

历史上的曹县是最受黄河改道 侵扰的地方之一,并不优越的条件 没有困住曹县人,反而让他们善于 在困境中捕捉别人想不到的机会, 如今的汉服产业也可算是其中代表。

2019 年之前,汉服只是曹县生产的五花八门的演出服中的一个品类。后来由于疫情,线下演出急剧减少,同时国潮兴起,一些商家便尝试大量生产汉服。也是之前演出服的基础打得好,据大集镇镇政府的工作人员介绍,这里是我国首批"淘宝镇",是山东省以及长江以北最早实现"淘宝村"全覆盖的乡镇,慢慢地,曹县演出服物美价廉的名声打了出去,相关产业链在此集聚,曹县又抓住了汉服产业爆发的机遇,一下子出了圈。

第一波汉服创业者吃到了甜头, 越来越多人下海,往日打五金的, 转行开汉服店;姑娘嫁去外地的, 也回老家卖汉服,就连原本做耳机 的企业,都转头做起了马面裙。"目 前曹县上千家汉服商家,总体上还 是以'小而精、小而散'为特点, 规模都不大,还有不少家庭作坊"。

2020年,时任曹县县委副书记、 县长的梁惠民还曾在直播间为汉服 带货,介绍曹县汉服的特色及制作 工艺。再然后,曹县一名网红在短 视频中喊麦,洗脑效果强烈,引发 效仿和讨论,与曹县有关的话题开 始爆火,就如同近两年的淄博、天水, 曹县成为网红后,又因汉服、出口 日本的棺木等让大家刮目相看。

对曹具的那些误解

说到曹县的棺木,有许多人会 把曹县的寿衣和汉服联系在一起,



认为汉服源于寿衣。记者也冒着被 扫地出门的风险,问了采访对象对 此事的看法,得到了不少一手资料。

网上热议的棺材产业,主要集中在西北角的庄寨镇。庄寨镇与河南的兰考县接壤,这片区域泡桐树资源丰富,很早就形成了木材加工业,品类包括棺材、木雕等木制品。

至于为何曹县的棺材能够行销日本多年?当地人的解释是日本人的火葬习俗,是连人和棺材一同火化,而泡桐树的木质软,适宜燃烧。再加上当地的木雕工艺,能满足日本人对于棺材加工的各种需求,久而久之,曹县承包了日本90%棺材市场,属于当地传统强势产业。

在庄寨镇,有人做寿衣生意, 但曹县寿衣并不发达,而且离大集 镇有60多公里路程,产业完全不同。 "的确有从寿衣转型做汉服的店家, 恰巧有一次媒体采访,这位老板很 高兴地分享了自己将寿衣制作技艺 运用到汉服的经验。于是一传十、 十传百,很多人认为曹县汉服都是

上图: "e 裳小镇" 内的马面陈列展示。

寿衣基础上发展起来的,其实这是 误传,因为曹县汉服产业,跟之前 演出服制作的经验关系更大。"秦 硕说到这里,脸上露出些许无奈。

秦硕是"闺梦令汉服店"的创始人,曹县人,今年26岁。2019年,他在外地打工,朋友在老家做汉服,有一些库存,托他在二手平台转卖,令他意想不到的是,上午刚挂出去的衣服,下午就有买家拍下,他由此看到了汉服创业的商机。

决定在汉服圈试试水的秦硕在 社交平台收了一套设计稿,不到一千 块钱。但秦硕的开局不算顺利,第一 套成衣最终只卖出 20 套,做样衣就 花了他小一万块。"这套设计的绣花 比较多,工艺比较复杂,宣传又没跟 上,所以销量比较惨淡。"秦硕总结 了经验,"后来我收了一套工艺简单 的图稿,纯色布拼接,没有绣花、印 花,卖了 100 多套,算是盈亏平衡。" 秦硕决定再给自己一次机会,要是再 不赚钱,就去找个班上。

秦硕观察到, 当时市场上做晋