

也知道大蒜对健康有益,以前却始终“抵制”,主要是怕与人交流不便。来了疫情之后,社交严控,即使偶尔必要的交流,也有口罩隔离。于是,突然想尝尝大蒜的味道。

非常时期,给人以尝试各种生存方式的可能。

0.004KG

超市一般商品都是扫码付款。散装的酱菜需要过秤定价。一位购佩工牌的女营业员跑过来,递给我一只薄薄、轻盈的保鲜袋,还给我一个夹子,示意我自取。也许因为戴着口罩不便言语,无声导购,超市里显得少有的清静。

我在一只圆圆的玻璃缸里,选了10只糖蒜,过秤的价格是16元8角。正要转身离开,女营业员拿出一只空的保鲜袋,往电子秤上一放,显示的分量是0.004KG。

“依再拿一只蒜,选只袋袋有分量额,勿好叫顾客吃亏额。”她以极其平静的语气说。

我很意外,甚至有点吃惊。

0.004KG,换算成大家熟悉的计量就是4克,

传递出去的善良

薛松

在抗疫的日子里,想起了在欧洲参观人骨教堂时听到的一个传奇故事——

14世纪,欧洲暴发了一场前所未有的黑死病,令无数人死亡。重灾区是伦敦的中南部。离奇的是,英伦半岛北部的大人都幸免于难。原来,在该岛南北接壤处有个小村庄。一天,从伦敦来了一个患者将黑死病带进了村子。这个只有300多人的小村人心惶惶,准备向英伦半岛的北部逃离。有个叫威廉的牧师坚决反对对村民们往北逃跑,他对乡亲们说:“你们谁也不知道自己是否感染此病,已经感染者逃与不逃都是死,逃出去还会传染更多人,留下来,让我们把善良传递出去,后人会因祸得福。”村民们在他的劝说下,都表示愿意留下来。于是,牧师率领一些村民在村庄的北出口筑起一道石墙,以防有人翻墙出逃,把病毒传出去。

接下来的情况非常不妙,在黑死病的肆虐下,这个村庄的人纷纷死去,威廉牧师也死于此病。最后侥幸活下来的只有33人。先前威廉牧师让每一个垂危病人写好各自的遗言。于是,去这个村庄的游客都会看到300多座的墓碑上那些催人泪下的言语。其中有一位医生写给返回娘家的妻子:原谅我不能给你更多的爱,因为病人需要我;有个家长写给儿女的是:亲爱的孩子,你见证了父母与村民们的伟大,人即便是死,也不能丧失对人的爱;威廉牧师的墓碑上只写了一句话:请把善良传递下去。

面对疫情,重要的是在于防。我们的成功之处是以封闭式的管理来应对新冠病毒,齐心协力待在家里,这样既保护了自己,又保护了别人。

灾难面前人与人之间需要相互帮助,只顾自己而不顾他人将会形成更大的灾难。我们的武汉封城以及向疫情严重的国家伸出援手,让全人类分享到了成功的经验,这就是中国人传递出去的善良。

“宅”本是名词,如今变成时髦的动词;“文章合为时而作”,词义的变迁何尝不是?“宅在家里”,当前已不指船至港湾车抵门前的举家欢聚,而是隔毒防范的积极举措的同义语。

宅法种种。

“闷宅”:交游广的青壮,施展身手的地方一下收窄,找三五知交甚或情侣交集又顾虑重重,无奈改弦易辙,闷家消磨。

“囚宅”:居住条件差,阴暗逼仄,甚至吃喝拉撒也包括其中,人口一多,更像囚宅。

“猫宅”:形单影只,一人吃饱全家不饿,身体又矫健者,堪称。

“贼”宅”:多为孩童。父母家教严,严令网学,而生性活跃好动者,岂能乖乖就范?一瞅旁侧无人,立马上网游戏,却又提心吊胆。

色粗毛围巾的阿姨,看上去五十开外。我支付之后,她竟然没有跟上来,而是转身对排在她后面的一个小伙子说:“依先去付钞票,我买得多,有十几样。”

“谢谢!”小伙子绕过这位阿姨,走向收银台。很快完成支付,因为他手上只有两样商品:一瓶矿泉水和一袋小面包。临走时,他回头再次向这位阿姨道谢。

作为一个旁观者,我对这位阿姨心生敬意,同时又有疑惑。照理讲,在公共场所,应该是小辈让长辈,男人让女人。眼前的情景却是长辈让小辈,女人让男人,有点“反常”。

是否因为被隔离许久,人们对社会交往的渴望井喷式爆发,以至于出门见人总觉得格外亲。好像也不尽然。我听到她的理由是:“我买得多,有十几样”而小伙子手上只有两样。她好像不愿意让小伙子因为她排队耗时过长。很可贵,这位阿姨朴实的想法里有一种美德,就是为人着想、愿意谦让,这就是善良。善良的前提是体谅;有了体谅,才有谦让。朱熹认为:“让者,礼之实也。”谦让,是礼仪最高表现。人有了这样的礼仪,自然达观、大雅。

孔老先生说过“里仁为美”四个字。古代,25户人家为“一里”,就像今天很多街道的地名还在运用这个“里”字。“里仁为美”的意思是说,有善良、仁厚之风的邻里最美,泛指一种社会环境审美的原理。

这绝对不是空头理论。我在看到那位阿姨优雅的一瞬间,真是觉得她很美,这个超市也很美。非常时期,人们的相互关系是不是也正在越变越和美?

