本报经济部主编 | 总第214期 | 2023年2月18日 星期六 本版编辑:昌 山 视觉设计: 邵晓艳 编辑邮箱: xmijb@xmwb.com.cn

牛股都是从低价炒上来的



数再度上摸到 3300 点时,市 场出现了大回 撤,这种回撤

新民网:www.xinmin.cn

说到底是前期获利盘的回吐。其 实这样的走势既正常又合理。后 退一步, 夯实股价, 就会海阔天

当下市场的节奏是讲三退 二、进二退一,如果你仅仅守住热 门的股票,不做波段,那也就是一 年结一次账,能达到大盘升幅的 收益,应该说也是不错的。但如 果能抓住波段,在大盘起伏和个 股价位的震荡中抓到机会,短线 客和中线客在波段中冲浪,把波 段的曲线拉直构成自己的收益, 那就能跑赢大盘,成为管理自己 资产的优秀基金经理。看大盘如 此,做个股亦然。

股市的机会永远在于低估值 之中,所谓的题材只是借题发挥 而已。近期有两个个股的案例颇 能说明问题。一是中航电测连续 8个20%涨停,硬是将该股价位 从十多元快速拉高至50元,这种 机会不属于事后诸葛亮,只属于 低价拿着筹码的潜伏者,这也告 诉我们,未来的市场机会总是低 价炒到高价的股票。第二个反向 的例子是,本周科创板公司翱捷 科技发布公告称,用5至10亿元 资金回购公司股票。一年前翱捷 科技以165.54元价格发行新股, 公司没有发行市盈率,说得好听 点叫"待盈利公司",说白一点就 是亏损企业,有芯片概念的市梦 率,戴U标识。该股上市后新股 中签者统统深套,该股从130元 开盘,一直跌到55.70元,就在这 样的市场背景中,公司出台了回

购方案。从公司角度讲,164元 发出去的股票,64元买回来,这 是一笔多好的倒做差价的买卖。 给投资者的启示是,远离这些炒 高的高价股和远离那些高溢价发 行的股票,不管故事讲得再动听, 最终的目的还是要圈冲进去接盘 人的钱。

当下市场,年线的位置历来 是多空双方争夺的关键点位。上 证指数的年线本周落定于3200 点,近一年来,上证指数的年线 在走下降趋势,要让年线走平并 转势向上,就需要守护当下的年 线,守住年线并让其形成上升诵 道,这是未来市场走牛的关键。 消息面的东西都可以骗人,市场 的趋势线是骗不了人的。之所 以说当下行情的同撤正常合理, 是因为年线并未有效击穿。上 证指数如此,深证指数办如此, 创业板指数震荡较大,而科创50 和北证50成立时间较短,还不 足以评判各自的趋势。接下来 全面注册制改革即将推出,对上 证指数影响的权重最大。在目 前这个位置只要不构成 M 头, 从 年线位再起跳,今年第二波行情 是可以期待的。

股市始终保持着活力和韧 性。对投资人而言需要把握的是 跟着趋势走,那些高价发行和炒 高了的个股,玩的是刀口舔血的 游戏,玩的是心跳。对于缺乏信 息也没多大精力耗在股市上的人 来说,其实大道至简,明白一个最 简单道理即可:任何所谓的牛股 都是低价炒上来的,那你就不要 去接别人炒高的盘子,自己挑一 些乌龟股耐心养着,大行情一来, 乌龟也会变成兔子。

应健中



投资者要看清底线与天花板

朋友们都知道笔者爱摄影, 也爱航拍。喜欢往景色优美的地 方走,也喜欢记录气势恢宏的画 面,再配上灵魂出窍般的音乐,一 种史诗般的抒情涌上心头。不过 拍好一张照片、做好一段视频,看 了让人久久不能释怀、深深地回 味,那是不容易的。无论是视频 还是照片,其最基础的东西还是 数据与参数,只要你理科足够好, 借用一些工具软件及部分AI,就 能把照片和视频做好。但是,要 把照片或视频做到让人过目不 忘、深深不能释怀,那就需要有内 容、有创意、有思考,而这些似乎 是文科生学习的范围,也是人文 情怀的东西。那么把照片或视频 做好就是把一堆参数管好,这是 底线;而把创意想好并做好,就是 你的天花板。

