

汽车周刊



本报专刊部主编 | 总第874期 | 2021年6月23日 星期三 本版编辑:张云 视觉设计:竹建英 编辑邮箱:xmqc@xmwb.com.cn

下半年哪些新政影响汽车业

前五个月汽车业呈前高后低发展

2021年上半年,一批“重量级”汽车新政彰显政策威力。展望下半年又将有多项新政影响汽车业,涉及排放召回、国六标准、换电、二手车交易、机动车发票等方面,在不断完善行业健康发展同时,影响车市走向。

实施重型柴油车国六排放标准。与国五标准相比,国六标准进一步加严,氮氧化物(NOx)和颗粒物限值分别减低77%和67%。我国已于2019年7月1日实施了重型燃气车国六标准,2020年7月1日实施了轻型车和公交、环卫、邮政等重型城市车辆国六标准。

● **机动车排放召回管理规定**
国家市场监管总局联合生态环境部制定并发布的《机动车排放召回管理规定》自2021年7月1日起正式实施。新政与之前最大的不同是,将产品召回由安全召回扩展至排放召回。机动车存在三种情形必须召回,一是由于设计、生产缺陷导致机动车排放大气污染物超过标准;二是由于不符合规定的环境保护耐久性要求,导致机动车排放大气污染物超过标准;三是由于设计、生产原因导致机动车存在其他不符合排放标准或不合理排放。

● **重型柴油车国六排放标准**
2021年7月1日起,我国将全面

年下半年开始,在全国范围内开展新能源汽车换电模式应用试点,具体内容包括加强技术研发,支持企业开展新能源汽车换电模式整车、动力电池、换电装备等关键技术攻关,鼓励在公交、出租、城市物流配送、港口、矿山等公共领域率先试点,推动商业化运营。随着新能源汽车换电应用试点启动,预计到2025年可带来180亿元的设备需求以及千亿元的市场规模。

● **二手车异地交易新规**
商务部、公安部、税务总局联合印发《关于推进二手车交易登记跨省通办便利二手车异地交易的通知》,自2021年9月1日起,直辖市、省会市、自治区首府市、计划单列市全部推行;2022年全国全面推行。明确对已经登记的小型非营运二手车,买卖双方可以选择在车辆转出地或者转入地进行交易。但对在车辆转入地和转出地以外第三地进行交易的车辆,不得为其办理交易事

宜。从制度上解决二手车异地交易周期长、不便捷等问题。自6月1日起,新规在天津、太原、沈阳、上海等20个城市试点先行推行。

● **机动车发票使用办法**
税务总局、工信部、公安部共同制定的《机动车发票使用办法》,自2021年7月1日起正式施行,对机动车销售实行分类分级管理。机动车销售方按照“一车一票”原则开具机动车销售统一发票。销售方应当按照销售符合国家机动车管理部门车辆参数、安全等技术指标规定的车辆所取得的全部价款如实开具机动车发票。销售方根据不同情形,使用不同种类的机动车发票。购买方购进机动车自用的,销售方应当开具机动车销售统一发票。新规将进一步规范机动车生产、批发、零售全流程的发票使用行为,杜绝机动车发票虚开案件发生,营造公平公正有序的营商环境。
雍君

今年前5月我国汽车业多项经济运行“成绩单”近日密集揭晓。数据显示,汽车工业增加值、汽车商品零售额、汽车出口交货值、车辆购置税收入、二手车市活跃度、报废车回收拆解等指标,由于低基数效应递减,呈现前高后低发展态势,但汽车绩效的改善、持续发展的韧劲和稳中向好的走势不会改变。

受困于芯片短缺,5月,汽车产量由正转负,下滑6.78%,落在制造业(总体)后头,差于规上工业水平。不过,1-5月汽车累计产量增长36.42%,其中轿车和SUV分别增长36.43%、40.85%,新能源车成为闪光点,增长2.24倍,工业增加值累计增速29.3%,跑赢了大盘,高于制造业(总体)10个百分点,超过规上工业11.5个百分点。

5月,乘用车市场环比稍有滑坡,但在节假日消费及消费促进月活动等因素推动下,汽车消费保持平稳,消费升级增速尤为明显。汽车类商品5月零售额3688亿元,同比增长6.3%;1-5月18014亿元,增长37.8%。

国家统计局《5月社会消费品零售总额主要数据》分析称,“1-5月,社消零售总额累计174319亿元,增长25.7%,除汽车以外社消零售总额156304亿元,则增长24.4%。”数据说明,汽车对提升社消零售总额功不可没。汽车商品零售额占到社消零售总额一成还多,对前5月社消零售总额的增速,贡献了1.3个百分点。豪华车中高级车在汽车消费升级大潮中表现精彩纷呈,对提升零售额效用不可低估,前5月业绩可圈可点。

5月二手车市活跃,交易量达146.21万辆,同比增长24.66%;与2019年同期比,也大增25.93%。转籍比例提升至28.33%,环同比分别增加0.63和0.93个百分点。1-5月,二手车交易总量690.73万辆,同比增长64.94%,与2019年同比增长23.0%,比原先预期要好得多。

报废车回收拆解量也平稳增长。1-5月,报废机动车回收105.5万辆,同比增长48.4%,比2019年同期增长20.2%。其中,5月回收23.8万辆,增长21.4%,比2019年同期增长17.8%。

