

悬念终结 八一男篮正式退出

2020-2021赛季CBA联赛开赛至今最大的悬念终于尘埃落定,10月20日,中国篮球协会官方宣布:“中国篮球协会10月19日收到中央军委训练管理部军事体育训练中心的通知书。来函表示,八一男女篮今后不再参加CBA和WCBA联赛。中国篮球协会已要求相关联赛管理机构依规妥善处理后续事宜。”

本报记者 薛思佳

8月初,有关八一男篮退出CBA联赛的消息就已经开始在网络上不胫而走,但彼时球队领队刘玉栋的发声否认让当时的猜测并没有继续发酵,但随着八一男篮在新赛季国内球员注册截止日前没有进行报名,他们能否如期参赛再次成为了整个中国篮球圈关注的焦点,直到中国篮协和CBA联盟正式发布官方公告,“八冠王”才至此彻底告别CBA联赛,消失在球迷的视野之中。

八一男篮正式退出了CBA联赛的舞台,但也留下了一堆问号有待解决。首当其冲的即是八一男篮球员的去向,尤其是邹雨宸、付豪、雷蒙等一众国手将在未来加盟哪支球队已然备受关注,而多支球队同样对即将开张的“八一超市”虎视眈眈。此前已经有国内媒体爆料包括广东、新疆、首钢等球队向八一男篮球员抛去了橄榄枝,并且有了一定的进展,但能否在本赛季新增的注册窗口期转投其他球队,目前尚无定数。据知情人士透露,八一男篮球员在本赛季转换门庭的可能性微乎其微,而球员自身也做好了本赛季无球可打的准备,等待下个赛季以一个全新的身份出现在CBA联赛的舞台。

据国内媒体透露,目前军事体育训练中心对于八一男篮的球员归属权尚无统一说法,有可能取决于球员自身的抉择。值得一提的是,八一男篮在最近两个赛季都是以“特邀身份”参与CBA联赛,所以球队球员的第一身份都是军人,他们必须要提前申请退伍或转业,脱去军装之后,才能按照中国篮协和CBA联盟的相关规定与心仪的球队商讨加盟事宜。

与此同时,八一男篮的退出将影响到本赛季CBA联赛的整体赛程安排。在首轮对阵北京首钢的比赛中,八一男篮因未能按时抵达赛场,被判0比20告负,但在确定告别CBA联赛舞台之后,CBA联盟势必会重新对赛程进行规划,甚至有可能打破同组四循环,不同组双循环的规则,而八一男篮新赛季第一轮因弃权被判负的赛果同样也会进行取消,这毫无疑问给CBA联盟在赛程安排方面提出了新的挑战,好在第一阶段结束之后他们有充足的时间对后续赛程进行调整。此外,随着八一男篮的退出,他们留下的第20个CBA联赛参赛资格由谁填补,同样备受外界关注。据国内媒体透露,此前八一男篮和宁波富邦集团曾签署过一份

君子协议,即八一男篮日后退出联赛,作为拥有CBA公司股份的宁波富邦集团将优先接管八一男篮的CBA参赛权。

作为CBA联赛的“八冠王”,八一男篮培养了阿的江、王治郅、刘玉栋、李楠、张劲松等一批优秀球员,但随着CBA联赛愈发职业化,各支球队陆续引进高水平外援,他们的统治力一去不复返,成绩一落千丈,而随着这次告别也就此尘封了一代人甚至是几代人关于中国篮球的一段回忆。“我球员生涯最辉煌的时段就是在八一男篮,说实话心里很难受。”江苏男篮主教练李楠说道,作为“八一王朝”的参与者,为八一男篮效力长达21载的他颇有感触,“因为今天有比赛任务,所以一直没有时间去发一些文字。感觉非常难过,在八一男篮待了21年,经历了球队的高潮和低谷。八一男篮一代代传承下来很不容易,虽然知道可能会有这一天,但真正到来的时候确实很难过,这意味着军队篮球告一段落。祝福我们这些战友能够在未来的赛场上一切顺利,向老一辈的八一球员致敬,有了他们的传帮带,才有我们的传承,我觉得这种精神会永远在我们心中。”