走出超市,顿觉雾霾正在褪去的高天格外晴朗,斜阳挥洒,春晖回暖。超市之行,有“疫”外收获,可谓满载而归,心满意足。

回到家里,如此这般汇报妻子。未料获赞之后一顿奚落。出门前,妻子再三叮嘱要买一瓶“蚝油”,结果带回来一瓶“生抽”3瓶。

错了,错了。超常兴奋,容易引起阵发性“记忆紊乱”。

务必请读者诸君“引以为戒”。

“石”宅”:有多种基础性疾病在恙的耄耋老人最易中招,中则危殆,惟有呆坐一隅,蹲门石狮,静候岁月静好。

“躲宅”:已沾病毒,幸亏医治及时凯旋,于是隐匿唯恐不严,连家人也彼此防范,故名之。

“乐宅”:也有皆大欢喜者。往年,青壮在远方打工,一年仅春节相聚,匆来促去,都望眼欲穿,难以割舍。这一次,相伴2个月,亲情脉脉,天放假,欣满怀。

“产宅”:有新出产甚或日后出彩的“宅”。不少学养深厚、往昔忙于外界应对不暇者,这次可以如老母鸡孵蛋般潜心“产”出。比如前几天

疫情期间大家都乖乖地窝在家里上网、看电视,打发富余的时间。我因工作缘故从年初八开始就下沉社区配合居委会的同志做好疫情防控工作,一整天就守在小区门口对进出的居民及外地返沪人员进行测量体温,指导外地返沪人员填写各类表格,督促返沪人员自我隔离十四天……

中间休息的时候我喜欢在周边转转。由于疫情,大多数的商铺还歇着,街上行人稀少,但和老百姓生活密切相关的超市、小菜市场却照常营业。我值守的小区对面就有一家门面不大的小菜场开着,想到老婆“非常时期”为了少出门、少接触,去一次超市总要采购四五天的蔬菜囤在冰箱里,这家小菜场对我而言无疑是利好消息,意味着我们再也不用吃不新鲜的蔬菜了。回到家我对老婆说,你不用囤积蔬菜了,以后买蔬菜的任务就交给我吧!

从此,每天去小菜店买菜的任务让我承包了。这家小菜店大概有四五十个平方米,摊主是对中年夫妻。我扫了扫货架上陈列的商品,经营的商品还蛮丰富,有蔬菜、土鸡蛋,还有油盐酱醋,当然唱主角的当属各种碧绿生青的蔬菜了。由于蔬菜新鲜,光顾的客人还真不少。趁着生意空隙,我和那男的攀

夜光杯

胡海明

我是从虎丘出来拐入山塘街的。也就信步走走,也就一箭之遥,眼见一座小庙冷清又局促地缩在桥脚跟,又见狭小的庙门上刻着一只葫芦图案。哟,莫非是《红楼梦》开始的地方:姑苏城“阊门外有个十里街,街内有个仁清巷,巷内有个古庙,因地方窄狭,人皆呼作葫芦庙”。

上前打探,有石碑刻“南宋淳熙”字样,并有说明:十里街现称作山塘街,街上青山桥浜内的“普福禅寺”便是人称的“葫芦庙”。拜曹公所赐,天下读书人都知道《红楼梦》第四回是:“薄命女偏逢薄命郎,葫芦僧乱判葫芦案。”薄命女乃是“英莲”(后名“香菱”),薄命郎为“冯渊”(谐音“逢怨”),葫芦僧是葫芦庙内的“小沙弥”,之后成了衙门里的“门子”,那著名的“护官符”(贾不假,白玉为堂金作马;阿房宫,三百里,住不下金陵一个

俗话说:“人是便宜虫子。”也就是说,贪或占别人的便宜,是人的本性或习性。不过,喜欢贪便宜的人不一定能如愿或称心如意,有时候便宜好像是占到了,可这便宜货没什么用,之所以买,大多是被商家用各种让顾客觉得大占便宜的促销花招击中。这种情况在网购时代大量发生。而有时候,我们觉得便宜,可这便宜并不对路,关于这点,我有过以下至今未忘的小教训。

