

八月八日全民健身日

申城近四百处公共体育场馆免费开放

本报讯 (记者 陆玮鑫) 下周一是全国第14个“全民健身日”，当天上海的近400处公共体育设施将免费向市民开放。需要注意的是，各相关场馆将严格落实各项疫情防控措施，有意前往健身的市民需做好个人防护，并在入场时主动配合测量体温、扫描场所码，在场内保持安全距离。

记者从市体育局方面获悉，本次开放的体育设施包含公共体育场馆、市民球场、市民健身驿站及体质监测中心站点等类型，除足球、篮球等市民喜闻乐见的传统热门项目外，部分场馆增设飞盘等新兴项目的体验专场，以及瑜伽、身体机能测试评估及健身指导等特色项目，旨在让更多人在全民健身日享受体育的乐趣。

因疫情防控等原因，相关体育场所的乒乓球、羽毛球、健身房及游泳池等室内场所将采取分时段开放、限制入场人数等措施，部分场地需通过电话、微信等平台提前预约，市民可根据自身情况提前咨询相关场馆。具体开放情况以当日实际为准。

市体育局提醒，近期申城连续高温，市民在健身锻炼时需注意做好相关防护，运动过程中记得适时休息调整，及时补充水分，若出现不适请及时与场馆方面联系。



扫码看场馆开放名单

他们为何转投海外联赛？

体坛观察

周琦、刘传兴、朱松玮、郑祺龙……这些球员如今有了一个共同的身份：效力海外联赛。或许在不久的将来，这份名单中还有可能填上另外一个响当当的名字：郭艾伦。

要么是当红国手，要么是潜力新秀，如今，为何这些人都选择了离开CBA联赛？



周琦海外联赛“练级”能力有所提升

周琦能否回归

上个CBA赛季周琦没有打，而是选择了征战澳洲NBL联赛。他之所以出走海外联赛，是因为和母队新疆队没谈拢，后者虽然给他开出了顶薪续约合同，但他出于自身发展考虑想转会到其他球队，双方没能达成一致，最终没能在CBA注册成功，在国内面临无球可打的情况下，转投NBL联赛。上赛季同样转投NBL联赛的还有青岛队年轻中锋刘传兴，他是因为和球队没能在续约薪水上一致，最终选择去海外联赛。

如今，一个赛季过去，还有两个月新赛季CBA又要开赛。周琦是否能够回归CBA还不得而知，因为他要回来的话依旧属于新疆队，如果他不愿意回该队打球，那么只能是被用来和其他球队交换优先续约权，这就要看其他球队有没有能打动新疆队的筹码。目前CBA新赛季注册期还有不到一个月时间，如果周琦不能成功回归，依旧只能去海外联赛打球。

至于刘传兴，已经确定继续在海外联赛打球，他加盟了香港湾区翼龙队（主场暂定在菲律宾），今年10月起将代表该队参加东亚超级联赛。同样加盟湾区翼龙的，还有朱松玮、郑祺龙等通过选秀进入CBA的大学生球员，他们通过两年的联赛已经在CBA站稳了脚跟，但现在选择去东超历练。另外还有乔文瀚、宋建骅、司坤等前CBA边缘球员，他们是在CBA已经很难得到上场机会而选择离开。

“练级”提升实力

身为当红国手和顶薪球员，周琦从CBA去NBL打球，在薪水方面是吃亏的：他在NBL大概能拿到400万元人民币左右，这已经是该联赛外溢中的顶薪，但是比起在CBA来几乎少了一半。但是通过此前世界杯亚洲区预选赛和亚洲杯比赛可以看出，在NBL“练级”一个赛季的周琦个人能力提升是巨大的，如今他已经是当之无愧的中国男篮内线核心，一些经济上的损失是值得的。

刘传兴表示，在NBL的一个赛季打下来，自己的身体对抗能力增强了不少。如果说转投NBL提升了实力，那么加盟湾区翼龙队则让刘传兴收获了高薪。据了解，刘传兴此前与青岛队的续约合同每年薪水大概在60万元人民币左右，他加盟NBL后则升至120万元人民币左右。而新成立的湾区翼龙队高薪在全球范围内招纳球员，据悉有三名顶级球员的年薪为1000万元人民币，刘传兴就是其中之一，从CBA到东超，他的薪水大增。

被四川队大力培养的朱松玮，也没有和老东家续约，因为他在湾区翼龙能拿到的年薪有望超过200万元，远超CBA。

新成立的东超也是东亚各篮球协会的冠军级球队参加，水平不会太差。所以不管是周琦、郭艾伦等成名国手，还是刘传兴、朱松玮等潜力新星，如今海外联赛都有吸引他们的理由，这些人目前的选择也就不奇怪了。 本报记者 李元春

上汽通用汽车多项举措助力 2022上海“五五购物节”，黄金购车期不容错过！

随着疫情防控形势逐渐向好发展，叠加国家和地方一系列刺激消费政策推动，汽车消费市场正呈现出新的活力。近日，备受瞩目的第三届上海“五五购物节”汽车品质消费嘉年华暨上汽集团专场活动正式拉开序幕。作为本届“五五购物节”汽车嘉年华的积极参与者，上汽通用汽车携旗下别克、雪佛兰、凯迪拉克三大品牌强势助阵，给所有上海市民及全国消费者奉上了实实在在的让利优惠，为带动车市回暖贡献了重要力量。

