

美国在中美贸易“吃亏”？不科学

我外交部强调双边协议必须双向平衡、平等互利

新华社北京5月21日电 外交部发言人陆慷21日说,中美之间的贸易协议必须是双向平衡、平等互利的。

据报道,美国总统特朗普近日接受媒体采访时称,最近几轮美中磋商之前他曾

告诉中方,美中之间的协议不可能是对等的(50-50),由于中国过去的贸易做法,协议必须更有利于美国。

对此,陆慷在当日例行记者会上说,“是否对等”和“对谁更有利”在贸易关系中

不是一回事,要求两个经济体在贸易实践中绝对的对等开放是不现实的,“更何况经济全球化本身就是各国优势互补、互通有无的过程。”

他表示,所谓贸易互惠互利,应该是指

所有产业开放市场实现总体互惠和利益平衡。简单认为美国在中美贸易关系中“吃亏”的看法是不科学、不专业的。“谈判贸易协议本身不可能在所有领域都要求绝对平等,但必须是双向平衡、平等互利的。”

美国消费者购买运动鞋



图②

对华加征关税加重美国民众负担 买双鞋要多花56美元

超过170家美国鞋业企业20日发表联名信,要求美国政府把从中国进口的鞋具从拟加征关税清单中移除,称这一行为将伤害美国消费者和美国经济。

联名信说:“美国对进口鞋平均征税11.3%,但最高可达67.5%。在此基础上加征25%的关税,意味着美国工薪家庭买鞋时要支付近100%的关税。”

据美国鞋具批发商和零售商协会统计,对中国制造的鞋具加征关税或令美国消费者每年额外支出70亿美元。

美国鞋袜经销商协会估计,在高关税下,一双运动鞋的售价会从150美元增加到206美元,其他种类的鞋子售价也会有类似的升幅。

如果中美贸易纠纷进一步升级,美国一个四口之家每年衣服、鞋子等相关产品的花费可能会增加约500美元。如果要给孩子买一双新鞋,售价会从10美元涨到15美元,要买给女儿的篮球鞋会从130美元涨到179美元,要买给丈夫或太太当做生日礼物的新靴子,加征关税前只需要190美元,但之后就会涨到249美元。

美国总统特朗普多次提到,如果企业在美国国内制造产品,或者把生产线移到越南、印尼等国家,就能避免加征关税的影

响。对特朗普的这种说法,美国服装与鞋业协会首席执行官里克·赫芬宾反驳称:“事情远没有那么容易。”科技、工人的技术等不是那么容易转移的。

赫芬宾表示,在美国出售的货品中,72%的鞋子、84%的配饰以及41%的服装都由中国制造。美国市场十分依赖中国,因为找不到其他地方进口相应货品,赫芬宾形容美国是“陷进去了”,关税将“十分严重”地影响美国零售业。

美国鞋袜经销商协会发言人安迪·波尔克表示,美国国内的工厂不会制造一些可以从中国进口的鞋子,即使它们这样做,美国制造的也会比从中国进口的要贵。他举例说,美国制造远足鞋的零售价可达300美元,跑步鞋的售价达150美元,甚至更贵。

美国消费者在这轮中美贸易纠纷中要付出的代价之后可能还会上升,家庭电器、牛肉、冷冻水果和蔬菜等都会受到影响。美国芝加哥大学一项研究显示,在加征关税后,美国洗衣机平均售价上升了12%,烘干机等产品的价格也在上升。

根据美国全球贸易伙伴咨询公司的一项研究,中美贸易纠纷令美国家庭每年的平均开支增加2300美元。 刘阳 张敏

发布为期90天“临时通用许可” 美部分推迟对华为禁令

新华社华盛顿5月20日电 美国商务部20日发布为期90天的“临时通用许可”,推迟对华为及其附属公司现有在美产品和服务所实施的交易禁令。

美商务部当天发表声明说,获得“临时通用许可”的美国企业可向华为及其68个非美国附属公司出口、再出口和转让产品或技术,但这一许可是“特定”和“有限的”,仅针对在美国已使用的华为产品和服务。

根据这项“临时通用许可”,未来90天内,华为及其附属公司将可以从事“特定活动”,以保证美国现有相关网络的持续运营,为美国现有的相关移动服务提供支持。这些活动包括开展对维护现有网络和设备完整性及可靠性至关重要的网络安全研究、为美国

