

松江区体彩20794网点购彩者络绎不绝

郊区体彩店夜经济繁盛

位于松江区新松江路1292弄21号的体彩20794网点开业一年半了,销量蒸蒸日上,是周边远近闻名的幸运体彩店。店主马冬今年37岁,2022年从房地产销售改行后,接连开了三家体彩店,经营得风风火火、有声有色。

“我自己都没想到能这么成功,三家店都是没到两个月就步入正轨,还都中出不少大奖,看来我和体彩事业特别契合。”看着络绎不绝的购彩者,马冬笑得合不拢嘴。 本版撰稿 本报记者 张立

少串多张 四面开花

足彩竞彩怎么买中奖率最高,窦亮说肯定是串得少,积少成多。“我发现有很多厉害的购彩者喜欢买任9和14场,那样中奖金额会特别高,但中奖率相对就低一些。每次串得少些,每次中点,时间久了肯定比想要一次中大奖花费少得多。”小窦向很多老购彩者取过经,自己也常常总结经验,发现只要不贪心,细水长流是购彩的最佳方法。“其实很多人买彩票就是个图个乐子,开心才是最重要的。我们店中得最多的单固和2串1的单子,就是看准一两场比赛,要花的精力相对少而集中,自然中奖的概率就高了。当然,如果是有一定经验积累的‘老法师’,选择14场加多个方案复选也相对中奖率较高,那样奖金也更可观。”

与此同时,小窦善意提醒所有购彩者千万不要一味追求串得多加冷门追求高回报,那样做的结果是中奖概率很低。“所有人都明白高风险高回报,体彩亦是如此。我虽然称不上‘竞彩达人’,但打票打多了,通过观察明白了不少里面的道道。我一般就不同购彩者的经济情况给些小建议,通常会让他们尽量少串一点,经济条件好的话就不同的单子多打两张,然后决定是否加倍。那样的话四面开花,提高中奖概率,这对我们经营方和购彩者来说是双赢的。”



体彩20794网点销售员窦亮

全家都来开体彩店

马冬的表姐夫赵超是松江体彩界的“大拿”,也是其引路人。那位山东汉子20岁就从老家入伍到上海松江某部队,退伍后就留在松江娶妻生子开体彩店。如今,女儿都要读高中了。这些年,赵超陆陆续续把一家人都叫到申城开体彩店,亲妹妹、表弟、表妹、外甥,一一参与进来,算起来有十多家店了。不仅如此,这些店几乎占了整个松江区体彩销量榜前十的位置。

2007年,在和赵超同样20岁的年纪,马冬来到上海打工,从事房地产销售行业。踏实肯干的他这些年房子车子都有了,成功在申城站稳了脚跟。早在八年前,赵超就曾招呼小马一起开体彩店,但由于本身发展得不错,就

耽搁着。到了2021年,松江好些新楼盘都开得差不多了,再加上做一行久了总有点乏累,马冬静下心来,决心换个行业发展。就这样,他转投体彩事业,开启人生第二春。

既有干劲又有拼劲的小马还把之前和自己做房地产销售时的搭档也一起带到了体彩店,一起转行做体彩销售。“我的搭档也没想到做体彩店销售上手能这么快,和我一起改行没多久就特别适应。”他坦言,开体彩店后觉得特别稳定,就在店里等着客人上门,不用到处跑。“更重要的是每天给好多中奖的客人兑奖,开心的事儿一茬接着一茬,心情都特别好,希望能把这份事业一直做下去。”

商户云集人气足 无烟环境助健康

20794网点坐落在东明广场内,属于松江城区中心位置,与东鼎商圈对望,临近松江大学城,附近还有众多居民区。这里商户云集,人员往来频繁,到了夜晚更是灯火通明,夜经济繁盛。小马选址在这儿开体彩店完全不愁客流量。“我们这边人气还是很足的,特别是到了晚上,来吃饭玩乐的特别多。我选址开体彩店最看重的就是周边是否有足够的人流量,此前两家店的人流量也特别多,都是年销量轻轻松松超千万。”

