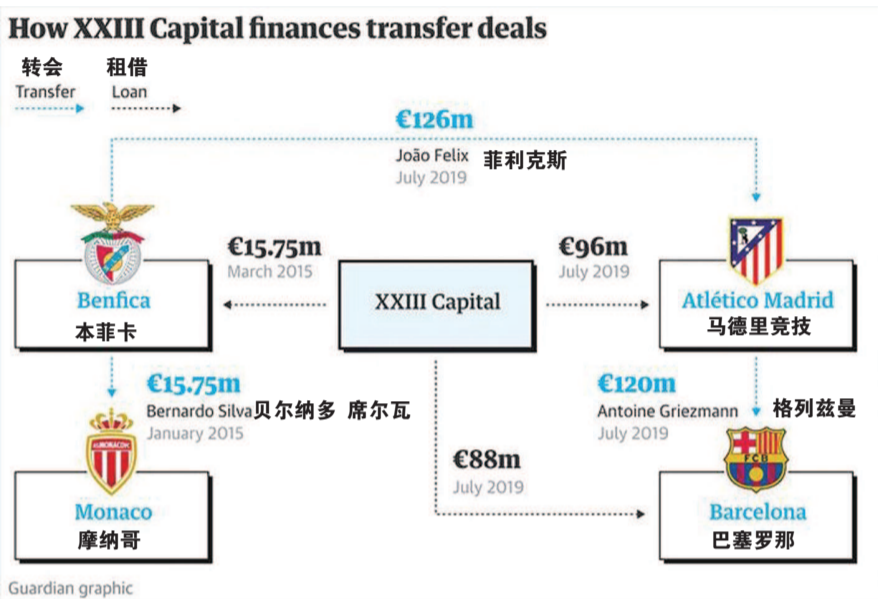


神秘基金会 大宗转会幕后推手

还有不到三周时间,2020年冬季转会市场便将开放,尽管球员们的命运未知,但有一件事可以肯定,那就是“23资本”(XXIII Capital)肯定会在冬季转会市场上发挥重要作用,这家成立于五年前的,以其创始人杰森·陶布说法,向体育、音乐和娱乐行业提供资本和解决方案的公司已经成为当今足坛最重要的成员之一。



我们帮助足球俱乐部为它们在转会市场中的活动提供资金。对于一个俱乐部来说,除了它的品牌和球场的价值,它的资产负债表中最有价值的资产无疑是球员。传统银行无法理解为一个人才库提供贷款的做法,但是我们理解。

◆创立原因

银行贷款难度加大 基金会将无形资产货币化

简单点说,“23资本”就是一家专门面向体育、音乐和娱乐领域的融资公司,而他们目前的主要客户就是足球俱乐部。今夏转会市场上最重要的两笔交易都有“23资本”的参与——巴萨向“23资本”贷款8500万欧元,然后以12亿欧元从马竞购入了格列兹曼。马竞则向“23资本”贷款9600万欧元,以12亿欧元从本菲卡购入了菲利克斯。

为什么巴萨和马竞要这么做?为什么他们要找“23资本”贷款而非银行?首先,这只是短期资金拆借,当时格列兹曼转会巴萨已成定局,但马竞需要先动手敲定菲利克斯,如果等到巴萨打钱再介入,这位葡萄牙天才很可能就去了别的俱乐部。巴萨的情况也差不多,当时俱乐部将不少球员放上了转会市场,但出售需要时间,不可能等待凑齐钱再去支付格列兹曼的违约金。

其次,由于国际经济形势大环境的问题,足球俱乐部想要从银行获得贷款的难度越来越高。为了规避风险,银行大多会要求俱乐部用有形资产进行抵押,而对无形资产的审核非常严格,这大大增加了俱乐部贷款难度。此外还有声誉风险,银行不希望被视为导致俱乐部破产

的罪魁祸首——10年前苏格兰皇家银行曾向利物浦提供了一笔巨额贷款,结果险些导致双输,如果利物浦真因为这笔贷款破产,苏格兰皇家银行肯定会被利物浦球迷视为眼中钉。

“23资本”准确地把握到了其中的商机。“我们可以货币化来自天空电视台的转播应收账款、10年期体育场冠名权协议或是某项赞助协议。”斯蒂芬·杜瓦尔说,“我们帮助足球俱乐部为它们在转会市场中的活动提供资金。对于一个俱乐部来说,除了它的品牌和球场的价值,它的资产负债表中最有价值的资产无疑是球员。传统银行无法理解为一个人才库提供贷款的做法,但是我们理解。我们利用我们的资本为客户创造价值,通过为具有市场价值的球员库提供贷款来创造价值。”

简单点说,“23资本”贷款给俱乐部,俱乐部用这笔钱去完成转会,如果合作对象是巴萨这样的超级豪门,“23资本”通过收取利息(比银行高但放款快)获利,如果合作对象是本菲卡这样的中小俱乐部,则有更多的盈利方式,比如说获得俱乐部球场冠名权或是未来五年的转播权收入等。

本版撰稿 特约记者 谢勤德

从某种角度来说,“23资本”可以视为在国际足联重拳出击禁止第三方所有权后(除球员和俱乐部之外的第三方收购球员部分或全部所有权),相关利益方推出的替代手段。以目前效力于曼联的葡萄牙国脚贝尔纳多·席尔瓦为例,2014年8月份,贝尔纳多·席尔瓦还效力于本菲卡青年队,由于并不受时任主帅热苏斯青睐——后者甚至是让他去踢边后卫,他的经纪人门德斯开始了运作,将其从本菲卡租借到了摩纳哥。