5月,工业品出口较快增长,规上工业出口交货值同比增长16.9%。汽车行业出口交货值同比增长84.7%,增速继续加快。来自海关总署的信息显示,1-5月,汽车(含底盘及CKD)出口75.3万辆,同比增长99.7%;出口额116.39亿美元,增长110.9%。汽车零部件出口业绩更卓著,前5月出口额297.84亿美元,增长48.1%,零配件贸易顺差133.22亿美元。

日前出炉的财政部《5月财政收支情况》显示,“1-5月,车辆购置税收入1654亿元,同比增长31.4%”。车购税5月收入较前4个月增速明显放缓,是汽车产量和零售额增速减缓的必然,也是同比低基数效应减小的反映。不过,前5月车购税与中央一般公共预算收入比较,其增速还是高出4.4个百分点。
张伯顺

捷豹路虎双雄登场演绎“新现代豪华”



以全球体系融合本土化声音,捷豹路虎两款重磅车型日前在沪亮相。其中,全新路虎·揽胜极光L迎来全球首发,并特别发布了专为中国市场打造的首发版。全新捷豹XFL公布39.98万-49.98万元的官方指导价格,即日起开启订单交付。在“重塑未来”全球战略中,捷豹路

虎提出通过设计赋能,诠释对于“新现代豪华主义”未来发展的构想和战略布局。两款新品都是在这一战略指导下的最新力作。

本次全球首发的全新路虎·揽胜极光L是揽胜家族第二款轴距车型,新车拥有揽胜家族标志性的精工奢华,从外观到内饰,无不展

现现代感和高级质感,专为中国市场消费者打造,预售价格39万-48万元。

路虎·揽胜极光L承袭揽胜家族新一代设计语言,轴距加长160毫米,带来更舒适驾乘体验。全新升级的InControl OS 2.0系统拥有堪比智能手机的功能和使用体验,

配合领先的五屏联动科技,为用户提供更加便捷和人性化的服务。A-TRRS路虎全地形科技所带来的强大全地形能力,更时刻彰显出这是一款纯正的揽胜家族SUV。

作为捷豹品牌在华首款国产车型捷豹XFL的中期改款车型,全新捷豹XFL以多项同级独有的配置,带来非凡豪华感受。专为中国市场打造的全新水晶挡杆,尽显英伦气质。

全新捷豹XFL全系标配InControl OS 2.0信息娱乐系统能够实现多屏科技互联。与此同时,全新捷豹XFL采用高强度全铝车身架构,提供200马力、250马力和300马力三款动力选择,可满足家用、商务、运动等多种用车需求。
余音

昂科威Plus搅局高端SUV市场

上汽通用别克全新中型SUV别克昂科威Plus上周末上市。新车搭载2.0T发动机+48V电动机组成的轻混动力系统,共推出包括5座、7座两种布局的3款车型,售价22.99万-26.29万元。别克昂科威Plus艾维亚5座、7座车型同步上市,售价29.59万元起。

别克昂科威Plus基于通用汽车中型豪华SUV架构打造,拥有2833mm的

超长轴距。新车配备第二代高清流媒体内后视镜、全液晶仪表盘、抬头显示、空气质量控制系统,以及10英寸中控触摸屏等创新多屏互联功能,搭配按键式电子换挡机构、手机无线充电等配置,并配备噪音补偿技术的Bose音响等,充分彰显尊贵身份。新车最大功率174kW,峰值扭矩350Nm。
姚琼



北汽新能源四易其帅能挽颓势?

日前北汽新能源发布公告称,刘宇不再担任北汽蓝谷总经理,由代康伟接替而引起关注。在不到两年半时间内,北汽新能源已四易其帅,从郑刚、马仿列到刘宇,再到新上任的代康伟,没有一位任期超过两年。不断换帅的原因,无非是近几年企业大幅滑坡,意欲改变困境。但问题是,光凭换帅能挽回颓势吗?

其实,目前北汽新能源今日之困境,症结一目了然:一是其产品集中投放网约车、公务车、共享出行等领域,疫情的影响让国内的共享出行、网约车受到限制,同业竞争也挤压了原本被北汽新能源占据的市场份额。二是北汽新能源在现今新能源车产品链中,属于高不成低不就,无论是续航、设计、配置、性能、价格等方面,与欧拉、埃

安等产品相比都没有较大竞争力。三是质量问题,在第三方网站不少用户反映产品出现电池故障、续航里程不准、转向失灵等问题,导致北汽新能源在消费者心中的形象大幅下降。

显然,北汽新能源也意识到问题的存在,试图通过高端品牌挽回丢失的市场份额。2020年10月,北汽新能源高端品牌首款车型ARC-

FOX αT上市,但上市8个月累计销量仅为区区1190辆。ARCFOX αT的竞争对手高手如林,如埃安LX、特斯拉Model Y、理想ONE、比亚迪唐EV、东风岚图、上汽智己等,ARCFOX αT的市场前景难言乐观。

积重难返的北汽新能源,确实到了该反思的时候了。频繁易帅不是办法,朝令夕改,只会带来公司人心涣散。应该对症下药,升级转型;通过调整产品、营销战略,提升产品形象。否则,每况愈下的北汽新能源,恐怕没有多少机会了。
雍君