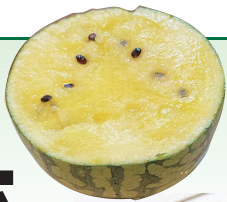


金山“90 后”新农人尤杰—— 从“小皇冠”开启种瓜之旅



乡村达人

又到甜蜜吃瓜季,“金山小皇冠”头茬瓜熟了!这是上海人熟悉的黄瓤小型西瓜品种,皮薄肉嫩,爽口多汁。在金山区下坊村新禹坊农产品专业合作社的大棚内,瓜藤郁葱、清香扑鼻,圆滚翠绿的“金山小皇冠”藏在一丛丛绿叶中。不远处,瓜农们正忙着整枝采摘。

一群头戴草帽的阿姨伯伯中间,有一个年轻人显得格外突兀。他就是合作社负责人、“90 后”新农人尤杰。1992 年出生的他原本在市区一家公司工作,去年开始,乘着乡村振兴的春风,他与小伙伴一起承包了 200 亩农田,开启了种瓜之旅。

这样的选择并非心血来潮。自小跟着爷爷奶奶在松江叶榭农村长大的尤杰,被妻子戏称为“农学博士”。钓上来的鱼有哪些品种,哪种蔬菜何时播种……他对田间地头的作物知识早已耳濡目染。“我与妻子都是在乡下度过童年的,对乡村生活特别有感触,尤其是去年有了孩子后,我们也想让她体会到大自然的

的乐趣。”于是,尤杰辞去了工作,一头扎进了瓜棚与稻田里。

亲自下地才知道,原来种瓜并不是一件容易事:怎样辨别雄花与雌花,如何人工授粉,位置怎么挑选,多少天后才算成熟……即使是自以为拥有足够“专业储备”的尤杰,也遇到不少碰壁的时候。

2 月 23 日,这批瓜苗刚刚种下;第二天尤杰到棚里一看,心里一沉:怎么小苗苗全部耷拉下来了?请来专业师傅看了才知道,原来是施肥过度,“烧”的。大家又是一阵忙活,重新挖开土料、填进新泥,幸亏“抢救”及时,这批瓜依然茁壮成长。

5 月有一天晚上突降暴雨,这正是西瓜成长的关键时期。时间将近半夜 12 点,本来已经入睡的尤杰被电闪雷鸣吵醒,突然从床上“噌”地弹起来:“我的瓜!”驱车 20 分钟,他连夜赶到瓜棚,查看大棚积水……一直忙到凌晨两三点才回家。

“小苗苗好珍贵,20 摄氏度的天气还觉得冷,一会儿就耷拉下来,扯断了一点根又耷拉下来,小心翼翼从培养盆中拿出简直是捧

在手心。”尤杰的妻子这样记录下种瓜初体验。“亲身体会后更知一蔬一饭来之不易”——这是他们共同的感悟。

尽管是头一回种瓜,但尤杰对于这批“金山小皇冠”的质量却是信心满满:“瓜苗是金山区农委统一提供的,农业服务中心会派人定期技术指导,还会提供物资等帮助。”甜度 13.6 度——上周,这批“处女瓜”喜迎丰收,眼见它们通过测试、品质达标,尤杰觉得这几个月的辛苦都值了。

而今,十个棚内的“金山小皇冠”长势喜人,正在陆续成熟。今年小皇冠的价格与往年持平,20 斤装价格在 180 元左右。这几天,尤杰的手机号码不断:“听说小皇冠熟了,打电话来预订的人挺多,大家都想尝尝鲜。”微信小店花儿会刚上线,已有不少回头客。此外,日前刚刚成立的金山区品牌瓜果产销联合体,连接起农产品的生产端与市场端,也让初涉农业的尤杰心里踏实不少。

这批瓜成熟后,尤杰还有水稻等农作物要关心。沪郊“90 后”的务农之旅,刚刚起步,还将继续。

本报记者 杨洁

■ 尤杰在瓜田里忙碌

“金汇十二味”农产品带来“味觉盛宴”



田园美食节

本报讯 (记者 李一能 通讯员 金丽娜)在这生机勃勃的春夏时节,各类特色农产品陆续上市,农用机械也开始在农业生产中“大展身手”。5 月 25 日上午,奉贤区金汇镇新强村,就举办了一场现代农机展示暨“金汇十二味”农产品推介会,为市民带来一场农产品的“味觉盛宴”、农业机械的“视觉盛宴”。

