

异宠“凶萌”

有标价150元的“通心粉北非沙鼠自家养殖”、标价200元的“柯尔鸭种蛋和鸭苗”等；又如，博主“小狼小狼几点了”，他主要繁殖饲养非保育类爬行动物，包括瘤尾守宫、肥尾守宫等。这类博主会频繁更新宠物成长日常，晒出养殖环境，并与粉丝分享养宠心得，更受买家的信赖。

相比之下，异宠圈中还有一部分人偏好从同城玩家或熟人手中收宠物，这样做的好处在于避免了活体快递的风险性，宠物健康也更有保障。

异宠体验馆涌现

宠物经济的背后，是中国养宠的年轻群体急速扩张。在他们当中，自然有人已经不满足于喂养普通的猫猫狗狗，转而从更小众的异宠寻找刺激感。这成为很多人走进异宠体验馆的动因。

记者在“你好浣熊君”采访当天，就有一对年轻情侣在门口踌躇一阵后选择买票进馆体验。他们告诉记者，商场开业之初就注意到这家“浣熊店”，自己家里养过各种宠物，但从来没接触过浣熊，一直想来撸一撸。不过，碍于对浣熊的不了解，他们也有所犹豫。

让外人犹豫的不只是对于浣熊等异宠的陌生感，还有这一类体验馆相较于普通猫咖更高的体验价格。记者看到，目前在上海市中心，猫咖的人均消费多在100元左右，而“你好浣熊君”的双人畅玩体验价格为428元。

“你好浣熊君”的创始人“浣

熊君”，是个“95后”。平时喜欢头戴鸭舌帽、身着卫衣的他，看上去话不多，但一旦聊到异宠，瞬间就打开了他的分享热情。“外人知道浣熊的价格后会惊叹，原来浣熊这么贵，你店里又有十几只，那开一家这样的体验馆，岂不是成本巨高？但实际上，成本没有想象中那样，这一切都有点巧合。”

大约5年前，从小就对浣熊和其他宠物特别感兴趣的“浣熊君”，和朋友一道因为某种机缘巧合，接回来几只小浣熊。“它们刚接回来非常野，没有经过什么人类宠物驯化过程。”就这样，小浣熊在家里安顿下来，代价则是前半年时间里“浣熊君”常常被误伤，胳膊和腿上有各种浣熊指甲划过的伤痕。

和人类相处大半年后，最初的几只浣熊生下来第二代小浣熊。“从第二代开始，这些小浣熊算是一出生就和我们待在一块，野性少了很多，开始往宠物发展。”随着时间推移，浣熊多到家里终于放不下，“浣熊君”和朋友商量，决定开一家类似猫咖的浣熊体验馆，一来可以给这些小浣熊找个更大的地方，二来能让更多人体验和感受一下这种新奇的异宠。

在上海，目前仅有的两家浣熊体验馆都是由“浣熊君”和他的合



上图：杨浦区一家预约制的萌宠体验馆内，各种奇特的动物吸引了众多市民前来体验。在这里，包括羊驼、细尾猴、蝎子、蜥蜴、蜘蛛、貂等异宠十分受顾客欢迎。

伙人一道创办。他告诉记者，第一家位于长乐路的“浣熊解忧铺”在2018年开业之初，有不少消费者将内容发在抖音上，“当时引了不少流”。

“我总觉得养异宠本质上和养宠物没区别，都得事先做好心理准备，学习一些必要知识，而不是一时冲动。很多人想要养猫猫狗狗以外的宠物，我这里正好提供一个接

2021年“双十一”期间，某电商平台上线了宠物医院，其数据显示，彼时针对龙猫、刺猬、乌龟等异宠的在线咨询单量环比增长了23倍。