



# 长三角

特刊

## 扎根“长三角” 深耕“一体化”

### 浦发银行赋能实体经济高质量发展

本版撰稿 涂新

作为总部扎根上海的股份制商业银行，浦发银行始终将服务长三角一体化发展作为核心战略，立足“长三角自己的银行”定位，构建了跨区域协同服务体系，推出“长三”系列专项金融产品工具箱，覆盖信贷、债券、票据、并购、绿色金融等多元领域。数据显示，截至2025年末，浦发银行在长三角区域的贷款总额达到2万亿元，存款总额2.47万亿元。浦发银行上海分行发挥龙头带动作用，存贷款规模持续保持上海区域内领先地位。

**长三角作为我国产业链最完备的区域，不少企业往往跨地域经营，企业总部与生产基地不在同一城市，在寻求银行贷款时面临痛点。近年来，浦发银行创新突破，强化长三角顶层设计，加强长三角授信一体化政策实施。充分发挥上海分行龙头带动作用，与苏浙皖相互赋能、共拉长板，构建跨行政区划合作发展新机制。**

#### 全周期金融服务 护航硬科技成长

在科创金融领域，浦发银行打造覆盖企业初创、成长、上市、并购全生命周期的服务体系，“长三票据”“长三并购”等特色产品接连面世。

上海先惠自动化技术股份有限公司是这一服务体系的直接受益者。该公司位于上海市松江区G60走廊，公司前期主营业务为智能装备制造，专注于动力电池模组/电池包(PACK)、电动汽车动力总成(EDS)、动力电池测试和检测系统等新能源汽车关键部件制造及测试领域，是锂电龙头企业如宁德时代和高端汽车企业如大众(包括德国大众、上汽大众、一汽大众)、宝马等的优质供应商。公司是2020年松江区首家登陆科创板的企业，松江区政府及G60联席办重点关注及支持企业，国家评定的专精特新“小巨人”企业，上海市高新技术企业、上海市“小巨人”企业。

针对企业发展不同阶段的痛点需求，浦发银行上海分行充分发挥“长三角一体化”金融工具优势，为企业量身定制全链条金融服务方案。在破解产业链资金周转难题方面，针对企业下游支付以银票为主、期限长导致的资金缺口，浦发银行以“长三票据”产品开辟绿色通道，快速审批通过3亿元综合授信额度，提供优惠贴现价格与开票手续费优惠，累计为企业办理银票贴现超亿元，有效盘活企业现金流。

在支持产业并购扩张方面，在得知先惠技术计划并购一家新能源电池零部件生产企业时，浦发银行上海分行第一时间组建分支行联合工作组，量身优化“长三并购”融资方案，当年即发放2.4亿元并购贷款，成为G60松江区首笔科创板上市企业并购贷款，为企业产业链整合、规模扩张提供了关键支持。

通过“长三票据”“长三并购”两类特色产品的精准支持，先惠自动化近三年营业收入和净利润均大幅增长，顺利完成产业链上下游整合，成功跻身国内高端智能制造装备第一梯队。

除了服务成长长期科创企业的跨区域并购与资金周转需求，浦发银行也针对中小规模科创企业的融资痛点打造了专属服务方案。针对中小规模科创企业的跨区域融资需求，推出了适配性的同城化授信服务。

2025年4月，浦发银行落地总行首单长三角一体化示范区授信同城化试点流动资金

贷款，为嘉善县光通信器件龙头企业提供了1500万元信用贷款。该笔业务打破沪浙区域行政壁垒，将示范区企业纳入同城化授信管理体系，审批效率较传统跨区域业务提升70%，企业融资成本下降约15个基点，有效支持了企业高速光模块核心技术研发迭代。该企业相关产品供应上海、江苏等地的5G通信设备厂商。目前该企业研发的1.6T光模块已实现批量供应国外头部企业。

近年来，浦发银行还服务了壁仞科技、天数智芯、沐曦股份等半导体和GPU算力赛道头部企业。面对硬科技“高投入、长周期”的特性，浦发银行摒弃了传统的信贷模式，将服务重心转向看技术、看团队、看未来，推出一系列数智引领、科技赋能的金融服务，为国产企业闪耀资本市场提供助力。

相关数据显示，截至2026年一季度末，浦发银行服务了25.8万家科技企业，科技金融贷款余额突破万亿元大关，助力一颗颗创新种子长成参天大树。

#### 助力城市更新 打造“浦发样板”

2024年9月，浦发银行上海分行牵头落地长三角核心示范区首个旧城改造项目——青浦老城厢旧改项目银团贷款，银团总签约金额67亿元，目前已发放贷款超20亿元，为长三角区域城市更新与民生改善树立了标杆样本。

