

升起的明星，但在资本市场却是另一番景象。宋南晖告诉记者，在融资领域，双创企业具有轻资产、头脑型、创新型等特点，尤其是初创期的科创企业较难从银行拿到贷款，而有幸获得风投机构投资的企业更是万里挑一。

以银行贷款为例，风控是最严的，双创企业要想拿到这类纯信用贷款，通常来说非常困难。科创企业尤其是初创期企业缺乏稳定的现金流，没有充足的抵押资产，商业模式更新迭代快，征信记录几乎空白，银行现有的业务模式与金融产品难以适用。

同时，科创企业涉及众多跨领域的专业知识，而传统银行对企业价值评判主要是依据企业的财务报表，缺乏对科创企业成长规律的把握，担心有风险而不敢轻易放贷。而且，对于银行来说，做一笔一个亿的贷款还是一百万元的贷款，走的流程和付出的精力差不多。所以越是小额贷款，对于银行而言性价比越低，这也是很多银行宁愿把钱贷给大客户的原因。

很多人会有错觉，觉得科创企业可以轻易拿到风投“烧钱”扩张。其实，真实的情况十分残酷——股权投资能投的企业非常少，挑选企业有近乎严苛的标准——基本倾向于选择有巨大的市场发展空间、清晰创新的商业模式、未来有可能爆发式增长的企业。因此，风投都会选择某一细分领域的头部企业，也就是排名前三的企业，这样的胜算更大一些，正所谓“赢者通吃”。而这也意味着头部企业在“吃肉”的同时，小企业连汤都可能喝不到。

杨浦区金融办正是看到了小企业融资难的困境，这几年重点关注这部分企业的投融资需求。新三板企业上海源慧信息科技股份有限公司就是杨浦融资的受益者。这家注册在同济科技园的企业，专注传统行业互联网领域品牌营销，2014年正式开

展业务，在2016年末就融到了第一笔资金——一年期的300万元的中小企业担保基金。

别看钱不多，这笔钱来之不易——由于公司是轻资产，没什么值钱的抵押物，所以给源慧做担保的同济科技园提出了反担保的请求，而当时公司创始人的妻子不同意签字反担保协议（如果公司违约则由创始人个人资产先予以赔付）。考虑到源慧前两年的业绩不错，同济科技园破例在没有反担保协议的情况下促成了上海银行杨浦支行给源慧的放贷，助力这家企业第一次腾飞。由于第一年贷款按时归还，源慧公司后来每一年都融到了需要的钱，形成了良性循环。

在顺利度过初创期、发展期后，进入成长期的科创企业对挂牌上市具有强烈的内在需求，然而企业在挂牌前要向律所、会所和推荐挂牌机构支付一笔不菲的挂牌服务费。不少企业心存顾虑，觉得在尚未挂牌前就要提前付费，会占用流动资金，而且能否成功挂牌存在很大的不确定性，这就使得不少企业延误了挂牌时机。

因此，杨浦区率先发起了“挂牌无忧贷”——联合上海股权托管交易中心、交通银行上海市分行、南京银行上海市分行以及创巢中小企业众扶平台，面向全市的金融产品，让企业在挂牌前就能提前获得银行信贷资金，缓解企业支付挂牌服务费的流动性压力。

与市场上一般的挂牌信贷产品不同，“挂牌无忧贷”建立了上海股权托管交易中心、专业服务机构和政府部门等组成的联合评审小组，将企业是否具备挂牌条件作为贷款审核的标准；全方位服务“科创板”、“新三板”、主板、中小板、创业板等多层次板块，最高授信额度可达300万元，可最大化覆盖挂牌服务费；贷款利率原则上不超过6.5%；采取受托支付的方式，

成立“星火燎原”基金。



启动全国人工智能创业投资服务联盟。