现有网络设备和现有华为手机提供软件更新和补丁、参与必要的5G标准的开发等。

“‘临时通用许可’让运营商有时间做出其他安排,也给美商务部留出空间,以决定对目前依赖华为设备提供关键服务的美国 and 外国电信服务商采取何种适当的长期措施,”美国商务部部长威尔伯·罗斯说,“简而言之,该许可将允许现有华为手机用户和(美国)农村宽带网络得以继续运行。”

“临时通用许可”自5月20日起生效,持续到8月19日。美商务部还将评估是否将延长期限。美商务部15日将华为及其附属公司列入“实体名单”,名单上的企业或个人获得美国技术需获得有关许可,美国政府的默认审查状态为否决。

德企否认暂停向华为供货

新华社北京5月21日电 德国半导体制造企业英飞凌21日表示,将继续向中国企业华为提供“绝大部分”产品,否认此前媒体报道的“英飞凌暂停向华为供货”。

英飞凌在当天的声明中说,迄今为止,英飞凌向华为提供的绝大部分产品不受美国出口管制影响,将继续对华为出货。受美方规定影响,英飞凌“原产于美国的货物不得不停止交付”。但英飞凌将采取一切必要措施,保证

满足客户需求的可靠性。

英飞凌主要提供微电子产品和解决方案。2018财年,该公司的销售额达76亿欧元。在该公司2018年年报中,华为位列该公司某一业务条线的“主要客户”之一,20日有媒体报道称“英飞凌暂停向华为供货”,英飞凌当天在法兰克福证交所的股价盘中出现大跌。

受美国商务部将华为列入制裁实体名单影响,本周一美国芯片股股价全面重挫。

福特拟裁减全球10%员工

新华社上午电 美国福特汽车公司20日宣布,打算在全球范围裁撤7000名白领员工,人数占福特现有正式员工10%。

不少媒体分析,电动汽车和自动驾驶汽车预期今后成为主流产品,福特等汽车制造商为适应这一趋势,在相关技术领域集中投入人力、物力,不得不削减其他支出。

美联社报道,福特公司这一轮裁员自去年开始实施,涉及这家企业全球十分之一固定薪资岗位,预期每年节省大约6亿美元成本。

福特首席执行官吉姆·哈克特20日说,

在美国的裁员工作本月24日以前大体能完成,将裁撤大约2300名白领员工,其中1500人已经主动辞职或接受“买断”离职,300人遭解雇,剩余500人将从本周起陆续“下岗”。

福特发言人玛丽萨·布拉德利说,“福特正在经历重组过程”,以便适应时代潮流。

越来越多消费者倾向于购买运动型多功能车(SUV)和卡车,促使福特在美国的产品线逐步淘汰小型轿车。它的业务重组目前不影响蓝领员工,缘由是企业需要蓝领工人操作机械设备,生产更多SUV和卡车。

美国将制裁“北溪-2”天然气项目

俄罗斯批美搞“不公平竞争”

国支持,乌克兰和波兰担心这一项目造成本国经济和地缘政治方面损失,德国、奥地利等国家则支持这一项目。

俄罗斯外交部副部长亚历山大·格鲁什科同一天说,“北溪-2”纯属商业项目,旨在满足欧洲的能源需求和能源安全需求。

格鲁什科在奥地利首都维也纳接受采访时说,“某些国家”利用“地缘政治工具”,希望确保本国经济活动获得更有利的条件,“简而言之,就是逼迫欧洲人购买昂贵的美国天然气”。他说,一切将取决于欧洲国家选择何种立场、是否符合本国利益。



欧洲多国领导人启动北溪-2天然气管道项目

新华社上午电 美国能源部长里克·佩里21日说,美方将在“不久后”制裁俄罗斯与多个欧洲国家合作的“北溪-2”天然气管道项目。俄方官员随后回应,美方制裁属于“不公平竞争”。

佩里没有提及美方制裁“北溪-2”项目的具体时间表。“北溪-2”项目旨在铺设从俄罗斯经波罗的海海底到德国的一条天然气管道,绕开乌克兰,把俄罗斯天然气输送到德国,继而送往其他欧洲国家。项目计划2019年完工,建成后预计俄罗斯每年可向德国输气550亿立方米,可满足欧洲10%的天然气需求。

美国是全球最大石油和天然气生产国,与俄罗斯在欧洲市场有竞争关系。美方天然气价格高于俄罗斯天然气价格。美方多次呼吁俄罗斯以外的“北溪-2”项目参与方退出,威胁对参加项目的欧洲企业施行制裁。

另外,乌克兰和波兰反对这一项目并获得美