别克打通线上线下，助消费者畅享实惠购车冰爽体验

据了解，7月29日-8月7日期间，别克品牌将开启“清凉一夏 畅享别克嘉年华”活动，以全面升级的优惠力度和诚意满满的金融政策回馈广大消费者的支持。

针对不同车型以及不同用户的购车需求，别克打造了一系列“冰点”级优惠力度的好礼，包括针对置换补贴的「冰力升级礼」、购置税减免的「免税冰点礼」、金融优惠的「冰封零首付」、保险质保的「冰雪大礼包」等，以昂科旗为例，其除了可享8000元置换补贴、购置税减免75%（至高2万元）以及0首付、0利率、0月供等灵活金融政策外，还可享受首任车主8年/16万公里动力总成超长质保

务。新能源车型方面，别克则提供了专属「冰酷新能源」礼包，像别克微蓝7可参与16.48万元“冰爽一口价”活动，别克微蓝6PHEV推出了万元首付“夏日冰凉体验官”计划，12期到期再融可退首付。

上述福利活动惠及全国所有城市，部分福利更可叠加使用，在酷暑中为消费者带来真正的畅快购车体验。

值得一提的是，在上汽嘉年华活动主会场，别克特别设置了“别样冰雪趣享一夏”的冰雪主题展区，多款主力畅销车型齐聚一堂，在炎炎夏日中把“别样”冰雪的清凉感官享受带给消费者。前来观展的市民还可以体验AR滑雪，领取别克&光明联名限定冷饮。在8月6日别克品牌日当天，别克还会带来障碍滑板秀、夏日热舞、夏装冰雪Coser走秀等年轻酷潮的表演，现场的朋友还可以参与问答互动赢取大奖。

此外，别克还将在多家汽车媒体平台、东方购物频道、抖音等平台进行直播接力，更有KOL带你看车、手把手教你如何选车，让消费者不出家门即可轻松了解到心仪车型的方方面面。通过线上线下联动的方式，别克不仅为消费者提供了在线看车选车一站式便捷服务，而且还为亲临展厅的消费者精心准备了冰雪主题活动以及精美的礼品，让消费者在这个酷暑夏日畅享实惠购车的冰爽体验。

雪佛兰钜惠相送，主力黑标车型首次亮相

雪佛兰品牌方面同样给广大消费者

带来了不小的惊喜。凡购买开拓者、探界者、全新创酷RS的消费者可享受至高购置税全免和SUV系列野营套装礼包。其中，换购开拓者、探界者可享最高13000元补贴、终身免费保养以及低首付低月供的长周期免息贷款方案；全新创酷RS更可享受0首付的超值金融购车方案以及3年免费保养服务。

轿车方面，首购以及换购迈锐宝XL除了享受至高购置税全免、最高13000元置换补贴、24期免息或低首付的金融政策外，还可获得迈锐宝限量110周年纪念版套装。另外，现场下定时尚运动座驾科鲁泽的消费者，即可享受55折限时特价，数量有限，先到先得。

在展区现场，开拓者RS、探界者RS和全新创酷RS等主力黑标车型首次集体亮相。它们以黑色诠释雪佛兰天生强悍的品牌标签。围绕三款黑标车型打造的黑标精品店，则通过全黑色调呈现了一个充满强悍、硬核、高级感的视觉空间，让消费者沉浸式感受雪佛兰黑标觉醒向上的不凡力量。同时，消费者还能在雪佛兰盲盒快闪市集与品牌的超级IP“CHEVY-X 雪威”相遇。7个截然不同的英雄形象在7重平行空间里演绎各自的不凡人生。

凯迪拉克推多重豪华礼遇，豪华纯电SUV锐歌惊艳登场

今年“五五购物节”活动期间，凯迪拉克带来了多款人气热销车型，满足消费者现场选车、订车的需求。同时，凯迪拉克针对这些车型推出了多重丰厚好礼，惠

及每一位前来展台购车的消费者。具体包括：万元Plus双减，即1100台现车可享受购置税减半+6000元新车补贴+4000元保养补贴；XT4科技纪念版可享受购置税全免+5万现金优惠；XT5四驱风尚型/尊贵型享至高15000元置换礼遇，同享万元Plus双减；CT6 最低首付67999元，超低月供183元/日；CT6尊贵型/XT6限量版车额外赠送三年车损险和四次免费基础保养。这些豪华礼遇，也让消费者有机会享受到凯迪拉克新美式豪华风范体验。

新能源车方面，豪华纯电中大型SUV凯迪拉克LYRIQ锐歌也将惊艳登场。作为上汽通用汽车引入奥特能电动车平台的首款产品，同时也是凯迪拉克品牌智能纯电转型的开山之作，锐歌在豪华、智能、安全层面所展现出来的越级实力，彻底刷新了消费者的固有认知。相对于同级别、同价位产品来说，锐歌具备更优异的产品力、更可靠的品质、以及诚意十足的定价，这些都进一步提升了其在市场上的竞争力。目前，门店已陆续开启针对大定用户开启了凯迪拉克LYRIQ锐歌专属体验，敬请莅临。

本届上海“五五购物节”，无疑是消费市场打破沉寂的一个重要窗口。作为上海本土龙头车企，上汽通用汽车积极响应上海市政府号召，于“五五购物节”期间推出了诸多重磅福利，并有望在这个炎炎夏日掀起新一轮汽车消费热潮。别克、雪佛兰、凯迪拉克三大品牌以浓情回馈消费者的厚爱，以优质的产品和贴心的服务满足消费者的日常出行需求，助力每一位新车主轻松购入心仪爱车，让消费者尽享安心愉悦的高品质出行生活。