大概在上世纪七十年代初期的那一年,当时弄里有家街道工厂推销立式电风扇,装好的记得说是140多元,买零件自己组装的可便宜12元左右。我出门时,一位朋友正好来找我,他就陪我去临时销售处。朋友说可以帮我组装。想想可以节约月工资的四分之一,我就选了自已装的。也许是组装的水平不到位,更有可能是零部件质量不好,装好的电风扇虽然好用,但声音有点响。后来我想,如果我当时选择组装好的,就容易挑质量好的,用不着几年来听那噪声。此事给我的提示是:一个人不要随便贪便宜。

卖菜夫妻

谈起来。他们来自安徽亳州,在这里卖蔬菜已有十多年了。刚来的时候,因为租不起店面,夫妻俩只能在马路边摆“流动摊”贩卖蔬菜,但麻烦跟着来了,常常摆没多久,穿制服的城管队员就来了,所以他们像做贼似的“打一枪,换一个地方”。妻对男人说,这样东躲西藏总不是个办法,我看这里缺乏大型菜场,如果我们租个市口好一点的房子卖蔬菜,生意应该不会差的。夫妻俩咬咬牙,向亲友们借了点钱选了个地段较好的房子卖蔬菜。由于小菜店开在居民区,加上夫妻俩销售的蔬菜及其他商品新鲜且价格公道,赢得口碑,因此拥有

我是从虎丘出来拐入山塘街的。也就信步走走,也就一箭之遥,眼见一座小庙冷清又局促地缩在桥脚跟,又见狭小的庙门上刻着一只葫芦图案。哟,莫非是《红楼梦》开始的地方:姑苏城“阊门外有个十里街,街内有个仁清巷,巷内有个古庙,因地方窄狭,人皆呼作葫芦庙”。

上前打探,有石碑刻“南宋淳熙”字样,并有说明:十里街现称作山塘街,街上青山桥浜内的“普福禅寺”便是人称的“葫芦庙”。拜曹公所赐,天下读书人都知道《红楼梦》第四回是:“薄命女偏逢薄命郎,葫芦僧乱判葫芦案。”薄命女乃是“英莲”(后名“香菱”),薄命郎为“冯渊”(谐音“逢怨”),葫芦僧是葫芦庙内的“小沙弥”,之后成了衙门里的“门子”,那著名的“护官符”(贾不假,白玉为堂金作马;阿房宫,三百里,住不下金陵一个

七夕会

摄影

贪便宜要适可而止

陈今夫

现在有许多人在传销、非法集资、P2P等上面栽大跟头,是由于贪与己能力不匹配的便宜。虽然一开始,受骗人还是有警惕性的,但有时经不起对方小恩小惠等诱惑,比如通过送礼品、请客吃饭、免费旅游等,让你上钩。由于一开始对方有的也兑现承诺,之后不少人觉得应该多投点,再多投点,心态也慢慢从贪便宜发展到觉得可以发横财,可以不劳而获,还沾沾自喜,四处“代言”,以至于最后竹篮打水一场空,后悔莫及。

对于一些战略性欺骗,一般人缺乏识别力,尤其当对方披上所谓“创新”“共享富裕”等美丽外衣时。一般人贪自己熟悉的小便宜也许能对付一二,贪大便宜就大告不妙了:非亲非故的人怎么会让你贪大便宜?就是七大姑八大姨也基本不会,况且他们还热情无比,这不合常理。应该说,贪小失大这种事古今

夜光杯

季捞不到休息,连春节都不回去,能不能将菜价适当提高一点,阿拉阮没意见咯!不承想,这位老客户的“真知灼见”竟博得一片赞同声。男主人听罢双手直摇:这不行,这不行!钞票人人喜欢,但要取之有道。你们来我这买东西就是给我钱赚,我怎么

七夕会

七夕会

七夕会

中外常有,不稀奇。可国人近来“中枪”的人实在太多了,而且不少是老年人。照常理,老年人阅历丰富,不容易上当。也许,他们的成长长期处于贫困环境,助长或加剧了贪便宜的心态,而且又长期受简单化思维熏陶,而进入老年后,倒有可能多少会被打回原形。

生活中有些事看起来不像贪便宜,如热衷搞关系、阿谀奉承上级以及形形色色的所谓弯道超车等,可其动机或心态其实也是想占便宜,而且想占的往往是大便宜,乃至到最后还想不劳而获。想贪或占这种便宜的人,久而久之也就没自尊感了,人也就越来越不守本分。

“天下没有免费午餐”,这话的潜台词:所谓免费,其实是要付出代价的,它可能不是直接的,但间接难免;此外,它可能是物质上的,也许是精神上的。而占便宜,也差不多。常言道:“七情六欲人之常情,适可而止者为智者。”因此我觉得,贪或占便宜也要适可而止。

夜光杯

七夕会

七夕会

七夕会

七夕会