



“双11”五年了，我发现有些女生有一种习惯，就是每晚睡不着就一定要买点东西。有的时候，你晚上加入购物车，第二天早上起来的时候就可能不那么想买了。

我也知道自己在直播时就是有那种魔力，所有人都会想要去立马下单，但我希望可以通过提前加入购物车，然后再过十几天可以让自己想清楚，而不是盲目购买。

说我无聊，我会很难过

《新民周刊》：就像你直播间里现在经常听到的一句话就是“理性消费和快乐购物”。我自己也是挺早看你直播的，有时候不是来你直播间购物，只是来听听你唠嗑。但很多老用户也会发现，李佳琦的直播风格变了，尺度没有那么大了。

李佳琦：效果比较好的直播状态可能是以前。以前我的直播有一Part会非常有趣，我们会自己去买各种品牌发布的新品，拿到直播间来直接试色、试用，但是不上链接，只是想让大家看到这个新品，告诉她们如果喜欢大家就自己去搜，不喜欢也无所谓。因为那时确实没有多少人看我直播，我也没有出圈。我记得非常清楚，播到5个多小时了，就只有十几万人观看，

成为互联网营销师的李佳琦，时刻对自己的言行负责。



再到后面就只有两三千人会在直播间看我开一线品牌的新品。其实当时看新品的过程也是我自己学习和试用的过程，我只有不断地去试东西，才会有辨别产品好坏的能力。

随着关注度的提升，我发现好像李佳琦说一句话，甚至我的狗狗在家里打架，都会上热搜，就感到确实需要让直播间的风格进行转变。

我非常感谢所有女生对于我的信任和喜爱。所以，对于我和公司而言，我们需要带给大家的是更规范、更认真和更负责任的直播。我成为了公众人物，政府又给了我“互联网营销师”的身份，我也需要对我的言行负责。

事实上，在国家还没有出台电商直播相关的规定之前，我们就在公司内部做了一个改变，我们对自己的要求就是，上链接的产品都必须要有实验室检测报告，同时还要规范直播间的用词。比如，我们以前直播的某个产品有提亮肤色的效果，我们可以说“美白淡斑”，但现在一定要有相关证明，我们才可以这样介绍；还有例如急救面膜，我们规范的表述是“救急”。这些用词上的转变，都是我们慢慢摸索，并请专业的老师来培训的结果。

此外，修订后的《广告法》又出来了一个新的规定，什么词是规范用词等，我们都会不断学习，希望可以让更多消费者看到李佳琦也是不断进步的。

因为我就是从草根慢慢变成大家所喜欢的主播，通过多年摸爬滚打，去学习、去听，去每个公司里面看，不断积累一些经验以及对于产品的理解。我最希望看到的是，所有女生都能变成李佳琦，就是她们也具备买东西的辨别能力，我把我学习的每个知识点通过比较接地气的方式在直播间传播出来。很多女生在认真看我们直播一段时间后，确实会从一个买东西的小白，变成一个还蛮会买东西的女孩，甚至可能直接开账号当测评博主。

我不去想自己可以在这个岗位上坚持多久，但我每次直播时，可以给到的女生们一些买东西的建议跟方法，这是一件很有意义的事情。

《新民周刊》：如果有人把你这样一种风格的转变，或者说是自我成长，认为是“李佳琦变得无聊”了，你也可以接受？

李佳琦：我会有难过。刚开始时，我每天下播也会说“太无聊了，这种直播，播得我一点激情都没有，播得我非常想睡觉”。我比较喜欢通过自己的方式，包括跟助播的互动，用更好听懂的方式来说可能比较冷的知识点，而不是单纯一个无聊的数字。