青浦老城厢旧改是长三角核心示范区首个大型历史风貌保护性开发城市更新项目，涉及8幅分散地块、大量居民与企业动迁，配套设施基础薄弱，方案规划与协调难度极大，且需要与长三角一体化区域协同发展政策深度匹配，对金融服务的专业性、时效性提出了极高要求。

浦发银行上海分行第一时间成立由行长室牵头的专项推进小组，联合多方主体反复论证，定制“拆迁安置+开发建设+运营配套”全周期一揽子金融服务方案，既覆盖8幅分散地块的动拆迁资金需求，又匹配后续历史风貌保护性开发的现金流安排。从项目立项到67亿元银团授信审批通过，浦发银行仅用14个工作日就完成全部流程，较常规项目提速60%，目前已累计发放贷款超20亿元，惠及动迁居民1200余户，为长三角区域城市更新民生工程打造了可复制的“浦发样板”。

#### 创新服务模式 保障重大项目建设

作为长三角生态绿色一体化发展示范区“核心中的核心”，水乡客厅是沪苏浙两省一市共同打造的功能样板区，也是长三角一体化高质量发展的标志性工程。其中方厅水院项目作为水乡客厅首批启动的核心项目，是具备国际会议、文化交流、会展功能的标志性建筑，项目建设方是沪苏浙三地首家同股同权设立的长三角一体化示范区新发展建设有限公司，项目涉及大量跨区域协同审批与政策衔接，实施难度远超常规项目。

浦发银行上海分行将该项目列为2023年度重大标杆项目，由分行行长室亲自挂帅推进。项目团队突破传统属地化业务模式，将长三角生态绿色一体化发展示范区作为整体统筹单元，创新设计“跨区域联合授信”服务模式，为项目提供11亿元综合融资解决方案，覆盖项目建设、运营全流程资金需求。该笔业务是长三角区域首笔跨省域实体项目联合授信，有效破解了跨区域项目主体资质互认、资金跨区域审批、信贷政策统一等多项行业难题，为后续跨区域重大项目金融服务提供了标准范式，以实际行动践行了支持长三角一体化国家战略的责任担当。

D集团是长三角区域一体化发展的代表性企业集团，业务布局覆盖汽车销售与数字能源两大战略板块。该集团采用“融管理职能集中上海、实体经营分布于长三角多地”的运营模式，具有长三角一体化经营型企业的典型特征。在传统的金融属地服务框架下，该模式面临融资流程分散、授信条件不统一、管理成本高等现实瓶颈，制约了集团整体资源调配与信用价值释放。企业迫切需要一家能够打破区域壁垒、提供一体化金融解决方案的银行合作伙伴。

2024年底，浦发银行积极响应国家长三角一体化战略导向，在系统内率先推出“长三角一体化区域授信”创新，由上海分行作为独家试点先行先试。该机制突破传统属地授信限制，授权上海分行作为主办行，在长三角区域范围内，面向符合要求的集团客户提供跨省市、全区域覆盖一体化授信服务，支持“一点接入、全域通融”，真正实现了金融供给与企业跨区域经营模式的结构性匹配。

针对D集团常州子公司阶段性资金需求，浦发上海分行快速组建跨区域协同专班，依托一体化授信通道，在13个工作日内完成了尽职调查、上海分行审批至属地资金投放的全流程操作。D集团成为该行长三角一体化授信创新试点的首个业务落地客户。该笔首单业务不仅高效响应了客户需求，更成功验证了长三角区域一体化授信机制的可行性与优越性，为后续与客户的深度合作和办法推广奠定了坚实基础。

这也是浦发银行践行长三角一体化国家战略、推动金融服务模式创新的重要成果。通过机制突破与流程重构，在一定程度上解决了集团客户长三角区域一体化融资的管理痛点，帮助客户实现了授信标准化、成本集约化和运营高效化，更探索出了一条可复制、可推广的长三角区域集团客户服务新路径。

站在“十五五”开局之年的新起点上，浦发银行表示，将秉持支持产业腾飞、支撑区域发展的决心，锚定数智化战略，以价值创造为本，为长三角高质量发展积蓄澎湃动能，为中国式现代化宏伟蓝图的实现作出贡献。

二〇二六年五月二十日 星期三 编辑王珏 视觉薛冬银