仅仅一个月后,“23资本”正式注

册成立,身份为在开曼群岛注册,但办公地点却在纽约的坎德伍德投资集团的下属子公司。2015年1月,贝尔纳多·席尔瓦以1575万欧元身价正式转会摩纳哥,转会费共分三期支付。一年后,足球解密网站公布了三份与这笔转会有关的文件,其中第三份文件尤为令人瞩目,因为合同规定摩纳哥需要支付的首笔转会费为525万欧元,但收款方却不是本菲卡,而是“23资本”。

2015年的俱乐部财务报告显示,本菲卡实际从贝尔纳多·席尔瓦的转会中获益1285.5万欧元,与1575万欧元存在接近300万欧元的缺口,当然这

个数字中还包括支付给门德斯的经纪人佣金,因此无法准确得知“23资本”一共获益多少,英格兰《卫报》预计在全年转会费的9%左右,即大概140万欧元。

那么问题出现了,“23资本”这么做与国际足联明令禁止的第三方所有权有何区别?答案很简单,第三方所有权采取的是直接购买球员所有权的手段,而“23资本”则是通过为俱乐部提供融资的方式来获得资产,以另一创始人斯蒂芬·杜瓦尔的说法:“我们通过非常顶级的合同或应收账款使体育、音乐和娱乐领域中的知识产权货币化。”

◆运作优势

避开监管,国际足联一拳打在棉花上

这么做的好处在哪里?答案是避开了相关足球管理机构的监管,之前马竞和本菲卡都曾因涉足第三方交易而被国际足联处罚过,但“23资本”完美规避了风险——至少是在目前的规则下规避了风险,他们并不收购球员所有权,而是与俱乐部做交易。

“我们所签订的一切协议都不会影响球员合同,转会或其他任何事务,也不会牵涉未来转会分成之类的事宜。”杰森·陶布说,这两项都涉及到第三方所有权问题,是国际足联重点打击的对象,“我们只和俱乐部做生意,向俱乐部提供流动资金帮助他们清偿短期债务。”

杰森·陶布详细解释了“23资本”是如何操作的,“每家俱乐部都在为现金流发愁,这是由于转会付款方式分歧导致的,卖家总是希望能够一次到账,不拖欠,买家则都希望分期付款,期数越多越好。当这样的差异出现,阻碍转会变成现实时,就轮到我们的登场亮相了,卖家可以立即收到全款,买家也可以分期偿还,当然了,中间还

会产生一些费用。”

听起来没有任何问题,但风险还是存在的,那就是“23资本”在转会中扮演的角色很可能不是那么简单,他们对转会施加的影响力大大超越了提供贷款的银行——2018年2月,本菲卡俱乐部将自己未来五年的转播权收入以一亿欧元的价格卖给了“23资本”。

在杰森·陶布看来,这对本菲卡只有好处没有坏处,“在获得这笔资金

后,作为一家上市公司,本菲卡能让自己的资产负债表好看许多,这是一个极具战略意义的举措。”

然而欧洲媒体却担忧本菲卡会成为“23资本”的盈利工具,有两件事不容忽视,第一件事是超级经纪人门德斯与本菲卡关系密切,球队几乎所有的新星都是门德斯旗下球员;第二件事则是门德斯与“23资本”之间很可能也存在深层次联系,毕竟“23资本”的首笔重要交易就是贝尔纳多·席尔瓦。



◆问题隐患

操纵球员身价 沦为洗钱工具

《卫报》指出自从“23资本”成立以来,门德斯旗下许多球员的转会都是由“23资本”提供资金,这也带来了一个巨大的隐患,那就是“23资本”能够影响球员身价,可以将一位原本只值100万欧元的球员炒成200万欧元,因为无论他的转会费是100万还是200万欧元,都是从“23资本”的一个口袋转移到了另一个口袋。

2016年4月,处于经济危机中的荷甲特温特俱乐部向“23资本”贷款800万欧元,同一年,英超沃特福德俱乐部的年度财报也显示俱乐部向“23资本”贷款了2500万英镑,随着越来越多的俱乐部与“23资本”产生联系,后者对转会市场的影响力只会越来越大。

欧洲媒体同时还担心“23资本”的资金来源不明,可能会成为洗钱工具,要知道国际转会市场的资金体量是一个天文数字,就连银行都不敢轻易涉足,“23资本”却能够提供仅以无形资产担保的贷款形式,风险很大。举例而言,俱乐部转播收入取决于联

赛转播权售出价格,而联赛转播权谈判周期大多在四年左右,一旦下个周期转播权收入减少,“23资本”很可能就会面临巨额亏损——因为这意味着至少一个联赛的俱乐部同时减少转播收入。

曾有说法称“23资本”背靠的是金融巨头索罗斯旗下的量子兄弟基金,但这一说法被杰森·陶布明确否认,“我们与之没有任何关系。”

2015年至今,“23资本”通过开曼群岛证交所完成了多笔融资,就在2019年10月,“23资本”刚完成了三笔分别为233589万欧元,565.52万欧元与727.32万欧元的融资。

杰森·陶布表示之所以选择在开曼群岛融资,是因为开曼群岛证交所的相关手续更为简单,同时强调“23资本”在合规经营和反洗钱方面有极为严格的控制体系,“我们希望能成为足球界最值得信赖的投资机构之一,因此一直都以最高标准进行监管,努力提高信誉度。”