



从现实出发，接受现实，从一件一件工作做起，从一件件小事积累做起，把工作中的那些小事看成串成彩虹的珠子，小事就是成就大业的基石。

招聘要求也越来越高，不是要求有工作经验就是要求研究生学历，以致找工作越来越难。”徐峰变得彷徨踌躇。“那段日子真的很难过，看着身边的同学工作都有了着落，心里很焦急。”

在一次中学同学的聚会上，有同学提议：“你文采那么好，自己可以搞个广告公司做策划啊！”这让徐峰萌生了创业的想法。经过一番准备，徐峰下定决心，和一位同样新闻专业的校友，成立了一家小小的广告公司。由于徐峰在校时还学习了摄影摄像课程，他把业务方向定在了广告策划和摄影制作上。

创业的道路总是坎坷的。初期，徐峰和伙伴拿着自己制作的样片和文案，一家家地跑广告公司和商家的企划宣传部门，希望能得到合作的机会，得到订单。但是半年过去，徐峰的腿几乎都要跑断了却一无所获，这时的他几乎已经要准备“打退堂鼓”了。

一个偶然的的机会，朋友介绍了一家汽车企业的市场总监给徐峰认识，这位总监在听了徐峰的广告策划思路后，让他再制作一条样片看看。对汽车本就酷爱的徐峰，短时间内就把样片制作完成，没想到一下子就获得了认可。没多久，这家汽车公司的宣传片订单合同就来了，这成为了徐峰事业的转折点。

从一个客户开始，慢慢地，徐峰的公司在校内的业务开始慢慢拓展，也渐渐有了小名气，合作对象越来越多。经过六年多的发展，徐峰的公司如今已经拥有了近20人的规模。

“坐下来回顾一下自己毕业之后走过的路。你会发现感动你的不是今日拥有了什么，而是昨天经历了什么，人生的精彩不是结果，而是你曾经辛苦的付出。”徐峰这样总结。

小海归的现实回归路

卓云（化名）五年前来到上海时，刚刚从英国一所大学的市场营销专业毕业。家在江西的她对未来充满憧憬和梦想，对自己信心十足，她觉得在上海这个经济发达的城市一定可以实现自己的人生价值。

但是事与愿违，她奔走了两个多月都没有找到她心目中理想的工作，因为她没有工作经验，要么被招聘的公司拒之门外，

要么得从公司基层做起，要么就是公司太小。总之，她感到非常失落，觉得梦想与现实距离太远，要实现梦想实在是太难了。

“父母花了那么大代价送我出国留学，结果看到我这个状况，心里也很是着急担忧。”卓云说。

“我只能说，机会是给有准备的人的，最初的我太自信，以至于没有认清自己，对就业准备不充分。”卓云深有感触地说，找工作的过程使自己变得成熟和理性，不但清醒地了解了自己，还对社会有了更深刻的认识。

正当卓云准备收拾行李回老家时，有一家五星级酒店发来了录用通知，让她去公司市场营销部做一名文员。经历了求职磨难的她喜出望外，赶忙去了那家酒店报到上班。“那时我也没有自己是海归就非得一步到位找到高薪好工作的想法了。虽然是文员，总算做的还是营销专业，我相信只要有机会自己就一定会成功的。有了工作，我也可以在外面租房，省得一直借住在亲戚家，免了尴尬。”

工作以后卓云才知道，一份文员的工作也不是她想象的那么简单，书本上的知识和理论与实际工作相差十万八千里。她知道自己原来的想法太好高骛远了，从现在开始自己应该从基础开始一点一点地学习，一步一步进行。

于是，她踏踏实实从这份工作做起，酒店的新闻稿、提案、广告脚本、平面，这些琐碎的事情，她都做得非常认真仔细，一些需要熬夜的累活，她也抢着干，甚至比一些男同事还勤快。熟悉了本职工作，掌握了整个市场营销部的工作流程后，卓云还运用自己在英国大学学到的一些新的营销理念，积极向上司提出一些工作建议。

是金子总会发光。半年后，卓云就因为工作实绩和效率出色，得到了升职提拔，如今的她已是这家酒店的市场营销部总监助理。在接受记者采访时，她说：“回想起自己走过的路，用一句话来形容最为恰当：成功源自对小事的积累。”在几年的职场人生中，卓云感悟到，空有抱负和梦想，热血可以沸腾几日，一旦遭遇现实的打击就会如泄气的皮球，失去活力。然而，从现实出发，接受现实，从一件一件工作做起，从一件件小事积累做起，把工作中的那些小事看成串成彩虹的珠子，小事就是成就大业的基石。■