



2020 开学和毕业

情，而对于生活了二十多年的农村，却有着深刻的感情，但父亲操持的那种传统的养鸡、鸡生蛋、卖蛋的农业模式让他深感农业发展的落伍。

“我很愿意利用自己所学的知识，在农业信息化发展上做出自己的成绩”。基于这样的考虑，顾澄勇做出了一个改变他人生轨迹的决定——回到南汇的乡下养鸡卖蛋，并成为了“阿强”鸡蛋的年轻负责人之一。

初始的工作是乏味的，养鸡棚里跟着饲养员学习养鸡的经验，包装间里看工作人员如何将大小不一、质量不一的鸡蛋分开包装，一家一家超市跑去了解市场。在这些基础而无趣的工作中，顾澄勇慢慢发现了农产品发展中的薄弱环节——质量。凭着他大学四年学到的计算机专业知识，以及对鸡蛋的初步了解，顾澄勇通过半年的探讨、实验，开发了一个“阿强”鸡蛋的“网上身份查询系统”，这在上海所有农产品中属于首家。

从此，“阿强”鸡蛋的包装盒中多了一张薄薄的卡片，提醒消费者可以根据卡片上标明的查询号码和生产日期，到上海农业网上查询与这盒蛋有关的产蛋鸡舍、蛋鸡周龄、蛋鸡品系、饲料饮水及检验结果等信息，甚至还能看到鸡舍及员工消毒、喂养的视频画面。市民购买“阿强”鸡蛋更放心了，也直接带来了经济效益的增长，半年时间，“阿强”鸡蛋的销量就比上年同期增长了2.5倍。一鼓作气，顾澄勇又开发了茄子、青菜、黄瓜等蔬菜的身份查询系统。

一个复旦计算机专业的高才生，原本可以找到一份更为初起时看似比卖鸡蛋体面的职业，但是顾澄勇用自己的努力和专业知识，取得了另一种成功。

辛苦付出才是人生精彩

在沪上广告制作界业务风生水起的徐峰（化名），聊起自己当年的创业过程，感慨不已。“如果不是当年屡屡求职未果，



机会总是给予认清大势、有准备的人。摄影 / 陈梦泽

可能我还没有机会做出今天的局面。”徐峰说。

2013年，徐峰从沪上某高校的新闻专业毕业，那时，他的就业目标是做一名“有理想”的记者，踌躇满志的他给自己定下目标：非一线的媒体和单位不去。因为在校期间学习成绩优秀，实习成绩也很好，人际交往能力和组织能力都不错。徐峰对自己的实力和前程都很自信。

“当时我的想法是，自己总能在一家响当当的媒体找到工作。”说这话的时候，徐峰一脸苦笑，“后来我才明白，现实远不是理想中的那样，我高估了自己的实力。”现实给了他沉重打击——向几家中意的媒体、报社投出简历，也参加了一些笔试、面试，却无一单位录用他。

经历过几次打击后，徐峰开始“怀疑”自己，也变得有些慌张。“那时我才猛然意识到，自己的职业规划不一定合理。”他开始“退而求其次”，决定放弃做一名媒体人的梦想。

当时正值校园招聘的高峰期，也确实有不少机会，包括一家广告公司打算招聘他当文案企划，但考虑到可能有更好的工作，他犹豫间就放弃了。“就像俗话说的高不成低不就，出现机会时，总有些不甘心，以为还会有更好的工作，结果是工作从身边溜走。”

毕业的日子越来越近，徐峰的压力也越来越大，他甚至打算找个单位先干着。“但这时用人单位大规模的招聘计划已经过去，