

# 懂图纸 会报价 能沟通

## 智能体助中小工厂变“接单高手”

“一张图纸,以前师傅核算报价至少要花20分钟,复杂的要磨上几个小时;现在上传到智能体,AI几十秒就给出精准报价,把成本、利润、风险都说得明明白白,还会帮我分析不同市场的报价策略。”最近,深圳一家公司的企业负责人曾勇反复测试一个工业智能体后,得出结论:“它深入到工艺流程中,非常懂工厂的生

产逻辑。”

今天,海智在线推出的制造业智能体工作台上,凭借十余年产业数据沉淀,把老师傅经验、工艺判断、精准报价、订单匹配、外贸沟通、创新落地等全部装进一套系统,让AI不再是办公室里的聊天工具,而是能直接下车间、帮赚钱的“全能制造助手”。

### 自带“制造基因”

海智在线深耕制造供应链11年,服务全球117个国家、30万个采购商与80万家中国工厂,积累了海量工业图纸、加工工艺、设备产能、交易记录与真实沟通数据。海智智能体从诞生之初就带着“制造基因”,把长期依赖老师傅口传心授的经验、工厂老板的商务判断、采购方的寻源逻辑、外贸沟通的潜台词,全部转化为可复用、可调用、可迭代的系统能力,让整条供应链真正“长脑子”。

“不是简单地在界面上加个‘AI对话框’,而是把我们11年来积累的真实数据真正交给AI来驱动。从供需两端入手,做工厂智能体,帮助工厂看机会、作判断、接住单;做采购智能体,把‘找厂、判断、决策、汇报’真正串起来。”海智在线创始人余莹介绍,能真正扎根工厂制造的AI,样样都得真懂:懂图纸,看得透加工难点;懂成本,摸得清价格底细;懂供需,配得上真实产能;懂采购,做得好全程协同;懂工厂,抓得住订单机会;懂创新,懂如何落地生产;懂韧性,扛得住各类风险,提前稳住,可靠交付。

### 内测成绩优秀

内测阶段,来自一线反馈证实了智

能体的价值:在苏州某塑胶厂,导入图纸后AI自动完成价格核算,几十秒输出结果,模具费与人工测算几乎一致;在杭州某机电公司,原本必须由技术人员逐张打印核算报价单,老板插不上手,如今变成“AI先做工艺分析与报价建议,老板最终审定”的高效流程,半个月这家工厂已靠AI完成十几个线上询盘报价,报价从此不再依赖核心技术人员。

除了让报价“秒级响应”,海智智能体更助力于工厂找对单、接好单。智能体基于工厂设备、工艺、产能、历史订单形成精准标签,每天主动推送3—5个高度匹配的优质订单,实现从“人找单”到“单找人”。苏州一家做医疗件的工厂,正是通过平台智能匹配,从纯内贸成功切入英国医疗外贸市场,并持续获得高质量海外订单,打开全新增长曲线。

### 助力创意落地

过去,个人或小队有一个好想法,比如一款安全手环、一个自行车投影灯、一个金属解压玩具,几乎很难落地:要么看不懂工艺,要么算不清成本,要么找不到愿意接小单的工厂;而工厂也普遍嫌麻烦、量太小、不赚钱,不愿承接。创意与制造之间,隔着一道几乎无法跨越的鸿沟。

海智同步推出的Magic Factory创新落

地平台能帮助超级个体迎来属于自己的“量产入口”。无论是小团队、一人公司、跨界创业者、科创机构,还是只想做一款属于自己的产品的普通人,只需要用自然语言描述想法,或上传一张简单图纸,AI就能快速完成可行性分析、材料选型、工艺建议、成本预估,把模糊创意变成可生产的方案。更重要的是,海智会基于平台80万家工厂的数据,智能匹配愿意接单、能做高精尖、愿意陪跑创新的工厂,把“没人愿意做”的创意,变成“有人擅长做”的订单。这意味着,一个人,也能启动一款产品;一个想法,也能走进生产线。无论多小的科创主体,也能像大企业一样快速验证、组织供应链、响应市场。

余莹表示,当前全球制造业正进入订单碎片化、需求个性化、创新前置化的新阶段,欧洲订单稳步回升、“一带一路”订单高速增长,中小工厂的机会变多。海智做的,不是做一个会聊天的AI,而是把AI变成工厂的“业务员、外贸助理、报价专家”,成为个体创意的“落地合伙人”。

目前,海智在线制造业智能体工作台已面向平台活跃会员工厂免费开放,内测期间,已有大量工厂主动要求为销售、质检、技术、管理全岗位开通账号,AI快速融入日常经营,成为可用、好用、能创造价值的好帮手。 本报记者 叶薇

## 【理论亲声讲】

从陆家嘴金融城的摩天楼群到张江科学城的实验室灯火,两座“城”在黄浦江东岸交相辉映,勾勒出中国式现代化的生动图景。

2018年11月,习近平总书记考察上海期间,在陆家嘴金融城党建服务中心强调,要让党员无论在哪里都能找到组织找到家;2023年11月,习近平总书记考察张江科学城时指出,推进中国式现代化离不开科技、教育、人才战略支撑。

殷殷嘱托,犹在耳畔。2024年7月,在浦东新区团区委的牵头下,30位金融青年与30位科创青年,打破行业与地域的壁垒,成立了“双城辉映”青春讲师团。金融城的菁英与科学城的先锋并肩而立,以青春之声回应总书记的期许。

