## 异宠"凶蓢"

有标价 150 元的"通心粉北非沙鼠自家养殖"、标价 200 元的"柯尔鸭种蛋和鸭苗"等;又如,博主"小狼小狼几点了",他主要繁殖饲养非保育类爬行动物,包括瘤尾守宫、肥尾守宫等。这类博主会频繁更新宠物成长日常,晒出养殖环境,并与粉丝分享养宠心得,更受买家的信赖。

相比之下,异宠圈中还有一部 分人偏好从同城玩家或熟人手中收 宠物,这样做的好处在于避免了活 体快递的风险性,宠物健康也更有 保障。

## 异宠体验馆涌现

宠物经济的背后,是中国养宠的年轻群体急速扩张。在他们当中,自然有人已经不满足于喂养普通的猫猫狗狗,转而从更小众的异宠寻找刺激感。这成为很多人走进异宠体验馆的动因。

记者在"你好浣熊君"采访当天,就有一对年轻情侣在门口踌躇一阵后选择买票进馆体验。他们告诉记者,商场开业之初就注意到这家"浣熊店",自己家里养过各种宠物,但从来没接触过浣熊,一直想来撸一撸。不过,碍于对浣熊的不了解,他们也有所犹豫。

让外人犹豫的不只是对于浣熊等异宠的陌生感,还有这一类体验馆相较于普通猫咖更高的体验价格。记者看到,目前在上海市中心,猫咖的人均消费多在100元左右,而"你好浣熊君"的双人畅玩体验价格为428元。

"你好浣熊君"的创始人"浣

熊君",是个"95后"。平时喜欢 头戴鸭舌帽、身着卫衣的他,看上 去话不多,但一旦聊到异宠,瞬间 就打开了他的分享热情。"外人知 道浣熊的价格后会惊叹,原来浣熊 这么贵,你店里又有十几只,那开 一家这样的体验馆,岂不是成本巨 高?但实际上,成本没有想象中那 样,这一切都有点巧合。"

大约5年前,从小就对浣熊和 其他宠物特别感兴趣的"浣熊君", 和朋友一道因为某种机缘巧合,接 回来几只小浣熊。"它们刚接回来 非常野,没有经过什么人类宠物驯 化过程。"就这样,小浣熊在家里 安顿下来,代价则是前半年时间里 "浣熊君"常常被误伤,胳膊和腿 上有各种浣熊指甲划过的伤痕。

和人类相处大半年后,最初的 几只浣熊生下来第二代小浣熊。"从 第二代开始,这些小浣熊算是一出 生就和我们待在一块,野性少了很 多,开始往宠物发展。"随着时间 推移,浣熊多到家里终于放不下,"浣 熊君"和朋友商量,决定开一家类 似猫咖的浣熊体验馆,一来可以给 这些小浣熊找个更大的地方,二来 能让更多人体验和感受一下这种新 奇的异宠。

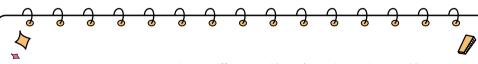
在上海,目前仅有的两家浣熊 体验馆都是由"浣熊君"和他的合



上图:杨浦区一家预 约制的萌宠体的动物 内,各种奇特的动物 吸引了众多市民前来 体验。在这里,包括 羊驼、细尾獴、蝎等、蝎等、 蜥蜴、蜘蛛、貂等。 宠十分受顾客欢迎。

伙人一道创办。他告诉记者,第一家位于长乐路的"浣熊解忧铺"在2018年开业之初,有不少消费者将内容发在抖音上,"当时引了不少流"。

"我总觉得养异宠本质上和养宠物没区别,都得事先做好心理准备,学习一些必要知识,而不是一时冲动。很多人想要养猫猫狗狗以外的宠物,我这里正好提供一个接



2021 年"双十一"期间,某电商平台上线了宠物 医院,其数据显示,**彼时针对龙猫、刺猬、乌龟等异 宠的在线咨询单量环比增长了 23 倍。**