走进智慧兴农驿站,只见十几家摊位上摆满了蔬菜、水果、大米、食用菌、加工类等金汇特色农产品。新鲜可口的绿叶菜、色彩鲜艳的彩椒、酸酸甜甜的小番茄、营养丰富的鸽子蛋……这些农产品都来自金汇本地的合作社、农业企业,不仅看上去“卖相”好,价格也比平时优惠不少,吸引了不少市民前来购买。以鸽子蛋为例,平时售价约为每颗 7-8 元,当天优惠价每颗 5 元。

上午天气略显闷热,清甜可口的红瓤、黄瓤西瓜大受欢迎,许多路过摊位的市民都会来上一瓢解解渴。“试吃了一下西瓜,真的非常甜!”居住在泰日社区的赵阿姨“满载而归”,购物袋里装满了油豆、牛肉干等金汇农产品。

一年四季,月月都有农产品。金汇镇为本地的合作社、农户打造了“金汇十二味”特色农产品品牌,根据农作物的成熟月份,每月主打不同的特色农产品。“我们每个月都会推出不同的伴手礼,在加入 IP 概念后,把农产品变得又好吃又好玩。”金汇镇农业农村办负责人周海霞说,希望通过举办农产品推介会,为合作社农产品规划包装等形式,让金汇农产品卖得更好,提高农户的经济效益。

除了各类农产品带来的“味觉盛宴”,现场还能近距离观察近 20 台现代化农业机械。被现场不少人叫做“农业卡丁车”的乘坐式割草机,可以轻松割下果园杂草、玉米秸秆,并将它们一次性粉碎还田。叶菜收割机可以在大棚或露天进行作业,能在半小时内收完 2000 斤绿叶菜,而如果使用人工,需要 4 名员工花费一天时间才能收割完。

“我们自主研发了几种农业机器人,其中就有现场的这台旋耕机器人。”来自上海达汇农业机械设备有限公司的钱晨清表示,旋耕机器人到田间“认完路”,熟悉了田间种植模式后,一得到指令,就能自己到田间进行作业生产。科技感越来越强的农业机械,让“机器换人”成为了现实,描绘出智慧农业的新画卷。

让更多网红爆款复原『小辰光的味道』

张江镇与『叮咚买菜』签署战略合作协议

本报讯 (记者 宋宁华)最近,顾女士每天都要定闹钟提醒自己上午 10 时在“叮咚买菜”上买番茄。原来,“叮咚买菜”与孙桥溢佳成功研发打造首款网红番茄——“伊丽莎白”,成功复原出了“小辰光的味道”。近日,张江镇人民政府与“叮咚买菜”签署“乡村振兴战略合作协议”。

本次战略合作旨在充分发挥双方科技和资源优势,加快建设张江现代农业产业体系,推动农业供给侧升级,助推环东中心村创建“科创环东,田美张江”的市级乡村振兴示范村,助力开创张江乡村振兴新格局。

协议按照“信守承诺、真诚合作、立足发展、面向未来、优势互补、互惠互利”的原则,以市场为导向、科技为支撑、保市场供应和农民增收为总体目标,双方创造条件,共同促进科技进步和自主创新,共建现代农业产业体系,联合培养现代农业发展人才,促进张江镇走出一条特色明显、品牌效应突出、市场竞争力强、经济效益良好的乡村振兴之路。合作双方还将在区域化党建、农产品产销、新业态农业、人才培养等方面开展深入合作。

“叮咚买菜”与孙桥溢佳研发打造的首款网红番茄——“伊丽莎白”,成为卖断货的网红爆品,并且获得了 99.8% 的超高用户好评率。未来双方还将开发更多“网红美食”,以飨千家万户。

据悉,“叮咚买菜”通过深入农业源头,赋能孙桥溢佳这样的“新农人”,为其提供营销、大数据、供应链等支持体系,并采用灵活的合作模式,如订单种植、基地直采、包产包销,将众多原来深藏于农业基地、不为人知的好食材推向广大的市场。

未来,张江镇将通过“1+4+X”模式,继续做深做实战略合作,加快构建现代农业经营体系,探索农村土地规模化经营有效途径,为辖区内农业企业提供指导与帮助,加快张江传统农业向基地农业、数字农业的跨越式转型,建立全市第一个叮咚环东数字农业合作基地,形成“产村融合,创新发展”的张江特色乡村振兴模式。



观景台

林鸟啾啾

春夏时节,候鸟北迁。上海沿海的小树林里又热闹起来,五彩斑斓的小鸟们点缀了绿意盎然的枝头,也给走进自然的人们带来惊喜。

图片摄于浦东临港
摄影 海上明月

① 黄眉柳莺

② 黄眉姬鹀

③ 红喉歌鸲

④ 绶带鸟