

松江区体彩20789网点开业10个月销量破千万

从房地产中介到体彩店主

位于松江区大官塘路154号的体彩20789网点开业才10个月，销量就超千万，是远近闻名的好运体彩店。店主马冬今年36岁，去年从房地产销售改行开体彩店，自己都没想到能这么成功。看着每天熙熙攘攘的购彩者，马冬笑得合不拢嘴，直呼改行改对了。值得一提的是，表姐夫赵超是他的引路人，从事体彩行业十多年了，在松江开了好几家体彩店，可谓行业大拿。

本版撰稿 本报记者 张立

表姐夫领路 全家人都来开体彩店

说起赵超，松江区从事体彩行业的无人不晓。那位山东汉子20岁不到就从老家入伍到上海松江某部队，退伍后就留在松江娶妻生子开体彩店。如今，女儿都读初中了。这些年，他陆陆续续把一家人都叫到申城开体彩店，亲妹妹、表弟、外甥都参与进来。

马冬2007年到上海后一直从事房地产销售行业，业绩一直不错。因此，赵超之前招呼他一起开体彩店就考虑着。趁着去年松江好些新楼盘都开得差不多了，马冬空了下来，下定决心换个行业发展，开启事业第二春。

上官塘路这边大多是居民动迁安置小区，人气很足。小马选址在这儿开体彩店完全不愁客流量。无论

晴好与雨雪，他每天都比体彩中心要求的10点开门早起码一小时营业，方便想要购彩篮球竞彩的客人第一时间购彩兑奖。同时，店里还倡导无烟环境，关注购彩者的身体健康，每个前来的朋友都能在清新的环境里开心购彩。“晚上来店看球的人还挺多的，我免费提供了一些饮料和点心，确保大家尽情看球，开心购彩。无烟环境对所有年龄层次的人来说都是健康上的保障，我们提出后，大家也都拍手叫好。”

开店不到一年时间，除了春节、劳动节休市的那几天，小店天天敞开大门迎接八方来客，附近的居民朋友没有一个不知道这家店的。去年世界杯期间，马冬每天都会等到看球的人都散

去才打烊，早上为了方便一早来兑奖的客人更是比市体彩中心要求的开门时间提早不少。“世界杯期间，大家都想着第一时间来兑奖，早点开门也是对购彩者最大的尊重。而且当时那个月的销量差不多抵之前好几个月了，我虽然很忙，但心里是真的高兴。这个行业让我变得激情澎湃，每天都充满活力，业绩也就这么做起来。”

有趣的是，店里的销售员是马冬做房地产销售时的搭档，这次一起改行没多久就特别适应，直言经营体彩店更加稳定可靠。“我们改行开体彩店后觉得特别稳定，也不用到处跑，还能每天给好多中奖的客人兑奖，开心的事儿一茬接着一茬，心情都特别好，所以没多久就适应了现在的生活。”



服务比推荐更重要

尽管开业一年不到，但小店中出不少竞彩的单子，从几万到几十万的常开常有。“我们店竞彩的销量是最高的，这边年轻人挺多的，很多爱看球赛的。”对于足彩竞彩对于足彩竞彩怎么买中奖率最高，小马说肯定是串得少，积少成多。“我知道有很多厉害的购彩者喜欢买任9和14场，那样中奖金额会特别高，但中奖率必定低。还不如每次串得少些，每次中点，时间久了肯定比想要一次中大奖花费少得多。我向很多老购彩者取过经，自己也常常总结经验，发现只要不贪心，细水长流是购彩的最佳方法。其实很多人买彩票就是图个乐子，开心才是最重要的。我们店中出几十万的单子大多买的单固和串关，就是看准一两场比赛，要花的精力相对少而集中。”

特别是在世界杯期间，很多喜欢足彩竞彩的朋友往往喜欢串得多加博冷门追求高回报，但那样做的结果是中奖概率很低。“所有人都明白高风险高回报，体彩亦是如此。我虽然对竞彩还不精通，但打票打多了，也会通过观察，就不同购彩者的经济情况给些小建议。通常会让他们尽量少串一点，经济条件好的话就不同的单子都打两张，然后决定是否加倍，这样的话四面开花，综合起来，中奖率自然不会低，那样也是皆大欢喜。”