好了,这样一说大概你就能

理解底线与天花板了,再来聊

"投资中国可以让你用便宜 的价格买到一些更好的公司",美 国著名投资人查理·芒格2月16 日的这一最新建议,诠释了北向 资金一段时间来的投资行为的意 义。国家外汇管理局最新数据显 示,1月份外资积极参与境内股 票市场,净买入境内股票277亿 美元,创单月历史新高。这也表 明疫情形势明朗后外资预期稳 定,股市的市场情绪转好。不过 周四当天上证指数冲击3308点 未果,下午反而伴随着传言出现 快速跳水走势,一轮怀疑情绪甚 嚣尘上,都在统计有多少下跌的 股票,炸板率多少等等,似乎天要 塌了一样。其实,不管未来股市 短期走势如何,中期来看,笔者认 为稳定或企稳是大势所趋,不仅

经济发展要求企稳,而且地缘政 治一样需要稳定。

中国央行最新披露了今年1 月份金融数据,当月人民币存款 增加6.87万亿元,其中,住户存款 增加6.2万亿元,创历史同期新 高,同比多增7900亿元。中国央 行《2022年第四季度城镇储户问 券调查报告》显示,居民储蓄热情 高涨,去年四季度倾向于"更多储 蓄"的居民占61.8%,这一比例为 有统计以来的最高值。为何出现 这个情况? 当然是受疫情及相关 经济不景气的影响,预防性储蓄 高增,还有居民购房意愿低迷,相 关资金回流至银行。还有另一个 原因,就是2022年底银行理财的 赎回潮导致大量低风险偏好的理 财资金回归储蓄。如此大规模的 居民储蓄,笔者认为就是中国证 券市场企稳的底线,查理•芒格都 认为投资中国可以买到便官的好 企业,中国投资者更应该看到这 一点。

过去2个多月外资为何流入 这么多?结合港股和A股来看, 主要是对冲基金和聚焦亚太的资 金在回流A股和港股,在仓位调 整上主要是减掉印度和越南的资 产.买入中国资产。观察MSCI中 国指数和MSCI印度指数,确实出 现逆向走势,2022年7-10月外资 流出明显,过去2-3月外资回补 前期低仓位。要知道如今投资中 国的真正长线资金还在中国资本 市场一侧,紧盯着股市的波动,换 句话说,当下是在中国股市的底 线一带,离未来的天花板还很远. 投资者根本不必受市场波动的影 响,所以,紧张情绪也是完全没有 必要的。 文兴

本版观点仅供参考

旅游经济强劲复苏不可逆



这几周,朋友圈里出门旅游 的人渐渐多了。香港、澳门、海 南、潮汕、厦门……朋友圈渐渐又 出现了风光各异的旅行大片。

作为疫情以来首个不再强 调"就地过年"的春节,全国文旅 消费市场交出了近三年最亮眼 的成绩单——各地消费者的出 行需求大幅上升,中长线休闲度 假快速回归,旅游市场强劲复 苏。经文化和旅游部数据中心 测算,春节假期全国国内旅游出 游3.08亿人次,恢复至2019年同 期的88.6%;实现国内旅游收入

3758.43 亿元,恢复至2019年同 期的73.1%。

此外,据某旅行平台统计,春 节期间国内外旅行订单皆迎来三 年峰值,旅行订单整体较虎年春 节增长4倍。同时,作为跨境旅行 放开后的首个长假,中国游客迅 速走出国门享受海外中国年,春 节期间出境游整体订单同比增长

市场所展现的消费活力让国 内外对我国2023年经济恢复的力 度和速度有了新判断。近期,国 际货币基金组织(IMF)发布《世界 经济展望报告》,大幅上调今年中 国经济增长预期至5.2%,远高于

