

松江区体彩20818网点开业一个月销量直冲百万

一年内连开三店家家成功

位于松江区车墩镇米市渡路249号-2的体彩20818网点开业仅一个月，销量就直冲百万，传统彩竞彩多面开花，成为周边远近闻名的幸运体彩店。店主马冬今年36岁，去年从房地产销售改行后，一年内接连开了三家体彩店，车墩的这家店离松南郊野公园和历史悠久的米市渡码头不远，地理位置相当优越。看着络绎不绝的购彩者，马冬笑得合不拢嘴，直呼改行改对了。“我自己都没想到能这么成功，三家店都是开了不到一个月就步入正轨，还都中出不少大奖。看来我和体彩事业特别契合。我转行真的转对了。”

本版撰稿 本报记者 张立



20818网点销售员张波

足彩竞彩有窍门

足彩竞彩怎么买中奖率最高，张波认为串得少，积少成多是一种办法。买任9和14场则是另一种选择。“很多厉害的购彩者喜欢买任9和14场，那样中奖金额会特别高，花费也相对较少。不过那需要经验累积，相对中奖率低一些。不过只要中一次，就差不多可以覆盖一个月甚至一季度的购彩花销，是一种不错的选择，类似买股票做长线。而比赛串得少些，每次中点，积少成多则是另一种方法，类似买股票做短线。我向很多老购彩者取过经，自己也常常总结经验，发现只要不贪心，细水长流是购彩的最佳方法。其实很多人买彩票就是个乐子，开心才是最重要的。”

与此同时，小张也提醒所有购彩者千万不要一味追求串得多加博冷门追求高回报，那样做的结果是中奖概率很低。“所有人都明白高风险高回报，体彩亦是如此。我虽然称不上‘竞彩达人’，但这一月来打票打多了，通过观察明白了不少里面的道道。我一般就不同购彩者的经济情况给些小建议，会让他们多点购彩选择，看心情和感觉决定是否加倍。那样的话多面开花，提高中奖概率，这对我们体彩店和购彩者来说是双赢的。”

改行后上手很快

从房地产行业跨界到体彩业，马冬直言表姐夫赵超是他的引路人。而说起赵超，整个松江区从事体彩行业的无人不晓。那位山东汉子20岁不到就从老家入伍到上海松江某部队，退伍后就留在松江娶妻生子开体彩店。如今，女儿都读初中了。这些年，赵超陆陆续续把一家人都叫到申城开体彩店，亲妹妹、表弟、表妹、外甥，一一参与进来，而且都把体彩事业干得风风火火。“我们全家都在开体彩店，相互交流、共同进步，每一家店的生意都红红火火的。”

16年前，20岁的马冬到上海后从事房地产行业，业绩一直不错，这些年房子车子都有了，成功在申城站稳了脚跟。前些年，表姐夫赵超也曾招呼他一起开体彩店，但由于本身发展得不错，就耽搁了。去年，松江新楼盘都开得差不多了，再加上做一行久

了总有点乏累，马冬静下心来，决心换个行业发展。就这样，他转投体彩事业，开启人生第二春。“或许是一直从事房地产觉得累了，就想换个环境，没想到体彩行业特别适合我，这一年是越做越开心，感觉生活又有了奔头。”

小马还带之前和自己做房地产销售时的搭档一起转行做体彩销售。而车墩店的销售员张波则是一名退伍军人，今年刚三十出头。“我的搭档也说我没想到做体彩店销售上手能这么快，和我一起改行没多久就特别适应。车墩店我请的小张也是年轻人，大家都很有干劲。”马冬直言经营体彩店比做房地产销售更加稳定可靠。“我们开体彩店后觉得特别稳定，就在店里等着客人上门，不用到处跑。还有就是每天给好多中奖的客人兑奖，开心的事儿一茬接着一茬，心情都特别好，所以没多久就适应了现在的生活。”

米市渡历史悠久 服务好不愁人气

米市渡路是一条很有历史文化的街道，据说之前因为华亭、娄县各乡上缴的贡米都集中在这个位于松江车墩的码头，就成了米市，人多了就设渡，渡名就叫米市渡。从清光绪四年(1878年)开航到2012年停航，总共运行了134年。如今，车墩这边集聚了不少外来人口和从市区动迁过来的市民，小马选址在这儿开体彩店完全不愁客流量。“我们这边人气还是很足的，我选址开体彩店最看重的就是周边是否有足够的人流量。这边周边居民区集聚，人气自然旺。”

这两天天气回暖，体彩店里的客人更多了。销售员张波每天都比体彩中心要求的10点开门早起码一小时营业，方便想要购彩篮球竞彩的客人第一时间购彩兑奖，晚上则等到最后一场球赛结束，客人全部兑完奖后才

打烊。同时，店里还倡导无烟环境，关注购彩者的身体健康，每个前来的朋友都能在清新的环境里开心购彩。“晚上来店里看球的人还挺多的，马店主免费提供了一些饮料和点心，确保大家尽情看球，开心购彩。无烟环境对所有年龄层次的人来说都是健康上的保障，大家也都拍手叫好，都说来我的体彩店购彩特别舒服。尽管我从事体彩行业就一个月，但已经深深爱上了这个职业。”

也就一个月的时间，店里中出了不少传统体彩单和竞彩奖项，小张给大家兑奖兑得不亦乐乎。“我们店竞彩的销量是最高的，这边很多爱看球赛的。不少下了班就会来我店里买上一张竞彩单子，晚上中了就直接来兑奖。我感觉每天都生活在快乐里，身边欢声笑语不断。”



钻研球赛是乐趣

其实在米市渡小店里，没有特别的球赛推荐，更多的是大家互相讨论、相互研究下单。“玩足彩最有意思的就是自己钻研分析球赛的过程，如果一直帮忙推荐比赛，就等于间接夺去了足彩最大的乐趣。而且每个客人都有自己的想法，我就负责做好后勤服务，确保打票快准好。”小张说自己是体彩销售员，服务才是最关键的。让大家在开心舒适的环境里购彩，那样比推荐赛事更吸引人气。

换句话说，购彩研究得准自然很重要，但更多是需要那种临门一脚的好运气，所以就算买几次不中也很正常，切勿患得患失，影响了情绪更影响了健康。只要平心静气，认识到买彩票就是做公益这个原则，自然就会心平气和，没中就当为公益事业做贡献，中奖概率也会高出不少。“其实我知道很多人买竞彩都做了很多的功课，但比赛的走势并不一定会顺着常规的思路走，否则怎么会冷门迭出呢？所以，我认为购彩就想着是为公益事业做贡献，那样抱着一颗平常心，自然好运就会来。现在每张彩票上都会显示你为体彩公益金捐了多少钱，让每一个购彩者都感受到爱的奉献。购买体育彩票就算不中奖也在为体彩公益金做贡献。”

从事体彩行业后，小马和小张开始接触公益体彩的概念，发现购买体育彩票更多的是一份公益之心。“店里贴满了体彩公益广告，来店里的购彩者在潜移默化中就知道了体彩公益金，其取之于民，用之于民，对社会很有贡献。就像小区里的健身器材，我们家乡一些希望小学，还有退役运动员的保障金都有公益体彩出的一份力。包括我家其他亲戚，他们这几年陆续来了之后都把体彩店经营得挺好的，松江区销量前十名好多都是我们家开的店，为体彩公益金出了不少力。”