本店不推荐任何计划

请快乐购彩、理性投流

虹口区临平路8号体彩10658网点—

父子体彩店期待能越做越大

本周末就是元旦了。走进虹口区临平路8号体彩10658网点,体温枪、消毒液、免洗洗手液、口罩等防疫用品一应俱全。店主徐志祥每天开门第一件事就是对网点进行全方位的清扫和消毒,然后再开机营业。今年已经60岁的老徐介绍:"现在上海的新冠肺炎疫情已经清零,但各地零星病例散发,市民的防范意识都很强,购彩者们进店前都会自觉佩戴口罩。他们进店后,我也会给他们测量体温,建议他们用免洗洗手液手,每个人做好自我防护就能形成最大的防疫伞。"

本版图文 本报记者 张立

好运体彩店希望能传播好运

尽管申城这周的气温比上周低了近十摄氏度,但10658网点里依旧暖意浓浓、人气满满。开业四年来,小店的营业额一直居高不下,月销量时常突破百万,中奖率亦是惊人。平日里,徐志祥早早开门营业,晚上通常过了十一点才打烊。碰到夜间进行的竞彩赛事时,他和儿子徐小庆总会等最后一个购彩者离开才关门。

算起来,徐家父子前后共开过四家体彩店。但因为动迁的原因,现在就剩下临平路的这根独苗。之前,徐小庆的传统体彩店还中过大乐透头奖,奖金高达700多万,远近闻名。而徐志祥十多年前因为单位效益不好而转行开体彩店,在岳州路上经营了十多年,后

来因为拆迁等原因才到儿子的店里来

既然选择了开体彩店作为终生职业,那就一定要撸起袖子加油干。父子俩觉得只要努力,无论从事哪个行业都能成功。"我们开店就是抱着做好、做强、做大的理念。10658网点离家近、离我们最早开的老店近,除了之前的购彩者回流,还来了很多新购彩者,大都是爱看球的朋友,四年来我和不少新客人成了志趣相投的好朋友了。"徐爸爸开心地说,"这家店旁边是瑞虹新城,人气足不说,居民层次也挺高的。特别现在新开了网红商场,临平路的人流量更大了。"他也特别感谢老顾客没忘记自己,很多是家附近有体彩店,

但特地多走几分钟来这边光顾的。"他们说就当多走两步去新商业中心逛逛,购彩逛街两不误。"

每到晚上热门球赛开场前,好多球迷都会专程来徐家小店下单,一派其乐融融的景象。"我们店里卖得最好的就是足彩竞彩了,超过万元的中奖单子数也数不过来。别看我爸60岁了,打起单子来又快又准,得到了大家的一致好评。"听到儿子对自己的肯定,老徐谦虚地表示自己打单子不是最快,但胜在仔细,基本没有打错过。碰到有问题时,他也会向儿子请教。"我儿子之前参加过五次上海市体彩销售员技能大赛,拿了五次亚军。"



这两年大乐透头奖落户申城的概率特别高。而大乐透奖池经历多次加奖,如今仍超11亿。"花3元就可能中奖超过千万,想要不吸引人都难。"徐志祥认为大乐透真的是历久弥新,而且是奖金最高的彩种了。"我第一天开体彩店接待的第一个客人就是来买大乐透的,至今记忆犹新。不过随便打张随机票中奖概率还是很小的,最好是看看往期的排列,然后追号买,中奖的可能性就会大很多。"老徐提出投注大乐透一定要追加,多花1元追加,便会多得几百万元奖金,差距真的很大,追加投注的益处显而易见。"

经营体彩店十多年来,徐志祥研究发现店里中出的大乐透头奖和好几次二等奖都是客人随机和守号一起买的单子里产生的。"大乐透很多

人都选择守号,但有些人会在固定 每期投注号码的同时,再随便打两 组新的号码,而大奖也在这不经意 中产生,真的是特别神奇。我也问过 不少同行,很多店主也得出了相同的结论。"老徐还指出,不少中大大的顾客本身条件都是不错的,买彩 票是他们的一项娱乐爱好,因为拿到那一大笔奖金后对他们的生活并 没有多大改变,只是锦上添花。"绝 大部分中大奖的人心态都是很平 大笑的想法来的。或许正是那份从 容,让他们把购彩当成一种对公益 的奉献,好运也随之而来。"

