

## 团到便宜的鸡蛋很开心

“ 社区公益我会一直做下去。 ”

疫情期间,由于小区静态管理,很多人家里储备不够了,考虑到小区缺少有效的团购组织,我又是广告公司运营策划出身,对整套流程较熟悉,就自告奋勇当起小区“团长”。我做“团长”的初心很纯粹,坚持价格是唯一标准,零利润直供,让更多人受惠。

4月3日,我成了虹口区石油新村“团长”。我们小区规模小,只有150多户人家,且老龄化严重,很多上了年纪的居民都不会团购,所以初期成团特别费劲。后来,因为我总能找到质量好、发货快、价格低的物资,越来越多人加入,团购规模日益壮大。

最有意思的是,小区一对老夫妻女儿住在隔壁小区,因为“眼红”我们的团购,她经常会拉自己小区居民过来“蹭团”。后来,那边想要“蹭团”的居民愈来愈多,纷纷找她帮忙。在我的鼓动下,她索性从一个团购者变成了“团长”。

渐渐地,有些本没“团长”的小区也会“慕名”找我,帮忙开团。目前,我麾下的60多位“团长”,覆盖杨浦区、宝山区、静安区等多个区,受益居民超过20000人。

仔细算来,我真的为居民团购了数以“吨”计的大米、蔬菜、水果等食品,但选品最自豪的莫过于“鸡蛋”,“团”了6000多份。凭借一双

“火眼金睛”,我总能寻觅到靠谱的供应商。比如,相较于市场团购价一份在35元至45元(30只)的鸡蛋,我“团”到的每份虫草蛋价格一直是26.5元。当然,有些居民也会“货比三家”,后来他们发现,全上海几乎找不到我这个价格、品质的鸡蛋。

知道老年人不擅长团购,所以我当“团长”还习惯“多团”,每次实际团购商品量总会比预订量多。当把居民预订的商品分发完后,余下的就会让大家现场选购,主要为老年人提供方便。

“嫚兮,鸡蛋什么时候再开



讲述人:张嫚兮

社区公益抗  
疫团购发起人

团?”“跟着你,我们都‘闭眼’买买买。”……每每听到居民这样的反馈,虽然忙忙碌碌,但我也从中收获了满满的成就感。

做“团长”的这段经历,让我注意到,小区静态管理期间各种突发情况频发不断,但许多居民缺乏基本的应急知识。于是,我多次开直播,邀请医疗行业专家,为居民科普一些生活中常见突发状况的急救措施,关键时刻能自救。

疫情期间,邻里间的守望相助,让我动容。因此,我想帮更多的人,社区公益我会一直做下去。 **新民**

## 滞留2个月为新邻居修修补补

3月18日,作为上海统帅建筑装饰有限公司水电工,我和妻子来到浦东新区绿宝·锦庭别墅区为45号102室业主进行水电装修。3月22日下午工作结束,本打算过一夜后次日到杨浦工地干活,没想到,小区因疫情而实行静态管理。我和妻子租住在宝山区,自己的家反倒回不去了。

我负责装修的这个小区住户

“

我是45号102室的水电工,大家有需要的讲一声,工具齐全、全部免费。

”

不多,隶属康桥镇秀龙居委会。静态管理伊始,居家防疫的居民有时会遇到家庭维修难题,我立即向物业和居委会报备,表示愿义务为居民维修。随后,我加入小区各团菜群,告知大家自己是水电工,可免费为有需要的住户维修水电,并提供其他力所能及的帮助。

比如,为49号202室业主添加插座,为55号201室业主急修洗衣