

然工资涨幅无从谈起，这种“不平衡”在国民中产生一种新概念——“缺少实感的经济扩张”。一名在大阪商店街经营熟食店的男店主感叹，“景气波动好像跟我们没什么关系吧”。这家熟食店已有 50 年的历史，据他说，现在的销售额只有泡沫经济时代的 60%，关门的铺子也越来越多。日本 Recruit Lifestyle 公司的消费者调查给出更有意思的数据，虽然 2019 年 1 月日本天气不错，但外出就餐消费继续蹒跚，“（晚餐）支出额同比下降 4%。外出就餐的比率、次数、单笔花销全部跌破 2018 年同月水平的情况还是 21 个月以来的第一次”。日本麦当劳社长萨拉·卡萨诺瓦说：“不少消费者表示，因为收入缩水，餐饮预算不得不设限。”

龙舟上有人“造反”

供需面的“不平衡”，受益面的“不平衡”，由此导致国际关系的“不平衡”，更加呼唤多边机制协作的重大意义。早在今年 1 月 17 日举行的 G20 成员财长和央行行长代理会议上，与会者都承认，国际经济秩序面临危机，“保护主义和不公平贸易做法助长了经济恶化和社会不稳定趋势，引发恶性循环”。《日本经济新闻》形容，美国对多国挑起的贸易摩擦，以及滥用“国家安全”理由在市场自由竞争领域实施霸凌行动，激起了公愤，知情者描述当时的场面是“G1 对 G19”。

世界经济减速风险加大的背景下，作为主席国，日本坚持 G20 作为国际合作框架的重要性。上杉素直援引财务省消息人士的话说，日方把“全球性经常项目收支不平衡”列为此次峰会的主要讨论内容，希望各国意识到仅靠双边谈判无法纠正贸易不平衡问题，为此日方在会前做了大量对美工作，因为美国坚信解决这一问题的“法宝”是大打关税牌，通过双边谈判“各个击破”，最终促使贸易伙伴普遍性接受自己的观点，“要知道，日本也面临与美国的货物贸易谈判（TAG），为了推进不平衡问题的讨论，日方很可能在 TAG 会谈中做出了某种妥协，换取

美方支持这个议题。”上杉素直分析。

峰会另一个焦点是在发展中国家推进基础设施开发。据报道，日方设置这一议题，主要针对中国“一带一路”倡议。日本《每日新闻》称，日本试图在 G20 里寻找更多伙伴，鼓吹投资方与债务方制定严格的融资规定，控制“不透明融资”规模，并开放更多国家企业参与项目，进行“高质量”的基础设施开发。“很显然，这一议题明显是对中国展开隐形牵制。”

看得出，东道主煞费苦心地在这议题上进行“平衡设计”，反映出它意识到中美两大国“合则共利，斗则俱伤”的关系，希望扮演维护国际合作的协调角色。这一过程中，日本希望能够改变自己长期以来“经济巨人、政治侏儒”的形象，以能够为各国所接受的方式，提升自己的国际影响力以及政治地位。不过，要想实现这个目标并不容易，特朗普上台后，打着“美国优先”的旗号，施展最喜欢的“极限施压”策略，推行单边主义的政策，美国不但屡屡对中国展开贸易摩擦，还把贸易大棒砸到传统盟友和伙伴身上，这两年里，G20 其他成员乃至全世界每个值得一提的国家都“享受”到美国“贸易武器”的滋味，其中韩国、加拿大、墨西哥还不得不捏着鼻子接受苛刻条件，与美国改签贸易协定。

面对肆意破坏经济全球化与多边合作的行为，G20 本应发挥重要作用，及时“拨乱反正”，但现实很无奈，无论 2017 年 G20 财长会议与 G20 汉堡峰会，还是 2018 年布宜诺斯艾利斯峰会，最终没能有效控制华盛顿的我行我素。与 2008 年金融危机时迅速拿出一系列有效措施并得到相关各国落实的“高光时刻”相比，现在的 G20 内部分歧和行动差异显而易见。去年 7 月，G20 财长会议前，各国都意识到贸易冲突和美国单边主义政策危害，澳大利亚财长斯科特·莫里森在会前说：“贸易战不容忽视。”但真到了会议中，面对美国财长史蒂文·姆努钦的威势，大多数国家财长和央行行长却刻意回避了这一最大的问题，尽管会后公报承认，“贸易和地缘政治紧张局面加剧”，但只有一句话提到要采取措施降低减少风险：“我们再次重申我们的领导人们在汉堡峰会上就贸易问题做出的结论，并认识到需要加强对话和行动

早在今年 1 月 17 日举行的 G20 成员财长和央行行长代理会议上，与会者都承认，国际经济秩序面临危机，**“保护主义和不公平贸易做法助长了经济恶化和社会不稳定趋势，引发恶性循环”**。