



大调研 学思想 强党性 重实践 建新功

汇金融活水 赋科技创新能

徐汇区创新政策引领 破解科创企业“输血”难题

科创企业形成技术壁垒需要大量前期投入,但对于科创企业而言,投融资却并非其专长。在此情形之下,政府政策与金融产品的支持至关重要。

徐汇是国家双创示范基地、上海科创中心重要承载区,拥有最优良的科创基因、最齐全的产业生态、最丰富的载体优势。记者在蹲点调查中了解到,近年来,该区高度重视金融赋能实体经济发展,多措并举,从发挥政府政策引领、强化金融助企纾困、推动科创金融发展、加强上市专业服务、加强金融风险防控等方面入手,持续推动普惠金融发展示范区建设,有了金融活水的“输血”,区域内的企业也得到了快速的成长。

助力企业解决资金难题

逸群海豚信息科技(上海)有限公司2020年落户徐汇区,主营专科专病智能数据应用平台及科研平台等系列数字医疗产品,属于软件和信息技术服务业,是一家定位于数字医疗的科技创新公司。

公司通过运用云计算、大数据、区块链、人工智能等先进技术,专注于建设云原生的集数据生成、处理、洞察和业务应用于一体的专科医生侧全业务场景数据驱动智能数据中台,从数据生成源头进行规范和标准把控,通过数据实时驱动专科医生的诊疗全流程,提供院内院外、线上线下一体的专科专病智能应用及科研平台等系列产品,打造“医、防、护”三位一体的整合型诊疗及健康服务体系。目前,儿科、心内科、神经内科、生殖医学科、肿瘤科、内分泌科等所涉及的专科和专病项目正在实施中,并逐步向其他科室和疾病延伸,目标是构成数字化驱动的、线上线下一体化的专科专病诊疗系统,响应国家通过专科诊疗质量提升,完成各级公立医院高质量发展的重大目标任务,也为通过医疗机构触达医疗和健康管理的消费者打下坚实基础。

但企业在发展过程中也曾产品研发、团队建设、资金和市场方面碰到过方方面面的问题。“特别需要提出的就是在市场拓展过程中,需要快速搭建团队,扩大市场销售规范,由于我们是创业企业,又是研发为主的轻资产公司,传统的银行抵押融资难以满足企业需要,根据企业发展的特点,我们主要从三个方面解决企业资金问题:外部股权融资(完成天使轮融资);股东借款(解决短期流动资金需要);债券融资,通过银行信用融资作为一定的资金补充。”该企业相关负责人告诉记者,在海豚发展过程中,徐汇区和漕河泾开发区给予了大量的关注和支持,不仅仅在政策层面进行普及和引导,特别是在上海疫情期间,多次到企业拜访,让我们充分了解政策,尽可能享受市、区多级的政策扶持,而且还通过漕河泾担保平台为企业银行融资提供担保和支持,海豚的一个个问题也得以顺利破解。

“可以说,在海豚科技的发展中,徐汇区和漕河泾开发区起到了极为重要的作用。”逸群



科技型中小企业东升新材料有限公司,获得信贷资源对接等帮助

受访者供图

海豚信息科技(上海)有限公司副总裁伍朝晖说。

提供资源对接、政策指导

上海东升新材料有限公司则是较早落户的一家集科研开发、生产经营为一体的高新技术企业。经过二十几年的发展,该公司已先后在山东、广东、河南、浙江省设立了生产型基地,主要产品广泛应用于造纸、日化环保、医药中间体、生物降解材料等多个领域,截至目前已获国家授权发明专利超360项,并被评为国家知识产权示范单位。

“企业在发展扩张过程中,需要大量资金,以企业本身盈利来投资,时间周期长,竞争力弱,成本也相对较高。徐汇区和漕河泾开发区长期关注公司健康发展,在融资方面给我们引荐金融机构并无偿提供担保,帮助企业在贷款融资方面能够找到资金成本相对较低的融资渠道,使公司可以把更多资金用于科研开发和实业投资。公司的发展历程,离不开徐汇区和漕河泾开发区的长期大力支持。政府部门为我们这些科技型企业提供了包括信贷在内的各种资源的对接,帮助企业加快成长步伐。”上海东升新材料有限公司副总经理郑璐说。