他们中,有中国商飞上海飞机设计研究院的郭玮宏,将国产大飞机的研发故事带上讲台;有中国科学院微小卫星创新研究院的解放,讲述“大国重器”背后的艰辛与荣耀;也有中国人民银行上海总部的刘琪、陆家嘴信托的胡玮玉,以金融人的独特视角,回望上海金融的红色百年。

“金融青年和科创青年的故事,不再是两条平行线,而是在同一个舞台上交织、共鸣。当郭玮宏讲到“大飞机试飞成功那一刻,台下许多青年眼眶湿润了。”一位曾参与活动的青年回忆。

如果说“双城辉映”是一颗种子,那么浦东团区委推出的“引领区青年说”品牌,则是一片让种子生根发芽的沃土。2024年10月,一个“4+10+X”的青年宣传矩阵正式形成——每年4场区级主题交流展示,聚焦科技创新、青春经济等前沿话题;10场联盟主题展示,由浦东8个区域化团建联盟轮流承办,根据不同区域特色、行业属性,围绕新兴领域、青年岗位建功、青年志愿服务等主题开展;X场基层专场活动,深入青年中心、新时代文明实践中心,让宣讲触角不断延伸。

截至2026年4月,“引领区青年说”线下交流展示活动已达40场,196名区级青年讲师、60名“双城辉映”青春讲师团成员构成了跨领域、多层次的人才储备库,“学习强国”全国平台也开设了“引领区青年说”专栏,“以前觉得理论宣讲离自己很远,现在打开手机就能看到同龄人的奋斗故事。”一位浦东青年在评论区写道:“原来大国重器、红色金融,就在我们身边。”

“想说”的意愿,需要“会说”的能力来支撑。浦东新区团区委连续两年举办金牌讲师训练营,以“0.5+1”系统培训模式——0.5天理论授课、1天实战演练,围绕理论素养、语言表达、文稿写作、表演艺术等维度精准赋能。

线下活动如火如荼,线上传播矩阵也加速拓展。“浦东青年”微信、抖音、小红书、B站、喜马拉雅等平台形成联动,重大时间节点推出有力度、有温度的共创内容。依托浦东“头条·青年(PUDONG)”共创工作室,原创歌曲MV《逐光》、Vlog视频《在浦东共未来》、音乐短剧《青春逐光向未来》等12部新媒体产品相继问世。“刷到《在浦东共未来》Vlog,我主动转发了。”一位年轻白领说,“因为那就是我们自己的故事。”

宣讲的最终落脚点是行动。在张江,科创青年将宣讲中点燃的热情转化为科研攻关的动力。“讲完大飞机的故事,台下有学生说长大了也要造飞机。”郭玮宏笑着说,“那一刻我觉得,这就是宣讲的意义。”

在陆家嘴,为了让党员无论在哪里都能找到组织找到家,“楼宇会”平台通过“需求清单、资源清单、项目清单”动态对接机制,累计收集需求2839项,解决2749项。职工书屋、妈咪小屋、亲子工作室、智能外卖柜等普惠服务在重点楼宇全面铺开,743个“金融城微心愿”100%认领兑现……宣讲与服务深度融合,让理论不再悬浮,让信仰有了温度。

从“双城辉映”到“引领区青年说”,从陆家嘴的金融脉动到张江的科创浪潮,这片中国式现代化的热土上,青年与城市,正彼此成就,共同生长,以实际行动书写着“牢记嘱托、勇担使命”的青春答卷。

本报记者 潘高峰

# 「双城」辉映青春回响

## 「引领区青年说」以宣讲之声答时代之问

## 智能育秧 护航春耕



近日,在松江区叶榭镇育秧中心,全区首条智能育秧流水线正式投用,自动化设备高效运转,有序完成铺土、播种、覆土、洒水等工序,育秧车间一派繁忙有序的景象。这条全新智能育秧流水线大幅提升育秧效能,效率较传统育秧流水线提高一倍,用工人也从原先11人精简至3人,有效降低人力成本、减轻劳动强度。标准化、智能化作业,让秧苗出苗更齐、长势更匀,为后续机械化插秧提供保障。

本报记者 陶磊  
通讯员 姜辉辉  
摄影报道

## 东方证券拟收购上海证券100%股权

本报讯(记者 杨硕)东方证券昨日发布公告称,公司正在筹划通过发行A股股份及支付现金的方式收购上海证券有限责任公司100%股权。东方证券与上海证券均是上海国资系统内的重要金融机构,本次合并后,东方证券资产总额有望接近或突破6000亿元,进入行业前十。

根据公告,东方证券分别与百联集团、上海国际集团投资、上海国际集团、上海城投集团签署了《发行股份购买资产意向协议》,

与国泰海通签署了《发行股份及支付现金购买资产意向协议》(以下统称《意向协议》)。

根据《意向协议》,东方证券拟通过发行A股股份的方式购买百联集团持有的上海证券50%股权、上海国际集团投资持有的上海证券16.3333%股权、上海国际集团持有的上海证券7.6767%股权、上海城投集团持有的上海证券1%股权;拟通过发行A股股份的方式购买国泰海通持有的上海证券18.74%股权,通过支付现金的方式购

买国泰海通持有的上海证券6.25%股权。

东方证券成立于1998年,于2015年、2016年先后实现A股与H股上市,是上海重要综合类券商。东方证券在全国设有170家分支机构,全资持有东证资管、东证期货、东证资本、东证创新、东方香港等专业子公司,并作为第一大股东参股汇添富基金。2025年末,东方证券资产总额4868.8亿元,净资产826.9亿元;2025年实现营业收入153.6亿元,归母净利润56.3亿元。