌下沉中国四川盆地中部一

个小县城种青柠、卖青柠的乡村振兴项目拉开了序幕。

乡村振兴,对于百威中国而言意味着什么? 百威中国企业 事务副总裁朱江柳认为,是"以产业为纽带,充分结合企业自 身的特长和优势, 把产品和帮扶有机地结合起来, 通过不断的 创新,打造可持续发展的助农项目,为农增收,带动本地的经 济与发展,从而推动乡村振兴"。

年均销量实现 29% 增长

作为百威集团旗下超高端品牌, 科罗娜的一大特点是在瓶 内放一片青柠享用。相传,这种饮用方式来自墨西哥人无意间 将青柠角放到科罗娜中, 意外发现两者搭配口味更佳。随后, "科 罗娜+青柠"也成了官方认证的最佳喝法并在全球推广。

科罗娜啤酒进入中国, 其 CP 青柠也从各主产国追随而来。 但现实问题是,路途远、成本高,百威中国一度陷入"进口青



百威集团全球 CEO 邓明潇(左二)和百威亚太 CEO 杨克(右二)都非常重视青柠项目。

柠困境"。为了实现品牌的深层价值,百威中国把目光移向了 中国, 在本地培育高质量青柠。在百威亚太首席营销官车祁先 生看来,从品牌角度和助农角度,这是一个天生协调且非常朴素、 实用的创意,源于自然的生发,而非"刻意"的设计。

2019年, 百威中国与四川省安岳县正式开启了"青柠乡村 振兴项目"合作。在种植端, 百威中国投入资金、技术和设备, 帮助农户改善农田,修筑排水渠,全面使用有机肥,提升土壤 的质量,还进一步强化协同创新,与四川农业大学合作,建设 了产学研一体化建设的创新体系,辅以技术团队对农户进行技 术指导。由于技术团队的倾力支持和协助,安岳的第一批青柠 檬挂果成熟后,全部达到优质品质。推向市场后,很快销售一空。 第二年还出现了供不应求的局面。

2020年9月22日, 第二届世界柠檬产业大会在四川安岳 隆重召开, 百威中国助农青柠+科罗娜 CP 首次面向世界亮相。 在青柠采购这一环节, 百威中国希望借势科罗娜的品牌影响力 发动经销商、供应商等合作伙伴向全国甚至全球的啤酒爱好者