郑璐告诉记者,在徐汇区政府支持和引导下,2009年9月,公司与中国银行签订第一笔300万元的专利权质押贷款协议,后续又陆续获得多笔贷款;漕河泾开发区联合徐汇区建立了无抵押、无担保、纯信用的园区融资平台,东升新材通过漕河泾科技型中小企业融资平台拿到交行的贷款;通过政府相关融资扶持,东升新材获得了多笔贷款,缓解了公司的资金压力,有力地促进了公司的发展。

郑璐表示,在政策方面,对于新出台的例如高转项目资金支持、知识产权管理运营等利企政策,区里相关部门也都组织了线上视频培训,指导企业如何去申报获得政府资金的支持。另外在知识产权方面,像专利申报、专利价值挖掘等联系机构给予指导和资金支持,并把有关知识产权和金融政策给企业分享,指导企业进行相应的申请,把知识产权变为企业更有价值的资产。

“点对点”上门提供服务

徐汇区金融办介绍,除了企业找上门外,很多企业都是在相关部门“点对点”上门服务中了解到新的融资政策,从而实现更快的发展。

2009年以来,徐汇区与漕河泾开发区总公司共同打造科技金融服务平台——漕河泾开发区科技型中小企业融资平台。通过漕开发总公司与徐汇区政府各注入2500万元风险备付金,推动政银企三方对接,为区域科技型中小企业提供综合性融资服务。目前,累计为617户次中小企业提供低息纯信用贷款30.37亿元,其中有20余家企业成长为上海市科技小巨人或小巨人培育企业。该融资平台的建设还在不断完善并提升能级,努力实现平台可持续发展。平台已经第五轮运行,合作银行从三家扩容至六家,引入具有科技信贷服务特色、具互补性的银行。

目前,徐汇已建立常态化监测服务问询,服务对象也从漕河泾企业扩展到徐汇区所有企业,通过各个功能区了解各类企业融资需求,经常组团上门面对面了解企业情况,每周在宝石园举办线下对接会,帮助区内企业了解最新扶持政策,搭建政银企对接交流平台,落实普惠金融顾问制度,帮助更多成长中的中小科创企业获得信贷支持。

争取“首家、首单、首笔”落地

为了进一步丰富科创企业融资渠道,徐汇既鼓励引导金融机构金融创新,又支持企业利用创新金融工具融资。

3月底,上海农商银行徐汇漕河泾开发区支行正式焕新开业,作为行内首批、区内首家试点的科技金融特色网点,它以更专业的科技金融服务能力支持区内科技企业发展,助力徐汇“科创绣带”品牌建设。

另外,徐汇国有投资平台徐汇资本也成功发行首期科技创新公司债券,同时创下“上海科创首单”和“年内利率最低”,是上海首单非公开发行科技创新公司债券和2023年以来全国同期限非公开发行公司债券最低利率。本次“科创债”的发行,是徐汇区进一步发挥

债券市场服务国家创新驱动发展战略和产业转型升级功能的有力举措,所募集资金将专项用于科创基金出资、投资科创领域的非上市企业股权等。同时,徐汇也在探索开展知识产权证券化,推动知识产权ABS融资产品落地;争取合格境外有限合伙人(QFLP)落地,使用境外资本参与我区优质企业培育。

3月31日,上海普惠金融顾问综合服务平台正式启动,漕河泾科创金融服务枢纽也同时落地。在启动当天的普惠金融顾问咨询环节,徐汇企业维坤智能科技(上海)有限公司向在场顾问提出科创型企业的金融需求及目前存在的相关痛点。

维坤智能是一家三维孪生时空平台提供商,存在项目金额大、交付验收周期长、应收账款回笼慢的难点,如何补齐流动资金的缺口成了公司最关心的问题。交行上海市分行针对其需求,建议采用线上科技贷款与“漕河泾科技型中小企业融资平台”相结合的模式,从参会对接、平台咨询、服务跟进、到贷款发放仅用时5个工作日,实现了对企业诉求的精准把脉、金融服务的及时跟进。

