

大学生有一百种理由回归乡村田野

从前，飞出小乡村的是“凤凰”，择木而栖，择泉而饮；然而眼下，刚刚毕业的大学生们，却有一百种理由选择回归乡村田野，做一个新时代的劈柴喂马人。

□ 记者 | 阙 政



富平柿饼。

“**毕**了业，就回家，找份稳定的机关工作，每天一张报纸三杯茶。”

“毕了业，可别回村里了，现在哪儿还有年轻人种地的？”

“毕了业，留在大城市好好干，大城市多好啊，锻炼人！”

——从前，飞出小乡村的是“凤凰”，择木而栖，择泉而饮；然而眼下，刚刚毕业的大学生们，却有一百种理由选择回归乡村田野，做一个新时代的劈柴喂马人。

张阳锋：下乡的第一个冬天，先绕赤道跑两圈

张阳锋的家乡在陕西洛川，这里距离省会西安有近 200 公里路程。在西安航空学院就读建筑环境与能源应用工程的他，临近毕业时，就被父母安排好了前程——先去当个兵，回来就好安置就业，有了稳定的工作，一辈子都不用愁。

但是他却不想过“每天上班喝茶等天黑”的生活，甚至放弃了唾手可得的建筑设计院职位，决定——下乡去！那是 2017 年，电商在小城镇刚刚兴起，还不算火热，张阳锋却看到了广

阔的前景——电子商务进农村！“政策每年都在鼓励农村电商发展，一年比一年响亮，有的做！”最关键的是，“到处跑”的生活符合他本人的性格，用张阳锋说，就是“坐不住”。

张阳锋开始了自己在易居乐农实习的第一年，目的地：陕西富平。这里刚刚启动了电子商务进农村实验项目，计划在多个村镇都建设一个电商综合服务站——那个冬天，张阳锋来来回回跑了 268 个行政村，综合当地情况进行筛选——地理位置要好一些，方便村民进出；站点负责人要灵活一些，能尽快学习上手电商业务。最终从中选择了 180 个建立服务站。“每个站点去过的次数都不下三次，一个冬天跑下来，我算了算里程数，大概相当于绕赤道跑了两圈。”

这些从无到有，或者从小超市变身而来的“电商服务站”，夯实了富平农业升级发展的基础。“从前，富平的农产品销路不好找，卖不上好价钱，走不出市场去。我们通过重点扶持电商企业，让企业孵化带动农户，以公司+农户的合作模式，鼓励村民入股公司或者合作社；而公司的销售也以电商为主，将农产品聚拢到一定规模以后再统一寻找采购商，销路带起来了，价格也升上去了。”张阳锋说，“2020 年因为疫情影响，线上

2019 年，张阳锋在山东省五莲县为村民进行电商基础知识普及授课。