其对全球经济增长预期的2.9%。

比春节旅游市场重启还珍贵 的是信心,接下来旅游消费需求 有望进一步释放。随着未来国际 航班逐渐增加,海内外出行便利 度不断提高,预计到今年五一能 看到明显的市场爆发。

过去三年,旅游业受疫情影 响最大,但也会是疫情后最快速 恢复的行业之一,并且是能带动 交通、餐饮、住宿、大消费等广泛 领域更快复苏的"催化剂"。可以 预期,2023年旅游经济复苏将呈 现不可逆趋势。

中金的研究报告显示: 交通运输:未来2-3年,航空

供给端受此前疫情影响,飞机引

进速度放缓,但航空需求持续增

长,或在未来形成供需差,推动票 价提升,带动业绩超预期。短期 看,春运恢复较好,票价近期出现 边际改善。随着复工复产持续推 进,票价提升或成为股价上行的 重要催化剂。

旅游酒店及餐饮:国内感染 快速达峰后呈现出较海外更快的 复苏速度,免税、优质旅游目的地 等局部亮点突出。酒店:节后商 旅需求持续恢复,龙头提价能力 相对较强;免税:受益于长期消 费回流和短期客流回暖有望较快 增长,竞争格局趋于稳定;餐饮: 看好后续复苏进程,实现较高成

财经风向标

最近,外卖市场又热 络起来了。前有抖音,后 有微信,都在传要进入到 这一赛道中来。

外卖行业的格局难道 要从饿了么和美团的双雄 割据变成四家混战?

先来看抖音。

近期,有消息称"抖音 将于3月1日在全国上线 外卖服务",且已在北京、 上海、成都试点。

不过,抖音方面回应 称,并无此计划,其闭环开 展的"团购配送"项目仍在 试点,尚无具体拓展时间

抖音的动作也"惊动" 了友商的股价。2月8日 早间,美团股价低开后下 挫,股价跌破160港元。 美团股价波动的大背景是 当天港股科技股普遍回 调,但在更多投资者眼中, 抖音外卖"功不可没"。截 至记者17日上午发稿时, 美团股价为147.9港元。

相比于尚有点"藏着 掖着"的抖音,微信就很直

据媒体报道,有网友发现,微信小 程序在广州、深圳两地开始内测"外 卖"服务。据了解,点击进入微信一发 现一小程序页面后,在原本"最近使 用"和"我的小程序"下方,出现了一个 新入口"门店快送",配有四个商家展 示位,奈雪、绝味鸭脖、肯德基等多个 连锁品牌已赫然在列。

对此,微信官方回复:小程序"门 店快送"正在广深地区内测,"旨在帮 助消费者发现附近提供快送服务的优 质小程序。门店和服务的入驻由微信 官方进行审核,具体服务和履约将由 商家小程序进行承接。"

大家都要做,足以说明这个市场 的蛋糕足够大。

以美团为例,2021年,美团披露 外卖平台的交易金额为7021亿元,较 上一年同比增长43.6%。根据美团所 占份额推算,整个外卖市场规模超过

放大来看,外卖所处的本地生活 服务也是互联网公司的必争之地。据 艾瑞咨询数据,2020年,中国本地生 活服务市场规模为19.5万亿元,到 2025年,它将增长到35.3万亿元。

业内分析认为,之所以选择外卖 业务作为切入口,是因为它是一个消 费频次很高的业务,布局该业务可以 有效提高用户活跃度并培养用户在平 台的消费习惯。

不过,在业界看来,新平台来做外 卖业务还是比较困难的。"一是目前外 卖的核心用户有了消费路径依赖,不 容易因为补贴而转移,例如美团和饿 了么打了这么多年,现在形成了3:1 的相对稳定结构,所以抖音等新平台 补贴未必有效。"有业内人士指出。

但也有行业人士期待,抖音等的 入局带来的技术创新会颠覆行业传统 模式,就像直播电商颠覆货架电商那 样,这种技术创新带来的商业模式变 革还是有机会出现的。

苏蔓