人间四月芳菲尽,这两天松江的天气特别好,马冬和销售员窦亮每天都比体彩中心要求的10点开门早起一小时营业,方便想要购篮球竞彩的客人第一时间购彩兑奖,晚上则等到最后一场球赛结束,客人全部兑完奖回家才打烊。

同时,店里还倡导无烟环境,关注购彩者的身体健康,每个前来的朋友都能在清新的环境里开心购彩。“晚上来店里看球的人挺多的,我免费提供一些饮料和点心,确保大家尽兴看球,开心购彩。无烟环境对所有年龄层次的人来说都是健康上的保障,大家也都拍手叫好,都说来我的体彩店购彩特别舒服。”

去年,店里中出了排列五一等奖,马冬立刻做了中奖横幅挂在门口最显眼的位置。他说这是对销售员辛勤工作最大的嘉奖。“在我店里中的就是把这份好运带给了我,做这份工作真的幸福感和成就感满满。”不仅如此,店里还中出了不少竞彩的单子,小窦给大家兑奖兑得不亦乐乎。“我们店竞彩的销量是最高的,这边年轻人挺多的,很多爱看球赛的。还有附近店里打工的,下了班就会来我店里买上一张竞彩单子,中了就直接找我兑奖。”



听“老法师”讲课学到不少门道

夜幕降临,东明广场的人气更旺了,窦亮迎来了一拨接着一拨的客人,小店热闹非凡。大家互相讨论、相互研究下单,欢声笑语不断。在小窦看来,玩足彩最有意思的就是自己钻研分析球赛的过程,如果一直帮忙推荐比赛,就等于间接夺去了足彩最大的乐趣。“每个客人都有自己的想法,我就负责做好后勤服务,确保打票快准好。”窦亮说他从不主动推荐比赛,但如果购彩者专门来问意见时,他会给适当的信息做参考,让他们多个借鉴。因为在他看来,服务才是最关键的。让大家在开心舒适的环境里购彩,那样比推荐赛事更吸引人气。

碰到有竞彩“老法师”组织合买时,小窦感觉好也会买点凑个热闹。他说自己天天听店里的“老法师”讲课,碰到有喜欢的球赛也会试试水,看看自己运气如何。“我自己很少购买竞彩,但每天都听‘老法师’讲课,慢慢从中学到了不少门道。试过几次,还真中了小奖,感觉特别开心,毕竟这都是靠自己的本事中的。”

值得一提的是,碰到疯狂购彩的客人时,小窦会第一时间上前劝说。在他看来,购买竞彩研究得准自然很重要,但更多是需要那种临门一脚的好运气,所以就算买几次不中也很正常,切勿患得患失,影响了情绪更影响

了健康。只要平心静气,认识买彩票就是做公益这个原则,自然就会心平气和,没中就当为公益事业做贡献,中奖概率也会高出不少。

“购彩是一种娱乐活动,一定要理性。其实我知道很多人买竞彩都做了很多的功课,但比赛的走势并不一定会顺着常规的思路走,否则怎么会冷门迭出呢?所以我认为购彩就想着是为公益事业做贡献,那样抱着一颗平常心,自然好运就会来。现在每张彩票上都会显示你为体彩公益金捐了多少钱,让每一个购彩者都感受到了爱的奉献。购买体彩彩票就算不中奖也是在为体彩公益金做贡献。”

从事体彩行业后,马冬对公益体彩有了深层的认识,一有空就和销售员以及购彩者分享了公益体彩的概念,让更多人知道购买体彩彩票不仅是一种娱乐项目,更多的是一份公益之心。“店里贴满了体彩公益广告,来店里的购彩者在潜移默化中就接触到了体彩公益理念,其取之于民,用之于民,对社会很有贡献。就像小区里的健身器材,我们家乡一些希望小学,还有退役运动员的保障金都有公益体彩出的一份力。”

一转眼从房地产销售变身体彩店业主已有两年多了,马冬感慨改行后仿佛又回到了20岁朝气蓬勃的年纪,干什么都觉得新鲜,充满干劲。“我相信我们年轻只要撸起袖子加油干,就一定能够创造美好生活。我希望我的三家店继续蒸蒸日上,为体彩公益金奉献更多力量。”

