

# 医工结合创新联合体成立,探索临床需求驱动产业转化的新机制 虹桥健康科技产业创新中心在沪启幕

近日,“2026 银发健康科技产业服务创新大会”暨虹桥健康科技产业创新中心启幕仪式在上海西虹桥中核科创园举行。虹桥国际中央商务区管委会党组书记、常务副主任孔福安,青浦区副区长陈锡琦出席。会上,虹桥健康科技产业创新中心及医疗器械产业出海服务中心相继揭牌,“虹桥健康科技产业创新联合体”与“沪上一病一医荟”产业创新临床顾问团同步组建,探索临床需求驱动产业转化的新机制。

## 打造健康科技产业集聚高地

孔福安为虹桥健康科技产业创新中心揭牌。该中心由上海市康复辅助器具产业园升级而来,位于中核科创园 C3 栋,由上海西虹桥经济发展有限公司、上海中核科创园发展有限公司、上海市小咖云康复辅助器具产业服务促进中心三方共建,设置 1 万平方米创新空间及 1500 平方米展览馆,距国家会展中心 2 公里。

孔福安在致辞中表示,虹桥承载多重国家战略,目前集聚十万家



企业,生命健康是五个重点产业之一,已集聚大量国际化总部和研发中心。他指出,虹桥正建设长三角制造业研发集聚区,构建“虹桥研发+长三角制造+全球应用”的跨区域协同生态,让创新成果在虹桥集聚、在长三角转化、向全球辐射。

## 搭建出海服务与金融支持体系

陈锡琦为医疗器械产业出海服务中心揭牌。该中心聚焦企业 CE 认证、FDA 注册、海外渠道对接等需求,提供一站式出海服务。陈锡琦表示,当前老年人对健康辅具需求迫切,出海服务中心的设立体现了虹桥国家战略优势与区位优势。他介绍,青浦区正打造“长三角入沪出

海第一站”,将通过开放应用场景、研究细分赛道、引入专业服务机构等举措支持企业集聚,形成“上下楼即是上下游”的产业生态。

中国银行上海市分行与虹桥健康科技产业创新中心签署合作协议,将为入驻企业提供跨境金融服务。中国—东盟经贸中心战略资源部部长李菲透露,4 月中下旬将组织泰国医疗器械采购团到访虹桥,与本地企业对接。

## 构建医工结合转化机制

会上启动的“虹桥健康科技产业创新联合体”定位为资源运营平台,由上海市康复器具协会、中国信通院国家药监局智能化医疗器械研究与评价重点实验室等单位共同发起,旨在构建“临床需求牵引、技术研发支撑、产业转化落地、应用场景反哺”的闭环生态。

该联合体的核心引擎“沪上一病一医荟”产业创新临床顾问团同日亮相。该顾问团由上海市第一人民医院介入血管外科主任冯睿教授、瑞金医院放射介入科主任王忠敏教授、上

海市胸科医院胸外科主任李志刚教授等联合发起,汇集心脑血管、胸外科、骨科、康复等领域百位临床专家,秘书处设于创新中心。

区别于传统医学顾问模式,该团队提出让临床医生深度嵌入“产学研医工”闭环,参与居家监测设备功能定义、康复辅具场景验证、AI 辅助诊断算法医学逻辑校准等研发关键节点。

## 探索银发经济服务新模式

上海现代服务业联合会副会长李关德在主旨演讲“银发时代的新服务逻辑”中提出,银发经济正从“事业保障”向“产业赋能”转变,需建立法律服务、金融规划、科技赋能等新型服务体系,建议关注陪诊服务、社区营养食堂、人工智能进家庭等业态。

据介绍,虹桥健康科技产业创新中心将紧密链接 CMEF 展会、老博会、进博会配套活动等会展资源,三年内拟聚集超过 150 家健康科技企业,聚焦适老环境、康复辅具、健康科技设备等领域。

## 社区服务·专题

责任编辑:郭爽  
 微博:<http://t.xinmin.cn/guoguo11>  
 邮箱:  
[9773859@qq.com](mailto:9773859@qq.com)  
 热线电话:22897276



## 数智赋能「全院一根针」 浦东中医医院让传统针灸焕发新活力

针灸,这一传承千年的中医特色诊疗手段,近日在浦东新区中医医院迎来了数智化的全新蝶变。自 2017 年起,该院率先推行针灸诊疗全院覆盖模式,历经从“人工跑、线下联、纸笔记”的 1.0 版本,到“一键通、数据享、智配方”的 2.0 版本迭代升级,成功破解跨科室诊疗衔接不畅、信息传递滞后、方案同质化等行业难题,让“全院一根针”成为提升医疗服务效率、优化患者诊疗体验的重要手段。

此外,该院打通 HIS 系统数据壁垒,搭建“灵枢矩阵”智能数据库,构建跨科室针灸诊疗平台。如今,管床医生在系统中发起申请,患者病历数据同步推送,针灸医生可实现 15 分钟内上门响应,诊疗协调时间从数小时缩短至 10 分钟。系统结合患者体征信息,智能推荐最优穴位与相似病例,推动针灸诊疗从“经验施治”向“精准标准化”转变。

数智化升级,改善了疗效与服务质量。数据显示,外科术后胃瘫患者经智能方案施治,平均住院时间缩短两天;中风后遗症针灸治疗有效率由 82% 提升至 91%,药占比下降 12%。同时,智能导诊与分诊系统让患者就医流程更顺畅。