每天到了晚饭时间，来小店的客人一拨接着一拨，充满欢声笑语。网点里没有特别的球赛推荐，更多的是大家互相讨论、相互研究下单。“玩足彩最有意思的就是自己钻研分析球赛的过程，如果一直帮忙推荐比赛，就等于间接夺去了足彩最大的乐趣。”马冬说他从不主动推荐比赛，但如果有人购彩者专门来问意见时，他会用一些比赛信息做参考，让他们多个借鉴。因为在他看来，服务才是最关键的。让

大家在开心舒适的环境里购彩，那样比推荐更吸引人气。“其实每个购彩者都是懂球的，各有各的方法，里面经验老到的自然不少，他们碰上感兴趣的比赛，一起研究出来的结果自然不会差。很多时候，倾听是最好的学习方法，就好像三人行必有我师。我自己很少购买竞彩，但每天都听‘老法师’讲课，慢慢从中学到了不少门道。”碰到竞彩赛事云集的日子，店里高朋满座，畅所欲言，氛围感十足。小马感慨全家都是球迷，没从事体彩行业前只是比较喜欢看足球赛和篮球赛，从事了这个行业后才慢慢开始真正懂得竞彩的各种玩法，真的是一项非常需要开动脑筋的成人游戏。“和购彩者们一起讨论足球的工作我真的是特别喜欢，感觉聊自己感兴趣的东西会特别有劲，学起竞彩的知识也特别快。对我来说，每次购彩中奖与否真的不是最重要的，最开心的是我和大家的感情在这其中慢慢增长，交了好多新朋友。”

不过马店主指出，彩票也是碰运气的东西，比赛研究得准自然很重要，但更多是需要那种临门一脚的好运气，所以就买几次不中也很正常，切勿患得患失，影响了情绪更影响了健康。只要平心静气，认识买彩票就是做公益这个原则，自然就会心平气和，没中就当为公益事业做贡献，中奖概率也会高出不少。“其实我知道很多人买竞彩都做了很多的功课，但比赛的走势并不一定会顺着常规的思路走，否则怎么会冷门迭出呢？所以我认为购彩就想着是为公益事业做贡献，那样抱着一颗平常心，自然好运就会来。现在每张彩票上都会显示你为体彩公益金捐了多少钱，让每一个购彩者都感受到了爱的奉献。”



下个月在家门口开第二家体彩店

从事体彩行业后，马冬知道了公益体彩的概念，发现购买体育彩票不仅是一种娱乐项目，更多的是一份公益之心。“店里贴满了体彩公益广告，来店里的购彩者在潜移默化中就接触到了体彩公益金，其取之于民用之于民，对社会很有贡献。就像小区里的健身器材，我们家乡一些希望小学，还有退役运动员的保障金都有公益体彩出的一份力。能从事这么一份事业，我觉得特别自豪。包括我家其他亲

戚，他们这几年陆续来了之后都把体彩店经营得挺好的，松江区销量前十名里好多都是我们家族开的店，为体彩公益金出了不少力。”

与此同时，马冬也感谢表姐夫给自己介绍了这么有意义的工作，让自己“出道即巅峰”，轻松年销量过千万。“感谢表姐夫带我走上了这条人生的正确道路，改行后，我每天都觉得很新鲜，对生活充满干劲。看着店里不停有人来找我兑奖，就好像都是自己

中的，努力工作付出就一定会有收获。”小马说过的客人还会自发帮他宣传，赞其工作认真的态度让人觉得踏实。下个月，马冬将在家门口开人生的第二家体彩店，期待新店的销量也能勇攀高峰。“我新申请的小昆山镇店这两天刚装修好，就等着下个月开业大吉。那家店离我住的地方很近，而且面积有60多平方米，希望也能快速进入轨道，为体彩公益金再添一把薪火。”