而足彩竟彩该如何选择投注方式,徐志祥说肯定是串得少中奖率自然高。因此,他自己买的单子一般最多

三场,选的都是低水位的。"我以前开 传统店,发现很多厉害的购彩者喜欢 买仟9和14场, 那样中奖金额会特别 高,但中奖率必定低,很多买了近一年 都没中过一次。如此一来,还不如串得 少些,每次中点,时间久了肯定比想要 一次中大奖花费少得多。很多人会说 自己研究很到位了,为什么最后比赛 结果和数据给出的感觉不一样? 我只 能说,运气这东西才是中奖与否的关 键因素。就好比天才是99%努力加1% 运气铸就的,缺一不可。"他坦言比赛 不可能顺着购彩人的想法去走, 所以 买稳也好、博冷也罢都有中奖概率。不 过只要不贪心, 对比赛各种数据研究 透彻,稳扎稳打地购彩,运气不可能-点没有,可谓水到渠成。





做好服务比推荐更得人心

店里常有竞彩大奖产生,超过万元的串关单子基本每周都有。从事体彩行业这么多年来,徐志祥却感慨竞彩赛场上没有常胜将军,中奖都是凭个人本事加上好运,而运气是最重要的临门一脚。所以,就算自己对竞彩有很深的见解,推荐得再准总会有失误的时候,真正可以留住购彩者的还是要靠热心、诚心和真心才可以让顾客放心。

"很多店都会有专门推荐的赛事, 我从业这么多年来,自然也有自己的 一套理念。但如果别人不特地来询问, 我不会主动推荐。"老徐坦言,玩足彩 的客户每个人都有自己的思路,都觉 得自己的想法是最有道理的。因此,只 有在碰到相熟的客人时,他才会分享 一些自己的经验,仅供参考。"我觉得 每个购彩者都有自己的思路,就算我 经验再丰富,也不可能预测所有比赛 的结果。所以,我的建议仅供参考,碰 到相熟的购彩者问我时,就稍作提醒, 希望给他们多一个参考意见。换句话说,如果每次都推荐给顾客我个人看好的比赛,就会导致他们盲目购彩,中 奖的时候自然没问题,但一次不中就会不高兴。所以打竞彩单子只有把自己的想法放在第一,然后互相参考提点一下,那样的购彩方式才能让双方都高兴。"

在徐志祥看来,每个买竞彩的购彩者都是懂球的,各有各的方法,里面经验老到的自然不少。"他们碰上感兴趣的比赛也会组织一起购彩,每个人都会有自己擅长的方面,综合起来,中奖率自然不低。"作为经营方,他更多还是把重心放在为购彩者提供更好的服务上,让大家在开心舒适的环境里放心购彩,那样比推荐更吸引人。"大家都说来我的店里购彩会觉得很轻松,可以畅所欲言,好多人在这儿成为了朋友。"

涓涓细流汇聚成大爱

作为从业超10年的体彩店主,徐志祥感慨每张彩票上都会显示你为体彩公益金捐了多少钱,让每一个购彩者都感觉到了爱的奉献。也许你没买过体育彩票,也许你不知道体育彩票公益金用在哪里,但你一定与公益体彩有过亲密接触。从遍布全国的健身步道和农民体育工程到不断增加的体育场馆;从丰富多彩的群众体育活动到承载少年体育时度以外人们体育生活中最亲密的

"就像体彩宣传语说的,'你未必 光芒万丈,但始终温暖有光。'上海很 多公共体育设施都有体彩公益金出的 一份力,我作为体彩店主也在无形中 不停献出绵薄之力,觉得特别骄傲。" 时光如白驹过隙,耳顺之年的老徐对 体彩的感情不言而喻。想着再过38天 就是北京冬奥会了,卡塔尔世界杯也 只有11个月不到就要开幕了,明年的 全球体育氛围一定更浓。徐家父子有 空就去外面跑跑,找找新地方,希望能 再开一家体彩店,将这份事业继续发 扬光大。