曾经的八一队,霸主地位无法撼动

别克重磅推出“微蓝新能源优新享”融资租赁方案

VELITE 微蓝

BUICK

微日供,轻而易举
别克微蓝新能源优新享
超低日供83元起,品质生活无负担
就这么来咯

buick.com.cn | 400-820-2020

扫码了解详情



日前,上汽通用汽车别克品牌宣布推出“微蓝新能源优新享”融资租赁方案,针对别克微蓝7纯电动SUV、微蓝6插电式混合动力车和微蓝6纯电动车指定车型提供全新升级的低门槛购车、用车方案,不仅带来最低0首付、0利率的多种金融套餐,同时月供到期后车主可自由选择买断车辆或退还车辆,也可以根据自身需求置换升级新车,轻松灵活地畅享高品质的新能源出行生活。

如今“90后”与“00后”已成为线上消费的主力,有报告显示近半数的“90后”购买传统燃油车时都采用分期付款的信贷方式,降低了购车门槛且缓解了自身资金压力。但在面对新能源产品时仍有不少消费者对电池技术迭代速度、二手车保值率等方面存在诸多顾虑,因此别克品牌有的放矢,推出“微蓝新能源优新享”融资租赁全面解决方案。

首先,消费者可享受最低0首付和0利率的金融政策,只需缴纳少许保证金(可退),选择24或36期的租租周期,即可轻松拥有别克微蓝新能源产

品;而在低门槛和轻负担的基础上,“微蓝新能源优新享”融资租赁方案更为客户提供了用车的新思路——合同签订时可提前约定月供到期后的车辆余值,期满后消费者若喜爱新能源产品,则可一次性支付尾款买断车辆,继续享受高品质用车生活;或可以选择退还车辆,相当于低成本享受了一次“长租”服务,还不用担心需自己处理二手车的麻烦。如此一来,等同于为客户提供了与新能源产品之间二至三年的“蜜月磨合期”。

因此,相较于传统的贷款购车业务,这种低首付和提前设定车辆余值的模式在同样的还款周期内可以大幅降低月供金额,缓解消费者的资金压力。同时,在未来还缓解了车辆贬值的风险,为用户二至三年后的车辆处理、置换升级提供了更多、更灵活的选择。以微蓝6纯电动车为例,0元首付0利率,消费者只需缴纳一万余元的保证金,日供低至83元左右,仅三杯奶茶的价格便可将新车开回家,享受兼顾品质、价值与服务的美好出行体验。

此外,别克此次推出的租租方案

在申请流程和操作灵活性方面更具优势,消费者中意别克微蓝7纯电动SUV、微蓝6插电式混合动力车和微蓝6纯电动车指定车型,即可通过上汽通用融资租赁公众号完成微信授权和电子签约,无需签署纸质合同和授权书,远程操作简约高效。

作为上汽通用汽车别克品牌新能源战略的重要布局,别克微蓝新能源家族充分融合上汽通用汽车母公司双方在新能源领域的优势资源和领先技术,并以高品质三电技术、智能科技和创新设计,结合售后“严选认证”维修技师服务、8年或16万公里三电质保及3年或10万公里整车质保的保障,为消费者带来高品质新能源产品体验。而此次重磅推出的别克“微蓝新能源优新享”租租方案更有创新意义,它针对消费者对新能源产品在电池技术迭代、二手车保值等方面的顾虑,通过前期锁定未来车辆余值,月供到期后自由选择可买、可还或置换升级的一站式服务,打消了客户顾虑,让希望体验新能源产品的消费者拥有尝鲜机会,为新能源车推广走出更扎实的一步。