值得关注的是,数字化并未削弱传统中医精髓,反而让“辨证施治”的核心更凸显。系统将医生从繁琐记录中解放,使其更专注诊疗本身与医患沟通,为中医传承注入新活力。

## 金旺:以声为翼,跨平台突围的播客创作者

2024 年的某个下午,当金旺收到小宇宙 CEO 舒玉龙的消息时,他才意识到自己的播客《佐治亚小帅 Asian Answers》已跻身平台头部创作者行列。同年,在喜马拉雅创作者大会上,金旺亦斩获年度特色播客奖。对他而言,这份成绩毫不意外,是多年持续创作沉淀的自然结果。

在中国快速增长的播客行业中,像金旺这样的独立创作者并不少见,但能同时在两个定位截然不同的平台上稳居顶尖位置的,却寥寥无几。

### 小宇宙的“头部”:

#### 高门槛下的实力认证

要理解这份成绩的分量,需先明晰小宇宙在中国播客生态中的地位。这个于 2020 年 3 月上线的平台,已迅速成为中文播客圈的标志性存在。根据 JustPod 的调研报告,小宇宙在中国播客听众中的使用率达 74.6%,是播客爱好者的首选平台。

截至 2024 年 9 月,小宇宙上已有超过 13 万档播客节目。在这样的规模下,“头部”意味着金旺的

节目收听量远超平台多数播客——这绝非易事,平台听众以一线城市高学历人群为主,对内容质量的要求远高于普通音频平台。

更值得关注的是增长速度。2020 年,小宇宙平台仅有约 5 万档播客,到 2024 年这一数字翻了一倍多。在竞争日益激烈的环境中稳居“头部”,不仅需要优质内容,更离不开持续的创新力。

### 喜马拉雅的突破:

#### 大众化市场的广泛认可

喜马拉雅是中国在线音频主流市场之一,平台涵盖有声书、广播剧、知识付费等多种内容形式,拥有 1.33 亿移动端月活跃用户。

金旺的节目常跻身喜马拉雅每日排行榜前列。在这个日活跃用户超 3000 万、内容类型极多元的平台上,播客节目要进入日榜前十难度不小,这就要求内容兼具深度,又能吸引更广泛的受众。

根据喜马拉雅 2024 年向港交所提交的招股书,该平台在中国在线音频行业占据 25% 的市场份额,用

户收听时长占全行业的 60.5%。在这样的体量下保持稳定排名,足以说明金旺的内容既能打动小众播客爱好者,也能触达普通音频消费者。

这种跨平台表现在行业内并不多见。小宇宙用户追求深度与独立思考,喜马拉雅用户更看重实用性与易理解性,能同时满足两种需求的创作者,需对内容有极强的精准把控能力。

在 2024 年喜马拉雅创作者大会上,金旺获得年度特色播客奖,与算法和数据驱动的榜单不同,这一奖项由平台编辑团队从数千个活跃播客中精心评选而出。

作为华裔创作者,金旺有着独特优势:既熟悉中国文化,又深谙西方视角,这让《佐治亚小帅 Asian Answers》能精准契合中国听众的需求。

这种定位在当下中国播客市场极具价值。随着听众教育水平与消费能力的提升,他们不再满足于单一视角的内容,更渴望多元的信息与观点,能提供这种视角的创作者,



往往更易建立忠实的听众群体。

金旺在小宇宙与喜马拉雅的双重成功,展现了独立创作者在中国播客市场的无限可能。而这份成功的背后,是对内容质量的坚守、对市场变化的敏锐感知,以及强大的跨平台运营能力。

在这个每年有数万新节目上线、听众数以亿计的市场中,能长期稳居前列的创作者,往往不是最张扬的那个,而是最持久、最专注的那个。(王杰)

## 杨子博:深耕资管赛道的创新者

2019 年,杨子博加入上海祥龙资产管理公司成为公司高级合伙人。10 余年间,他全面执掌公司战略规划、投资决策与日常经营,带领团队构建起完善的投研体系与风控机制,将公司资产管理规模稳步提高。

在投资管理中,杨子博展现出对宏观经济周期与资产轮动节奏的精准把握,凭借亮眼业绩斩获公募基金行业最高荣誉“金牛奖”,这一奖项被誉为公募基金行业的“奥斯卡”,是对其长期投资管理能力的高度认可。他本人也凭借扎实的专业能力与市场口碑,被相关机构评为 2023 年“最受欢迎私募基金经理”

称号,成为行业内备受认可的专家。

此外,他带领团队更是屡获行业知名赛事嘉奖,先后摘得首届星云杯私募大赛冠军、粤开证券私募交易大赛第一名、中国银河专业交易策略公开赛相关赛组季军等称号。他创新的“票面利息叠加波段高频交易”基金管理方式,成为当前市场主流债券投资路径之一,也为行业发展提供了新的思路。

他积极拥抱金融科技,助力推动企业 AI 技术与投研深度融合,将机

器学习应用于大数据分析、风险建模等环节,努力为实现交易自动化与风险实时监控、大幅提升投研效率与精准度、智能化转型等提供实践范本。同时,他还依托实战经验,打造数据、算法与风控模型深度融合的投资体系,为行业发展提供有益的借鉴。

2025 年 11 月,他受邀担任星空证券专项评审专家,依据监管要求对其投资管理业务开展专业评审,为机构合规发展提供重要支撑。2026 年 1 月,他受聘西南财经

大学成为行业导师,以固收投资、基金管理、金融科技等实战经验助力高校人才培养,搭建产学研融合桥梁。

从领先资管平台的掌舵人,到行业创新策略的开创者,再到高校学术教育的行业导师,杨子博始终在金融领域深耕不辍、创新不止。未来,他将继续以专业的投研能力、前瞻的市场判断,带领团队在金融市场中稳健前行,同时以行业导师的身份传递实践经验,为金融行业培



养更多兼具专业素养与创新能力的优质人才,在产业发展与学术传承的道路上持续赋能。(李文)