

有玩家表示,现在蹲潮玩发 售就像抢春运车票,不仅线上盲 盒秒罄、线下门店被黄牛整盒扫 货,海外甚至出现为抢搪胶公仔 大打出手的场景。

6月18日,二手平台数据显示,LABUBU快闪店入场券被炒至2400元,初代搪胶公仔溢价超20倍。隐藏款盲盒从原价59元飙升至二级市场500元以上已成常态。

记者在某头部购物平台检索 发现,迪士尼于 2021 年 9 月 22 日发售的万圣节奥乐米拉紫龙造型玩偶堪称"现象级案例"——这款发售价 139 元的玩偶,在二手市场最新报价已达 9589 元,收益率飙升至 9720%,价格翻涨约 70 倍。

这种脱离产品实际成本与艺术价值的非理性溢价,直接诱发黄牛产业链大量生长。为了谋取更多利益,部分黄牛利用技术外挂垄断线上发售通道,实体店门口甚至出现"代排军团"抢占购买名额,导致普通消费者中签率断崖式下跌。当原价渠道被彻底堵塞,无法中签的普通玩家只能被迫接受高价转售。

但对于黄牛来说,是否能高价转售也存在未知数。在迪士尼玩偶收藏圈,购买玩偶并非稳赚不赔的投资。交易平台数据显示,2018年复活节款蓝兔杰拉托尼玩偶,其最高成交价曾达2599

元,如今挂牌价已跌至1109元, 跌幅超过50%,鲜明体现了市 场价格的波动特性。

作为资深迪士尼爱好者,吱吱已"入坑"两年,目前收藏了100多个挂件和玩偶。谈及市场上的涨价现象,她明确表示不会出售自己的藏品。"我不是'炒作党',大部分玩偶我都只收藏一只,从没想过靠这个赚钱。"

专家指出,当前潮玩市场存在显著价格失真现象。以明星小卡为例,其价格体系极不透明,受供需关系、粉丝经济等因素影响波动剧烈,背后更有黄牛党恶意炒作推波助澜。事实上,小卡的实际成本往往不超过10元,价格虚高现象突出。泡泡玛特、迪士尼玩偶市场也同此理:热门款被炒至天价,冷门款却遭"白菜价"抛售,凸显价格与价值基本面的严重背离。

德禾翰通律师事务所律师 桑田指出,此类新型"理财"标 的本质上是稀缺性资源的炒作游 戏,其价格波动未对应实际价值 支撑,与正规金融产品的风险收 益特征存在根本差异。一位沪上 公募基金人士也提醒,随着盲盒 经济、粉丝经济与社交平台传播 深度绑定,年轻群体需警惕非理 性炒作催生的估值泡沫,避免将 情感消费错判为价值投资。

随着市场价格畸高,也有不少消费者转向购买仿品。在

某二手交易平台, LABUBU的 仿制品不仅外观上高度还原, 还能获取正品防伪数据, 使得扫码验证时也能显示"正品"标识。令人意外的是, 这些被戏称为"LAFUFU"的仿品在国内外市场一度供不应求, 不少仿品下方都写着"已售出几百件商品"。

面对二级市场的各种乱象, 多地消保委也发文提示:警惕黄 牛炒作,拒绝高价接盘,关注商 品功能性与实用性,避免将潮玩 产品异化为投资品或身份符号。

中国 IP 新叙事

那么,潮玩产业能否持续孵化出如 LABUBU、MOLLY 这样的爆款 IP?消费者的热情是否会因模式重复、设计雷同而减退?业内人士认为:"潮玩市场需要警惕'郁金香狂热'的历史重演。真正的长期价值,应建立在深厚的文化共鸣与持续的情感满足之上,而非纯粹的投机炒作。"

泡泡玛特表示,公司一直将 LABUBU 视为大众消费品,而非奢侈品,并认为只有遏制炒作才能保护 IP 的长期价值。而在长期价值的道路上,已经走过15年的泡泡玛特不是独行者。

今年大热的《哪吒2》耗时 5年半,超4000人参与制作,