



随着以武汉为主战场的全国抗疫斗争取得阶段性重要成效，**积极有序推进复工复产，成为沐浴暖春阳光的中国社会的共识。**

“抛弃”的选项不存在

这是一组冷冰冰的数字：受疫情导致的人流物流商贸流中断，2020年一季度，中国经济同比实际下降6.8%，完成的名义GDP约为20.65万亿元人民币（折合2.96万亿美元），具体到湖北省，地区生产总值为6379.35亿元，按可比价格计算，比上年同期下降39.2%……谈到体会，徐颖聪选择了这个形容词——“冲击”。巴厘龙虾是地道的武汉餐饮品牌，从40多平方米的草根社区街边店起步，到2020年已是整整十四年，是当地做龙虾美食的“油焖一哥”，与南京十三香小龙虾、北京麻辣小龙虾有得一拼，口味特点是“麻辣鲜香爽”，其经营属性是“到店消费”为主，“你知道意味着什么。”徐颖聪自问自答，“那就是不像零售能快速切换到其他渠道，一旦人流被控制，经营基本处于半停滞状态。”

1月底到4月初的封城时光，以巴厘龙虾为代表的武汉餐饮行业受到巨大冲击。“店面租金和员工工资，一下子占据了现金流的主体部分，而营收是不能指望的，”徐颖聪回忆，“对企业管理者而言，关店裁员是最简单的止损方式，可对自己来说，

武汉著名餐饮店巴厘龙虾外卖生意如火如荼。摄影/张龙



情怀和责任不允许这样做，那么多和自己打江山的员工是比单纯利润更宝贵的财富。”

对于这一点，从事新兴的婚礼产业的周荣建有同感。2018年，他与合伙人开办为新人提供“一站式服务”的婚礼堂公司，红火的业务迅速让总店业务饱和，他们遂于2019年底在青岛嘴百安居楼上筹建第二家分店，打算2020年春节后的初八开业。一场新冠肺炎疫情来袭，和餐饮一样讲究人气的、有强烈人群聚集性质的婚庆行业岌岌可危，客户订单大规模延后和取消。对周荣建来说，最大的幸运莫过于一百多名员工在疫情期间无人感染，“看来是我们的警惕性起了作用，早在2019年12月底，我们就要求员工戴口罩、加强场地消杀。1月22日最后一顿年夜饭，多数员工没有离开武汉，结果因封城留下来，但我们仍然加强管理，避免不必要出行”。周荣建透露，困难时节，“抛弃”是不存在的选项，公司在退完预定婚礼定金之后，把主要财力都花在给员工发工资上，“想想看，本该在今年2至5月到手1500万元的订单，可在病毒面前，2、3、4月没有一分钱收入，但困难必须要挺过去”。

周荣建说，让自己坚信能挺过去的，就是身边的员工。“有个保安因为封城而独居在店里，足足住了两个月，他根本没闲着，哪天刮风、哪天下雨，他都全程巡视，让地方保持如初，可他从来没谈过付出，要什么报酬。而住宿舍的厨房师傅，也在每天当好志愿者之外，还自发去百米外的店里查看厨房冷库运转，他们说企业好，自己也一定好。”望着这些“90后”“00后”员工，周荣建原来对他们的看法完全颠覆了。

会推迟，但不会爽约

在全国无条件支援下，毅然关闭城门的武汉在坚持76天后迎来重启的曙光。4月8日0时，武汉开放离汉通道，湖北省疫情防控指挥部科学精准调整安全防控与有序复工复产的节