推动“四链”深度融合

事实上,与逸群海豚和东升新材料有相似感受的企业还有很多。

数据显示,截至2022年底,徐汇区普惠型小微企业贷款余额308.77亿元,同比增长57.5%;科技中小企业贷款余额138.62亿元,同比增长87.8%,均高于总贷款增速。

近年来,徐汇多措并举,从发挥政府政策引领、强化金融助企纾困、推动科创金融发展、加强上市专业服务、加强金融风险防控等方面入手,持续推动普惠金融发展示范区建设,相关工作获得上海金融服务实体经济洽谈会“上海金融业助企纾困推进奖”荣誉。2022年,徐汇更是获评“中央财政支持普惠金融发展示范区”。

“近期徐汇区科创金融服务实体示范基地、上海普惠金融顾问漕河泾科创金融服务枢纽的落地,是对徐汇区金融服务实体经济工作的肯定,也对徐汇汇聚普惠金融力量,赋能科创企业发展提出了更高要求。”徐汇区金融办副主任周浩波告诉记者,未来,徐汇将汇聚普惠金融力量赋能科创企业发展,围绕“建设新徐汇、再造新徐汇”目标任务,坚持推动金融服务实体经济,把握多层次资本市场发展契机,积极探索科创金融的机制模式创新,推动“创新链、产业链、资金链、人才链”深度融合,加快构建广渠道、多层次、全覆盖、可持续的金融服务体系,形成“科技—金融—产业”良性循环,打造科创金融示范区。

“徐汇将打造适合企业高质量发展的空间环境,持续推出高品质载体资源,为企业提供更优质高效的公共服务,创造更为公平便利的市场环境,营造更加开放包容的创新氛围,加快培育具有全球竞争力的一流企业。”周浩波说。

本报记者 杨硕



今日论语

主题教育系列评论

只争朝夕、集中精力提升核心竞争力

赵红玲

核心竞争力才是发展硬道理。而核心竞争力的重要因素之一,就是“核心技术”。但拥有核心技术只是第一步。以前也许不少人认为“核心技术”就是“我有你没有”的“技术专长”,就是核心竞争力,事实上,这种理解不全面。在新能源、新赛道、新动能不断发展的今天,我们对核心竞争力的认识,恐怕更多地要定位到这是一个动态发展的组合。

一项“从0到1”“从1到10”的重大创新成果落地结果,通过技术转化,真正成为一个企业、一个城市的核心竞争力,这需要各级领导干部、

企业家、科学家劲往一处使,撸起袖子干,以忘我投入和奉献精神,才能凝聚力量共同实现。

汽车产业是上海的支柱产业,上汽集团作为行业龙头企业,创新转型事关全市经济高质量发展和汽车产业可持续发展。按照主题教育工作安排,市委书记陈吉宁日前带队调研上汽集团,并主持召开现场会。在听取上汽集团《新能源汽车发展三年行动计划》汇报后,一场深入的交流讨论随即展开。陈吉宁在会上指出:“当前,汽车产业正在发生深刻变革。上汽集团要进一步增强责任感和紧

迫感,自我加压、自我革命,时不我待、只争朝夕推进企业创新转型,在重点领域和环节上更大功夫,集中精力打造核心竞争力。”

对上汽集团这样的企业来说,时不我待,集中精力打造核心竞争力,才是“核心使命”。学习贯彻习近平新时代中国特色社会主义思想主题教育正在全市展开,广大党员领导干部尤需结合主题教育大兴调研,直插一线了解问题、分析问题,最终促成问题的解决。

只有把“学思想、强党性、重实践、建新功”的精神悟透,坚持把调查研究作为主题教育的重要内容,把学习成果转化为干事创业的本领,转化为创造性执行的能力,才能推动工作干出实绩,真正为提升上海这座城市的核心竞争力再建新功。

如何提升上海的城市能级和核心竞争力,更好代表国家参与国际合作与竞争?上海作为中国的“科创中心”,对科技发展水平的考验当仁不让。日前,市科委主任骆大进做客“2023上海民生访谈”时透露,以服务国家战略、满足上海亟需、集聚领军人才为核心使命,聚焦国家实验室、国际大科学计划、战略科技人才的培育和引进等实际需求,到2025年,上海将重点培育20家具具有国际影响力的高水平新型研发机构。

在日新月异的变化面前,打造强大的核